



İZMİR

# TİCARET BORSASI

SAYI: 85 • EKİM - KASIM - ARALIK 2013



## İzmir Ticaret Borsası ve Ebiltem işbirliği ile hazırlanan Ar-Ge ve İnovasyon Kapasitesi Durum Analizi Raporu açıklandı

- KOSGEB ve İTB işbirliği ile düzenlenen girişimcilik eğitimleri sertifika töreni
- Ege İhracatçı Birlikleri temsilcileri İTB Kasım ayı meclisinin konuğu oldu

# orkide®

Sağlıkla, Güvenle



[www.orkide.com.tr](http://www.orkide.com.tr)

# 85. Sayımızla sizlerle...

İçeriği dopdolu bir sayımızla karşınızdayız...

Dergimizin yeni sayısını yayına hazırladığımız bu süreçte, İzmir Ticaret Borsası çok önemli bir işe daha imza attı. Ege Üniversitesi Bilim ve Teknoloji Uygulama ve Araştırma Merkezi işbirliğinde hazırlanan "İzmir Ticaret Borsası Ar-Ge ve İnovasyon Kapasitesi Durum Analizi" araştırması tamamlanarak sonuçları bir basın toplantısı ile kamuoyuyla paylaşıldı. İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli ve Ege Üniversitesi Rektörü Prof.Dr. Candeğer Yılmaz'ın sonuçlarını açıkladıkları araştırmada, İzmir Ticaret Borsası üyesi 63 firmaya Ar-Ge, inovasyon, üniversite- sanayi işbirliği, proje oluşturma yetenekleri fikri ve sınai mülkiyet hakları, devlet desteklerinden yararlanma gibi toplam 12 başlıktaki mevcut durumlarını tespit etmek amacıyla "AR- GE ve İnovasyon Yetenek Anketi" uygulandı. Sektöre hayırlı sonuçlar getirmesini temenni ediyoruz.

Dergimizin yayına hazırlık döneminde, kentimiz önemli bir organizasyona ev sahipliği yaptı. Devletin zirvesini İzmir'de buluşturan 5.İzmir İktisat Kongresi, 30 Ekim-1 Kasım 2013 tarihleri arasında gerçekleştirildi. İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli'nin Akdeniz'de Mark Kent İzmir Zirvesi paneline konuşmacı olarak katıldığı kongrede, 34 oturumda 241 panelist konuşma yaptı.

Türkiye'nin önde gelen sanayicisi Yaşar Holding A.Ş.'nin kurucusu ve Onursal Başkanı Selçuk Yaşar, bu sayımızda konuğumuz oldu. Türkiye'nin tanınmış markalarına imzasını atan Selçuk Yaşar, başarı öyküsünü sizlerle paylaştı.

İzmir Ticaret Borsası Meslek Komiteleri köşemizin bu sayımızdaki konuğu Süt Ürünleri Toptan Ticareti Meslek Komitesi oldu. Dr. Pınar Nacak'ın moderatörlüğünde gerçekleştirilen ve komite üyelerinin katıldığı beyin fırtınası toplantısında sektörün sorunları ve çözüm önerileri ortaya çıkarıldı.

Dünya'dan Tarım adlı köşemizde 101. Zeytin Konseyi Toplantısı'na ait notları, üyelerimizin katıldı Anuga Fuarı'na ait bilgiler ile pamuk rekoltesi çalışması sonuçları, ELİDAŞ'ta yeni sezon pamuk girişine ve pamuk karşılığı ilk kredilerin verilmesi, TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu faaliyetleri, İTB Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli'nin Mersin'li girişimcilerle ve İzmirli öğrencilerle buluşarak girişimcilik üzerine yaptığı toplantılara ait haberleri sizler için derledik.

Tüm bu konuları ve daha fazlasını dergimizin sayfalarında bulabilirsiniz. İlgile okuyacağınızı umuyoruz.

İyi okumalar dileriz...

**İZMİR TİCARET BORSASI** adına  
Yönetim Kurulu Başkanı  
**Işınso KESTELLİ**

Sorumlu Müdür / Genel Sekreter  
**Turan SÖKELİ**

Yayın Kurulu  
**Erol Avni BOZKURT** (Başkan)  
**Derya PALA** (Üye)  
**Özhan ŞEN** (Başkan Yardımcısı)

Genel Koordinatör  
**Serap Dikmen AHMETOĞLU**  
Muhabir **Çiğdem Arman**

Yönetim Yeri  
**İzmir Ticaret Borsası**  
Gazi Bulvarı No: 2 İzmir  
Tel : 0(232) 425 13 70 (5 Hat)  
: 0(232) 446 17 05 (5 Hat)  
Faks : 0(232) 446 17 10  
: 0(232) 484 29 54  
e-mail: kurumsal@itb.org.tr

Dergimiz 3 ayda bir yayımlanır.  
Dergide yayımlanan yazılar, aksi belirtilmedikçe  
İ.T.B.'nin görüşünü yansıtmaz. Yapılan  
alıntılarda kaynak belirtme zorunluluğu vardır.

Sayı: 85  
Ekim - Kasım - Aralık 2013  
Süreli Yaygın Yayıncıdır

Basım Tarihi: 08 Ocak 2014

Grafik & Tasarım & Baskı

**Hürriyet Matbaası**

5501 Sokak No: 6 K: 1

Tuna Mah. Çamdibi / İZMİR

Tel : (0.232) 435 69 69 Pbx

Faks : (0.232) 462 31 62

E-mail : hurriyetmatbaa@hurriyetmatbaa.com

Editörden...



## İÇİNDEKİLER

01	Önsöz	
03	Başkandan	
04	Kongre	Devletin zirvesi, İktisat Kongresi için İzmir'de buluştu
10	Proje	İzmir Ticaret Borsası üyelerinin Ar-Ge ve İnovasyon Kapasitesi Durum Analizi üzerine bir araştırma
13	EBİLTEM	İTB daha güçlü bir sektör için inovasyon atağında
16	Röportaj	Yaşar Holding A.Ş.'nin kurucusu ve Onursal Başkanı Selçuk Yaşar
19	ELİDAŞ	Pamuk karşılığı ilk krediler verildi
20	Komite	İzmir, süt üretiminde lider
27	Panel	İşinsu Kestelli Mersin'de girişimcilerle buluştu
28	KOSGEB	KOSGEB-İTB işbirliğiyle 29 girişimci adayı daha sahne almaya hazır
30	Rekolte	İTB'de 2013/14 sezonu pamuk rekolte tahmini açıklandı
32	YKOT	Yönetim Kurulları Ortak Toplantısı (YKOT) İzmir Ticaret Odası'nda yapıldı
35	TOBB	Macaristan ve TOBB ile bağlı oda ve borsalar arasında vize kolaylığı mutabakat protokolü imzalandı
36	Panel	İş'te Kadın Paneli İzmir Ticaret Odası'nda düzenlendi
39	Eğitim	Kadın Girişimcilere Kişisel performans ve zaman yönetimi eğitimi
40	Eğitim	İşinsu Kestelli girişimcilik öyküsünü gençlerle paylaştı
43	EGİAD	EGİAD'dan Sektör Tanıtım Günleri ve İş Zirvesi
43	Basın yemeği	Borsamızı takip eden muhabirlerle bir araya geldik
44	Fuar	İTB'nin ANUGA ziyareti
48	Meclis	Kasım Meclisi'nde, Ege İhracatçı Birlikleri'nden konuklarımız vardı
51	Dünyadan tarım	101. Uluslararası Zeytin Konseyi Toplantısı'ndan izlenimler
54	Kısa haberler	
55	İstatistik veriler	



**Işın Kestelli**  
İzmir Ticaret Borsası  
Yönetim Kurulu Başkanı

### **Başkanın Mesajı**

Küresel ekonomideki belirsizlikler yüzünden endişeyle karşıladığımız 2013 yılını, iç siyasette yaşanan büyük dalgalanmayla tamamladık. Gerçekten zor bir yıl oldu. Türkiye, küresel sermaye akımlarının da desteğiyle son 10 yılda yakaladığı büyüme ivmesini ne yazık ki tam anlamıyla sürdürülebilir bir ekonomi yapısına tahvil edemedi. Çok istediğimiz rekabet gücü ve katma değeri yüksek, yenilikçi bir üretim yapısından henüz uzağız. Enerji ithalatının tetiklediği cari açık gibi kronikleşen bir sorunumuz var ve bu bizi kırılgan hale getiriyor. 2014 yılı, ABD'nin belirsiz tahvil politikası nedeniyle daha şimdiden tedirginlik yaratan bir yıl olarak karşımıza çıkıyor. Bir alacakaranlık

kuşağı içinde başlayan yerel seçim süreci ve arkasından yaşayacağımız iki ayrı seçim, ekonomide havayı biraz daha puslandırıyor.

Şartlar ne olursa olsun biz Türkiye'nin parlak geleceğine inancımızı koruyoruz. Çünkü içinde yaşadığımız toplumun dinamizmini ve iyi yaşam beklentisini yakından biliyoruz. Bütün bu sis dağıldığında Türkiye daha çağdaş, daha demokrat, daha özgürlükçü, daha adil ve daha şeffaf bir ülke olacak. Biliyoruz ki bütün bu unsurlar, üretken bir ekonominin olmazsa olmazıdır. Bu nedenle bütün bu hesaplaşmanın hızlıca bitirilmesi ve gündemin yeniden iş ve aşıya dönmesi şart. Toplum tarafından benimsenen ama

ülkemizde bugünlerde pek konuşmadığımız 2023 hedefleri, gelecek kuşaklara borcumuz olarak karşımızda duruyor. Biz yüzde 4 büyüme hedefini zor da olsa yakaladığımız için sevinirken, gelişmekte olan ülkeler yüzde 5'in üzerinde büyümeye devam ediyor. Bu yüzden cari açığı azaltacak, katma değeri yüksek üretimi besleyecek, yenilikçi bir üretim ve yatırım iklimini canlandıracak yeni bir dalgaya ihtiyacımız var. Brezilya gibi ülkeler tarımda mucizeler yaratırken, Çin küresel ölçekte tarımsal arazi kiralama işini hızlandırırken bizim enerjimizi ve vaktimizi boşa harcama lüksümüz yok. Umarım 2014, verimli bir dönemin başlangıcı olur.

# Devletin zirvesi, İktisat Kongresi için İzmir'de buluştu



Türkiye'nin tarihi ekonomik buluşmalarından biri olan 5.İzmir İktisat Kongresi, "Küresel Ekonomik Yeniden Yapılanma Sürecinde Türkiye Ekonomisi" ana başlığıyla 30 Ekim-1Kasım tarihleri arasında Swisotel'de gerçekleştirildi. Dünya, Türkiye ve İzmir ekonomisinin geleceğinin tartışıldığı kongrenin açılış konuşmalarını Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, Başbakan Recep Tayyip Erdoğan, Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, Dünya Bankası Başkanı Jim Yong Kim, İzmir Valisi Mustafa Toprak ve Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu yaptı. Kongrenin açılışına Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanı Binali Yıldırım, Kültür ve Turizm Bakanı Ömer Çelik olmak üzere çok sayıda seçkin konuk katıldı. 3 gün devam eden kongre boyunca 34 oturumda 21'i yurtdışından olmak üzere 241 panelist konuşma yaptı. 3 bine yakın davetlinin katıldığı kongrede, EXPO 2020'ye aday

Türkiye ekonomisinin 1 trilyon dolara yaklaşan geliri ile dünyanın 16'ncı büyük ülkesi olduğunu belirterek "Bu açıdan İzmir İktisat Kongresi'nin milliden küresele 90 yıllık seyahat olarak adlandırılmasını son derece isabetli buluyorum" dedi.

Küreselleşmenin dünyanın ekonomik ağırlığının Asya'ya doğru kaydığını belirten Gül, "Türkiye, gerek dünyanın ekonomik ağırlık merkezinin Asya'ya doğru kayması, gerek demokratik değerlerinin Ortadoğu ve Kuzey Afrika'ya yayılması nedeniyle kritik bir noktadır. Eşsiz bir

olan İzmir ve Ege Bölgesi'ne özel 14 oturum gerçekleştirildi.

Kalkınma Bakanlığı tarafından İzmir Valiliği ve İzmir Kalkınma Ajansı işbirliğinde düzenlenen 5. İzmir İktisat Kongresi'nin açılışında konuşan Cumhurbaşkanı Abdullah Gül, hızlanmasıyla

tarihi fırsat ile de karşı karşıyadır. Türkiye bugün kendisine iddialı hedefler koyan ve bu hedefleri bir bir gerçekleştiren bir ülke haline gelmiştir. Ancak tarihin hızla aktığı ve milletler arasındaki yarışın küresel düzeyde devam ettiği bir ortamda millet olarak alacağımız daha çok yol var. Yol haritasını bugünden çizmemiz zarurettr" diye konuştu.

Türkiye'nin son 10 yılda uygulamaya koyduğu politikalarla siyasi istikrarı sağladığını, büyüme potansiyelini gerçekleştirdiğini vurgulayan Gül, artık Türkiye'yi dünyada bir üst lige taşıyacak ikinci nesil reformlara ihtiyaç olduğunu söyledi. Gül, bu noktada Türkiye'nin elide demografi, demokrasi, barış olmak üzere primler olduğunu belirtti.

Başbakan Recep Tayyip Erdoğan da, 5. İzmir İktisat Kongresi ile hem Cumhuriyet'in 90 yılının muhasebesinin yapıldığını hem de geleceğe ışık





tutulduğunu belirterek, 1.İzmir İktisat Kongresi'nde Türkiye'ye en uygun ekonomik modelin kabul edildiğini ve ülkenin iktisadi envanterinin çıkarıldığını anımsattı. İlk Meclis gibi, 1.İktisat Kongresinin de toplumdaki bütün renkleri bir araya getirdiğini belirten Erdoğan, " Bu yapıyla umut verici bir istişare zemini oluşturmuştur. Büyük toprak sahipleri, esnaf, çiftçi, İstanbul'un varlıklı aileleri kadar Anadolu'nun esnafı da, halkı, eşrafı da vardı. Türkiye'ye birlik, dayanışma ve kardeşlik içinde bir kalkınma modelini sunmuştur. Siyasi anlamda ilk Meclis'te sınırlarımız içinde yaşayan tüm etnik topluluklar ve farklılıklar eşit kucaklanmıştır. Eski meseleleri kapatmış, başta komşular olmak üzere her ülke ile yeni başlangıçlar hedeflenmiştir" dedi.

1.İzmir İktisat Kongresi'nde,

Bizzat Gazi Mustafa Kemal döneminde yabancılara toprak satıldığını özellikle vurgulamak isterim. Kuruluş dönemi ile sonrasının, 1940'lı yılların ve müdahale dönemlerinin birbirinden çok farklı olduğunu herkesin bilmesi gerekiyor. 1940'lar ve müdahale dönemleri Cumhuriyet'in özünden uzaklaştığı dönemler olmuştur. Toplumda dayatmalar yapılmış, istikametten de sapılmıştır. Bugün Cumhuriyet'in temel dinamiği felsefesi gibi lanse edilen bir çok görüş ve uygulama kuruluş dönemine değil, sonrasına aittir. Sermayeyi renklere ayırmak, tasnif etmek kesinlikle Cumhuriyet'in ilk dönemine ait değildir. Başta İstanbul

Cumhuriyet'te sermayeyi renklere ayıran, tasnif ve tenkif eden değil, ekonominin bütün taraflarını bir ve beraber kılan bir a n l a y ı ş ı n g ü d ü l d ü ğ ü n ü belirterek şunları söyledi:

"Yabancıların mülk edinmesinin önü Cumhuriyet'in ilk yıllarında açıldı.

olmak üzere büyükşehirlerin büyük sermayedarlarına öz evlat muamelesi yapıp, Anadolu sermayesini norlamak, itip kakmak asla ve asla Cumhuriyet'in iktisat politikası değildir. Türkiye iç sorunların, sanal tartışmaların yoğun olduğu ve özellikle müdahale dönemlerinde ekonomide kan kaybetti. Son 11 yılda Türkiye birlik, kardeşlik ve dayanışma içinde kenetlenmiş ve Cumhuriyet'in kazanımlarına yenilerini eklemiştir. 79 yılda yapılanlara kat kat fazla kazanımlar elde edildi. Büyüme, kalkınmayı bu anlayışın üzerinde inşa ettik ve bu anlayışla devam ediyoruz."

İzmir'in EXPO 2020 adaylığı konusunda mücadele verdiklerini belirten Başbakan Erdoğan, "EXPO 2020, İzmir'e yakışacaktır. Tüm dünya EXPO 2020'de adeta kendisini bulacaktır. Bu bakımdan burası barışın da timsali, simgesi olarak EXPO 2020 ile, hele teması sağlık olan böyle bir çalışmada, sağlıkta da büyük



## 5. İZMİR İKTİSAT KONGRESİ OTURUMLARI

### BİRİNCİ GÜN (30 Ekim 2013 Çarşamba)

**Özel Oturum** : Küresel Ekonomik Gelişmeler Çerçevesinde Türkiye Ekonomisi  
**Oturum 1** : Küresel Yatırımlar ve Türkiye Ekonomisi

### İKİNCİ GÜN (31 Ekim 2013 Perşembe)

**Oturum-2A** : Yüksek ve İstikrarlı Büyüme Perspektifinde Türkiye Ekonomisi  
**Oturum 2B** : Dünyadaki Kamu Yönetimi Reformlarının Yönü ve Türkiye İçin Perspektifler  
**Oturum-2C** : Kapsayıcı Kalkınma Politikaları  
**Oturum-3A** : Türkiye’de Finans Sektörünün Geliştirilmesi  
**Oturum-3B** : Medya Gözüyle Türkiye Ekonomisi  
**Oturum-3C** : Kalkınmada Bilişim Politikaları  
**Oturum-4A** : Küresel Kriz Sonrası Kamu Ekonomisinde Yeni Eğilimler ve Beklentiler  
**Oturum-4B** : Yenilikçi Üretim Yapısına Geçişte Sanayileşme, Girişimcilik, Ar-Ge, Yenilik  
**Oturum-4C** : Türkiye’nin Rekabet Gücünün Geliştirilmesine Yönelik Stratejiler  
**Oturum-5A** : Nitelikli İnsan Kaynağının Geliştirilmesinde Temel Stratejiler  
**Oturum-5B** : İşgücü Piyasasının Etkinliğinin ve İstihdamın Artırılmasına Yönelik Stratejiler  
**Oturum-5C** : Türkiye’nin Stratejik Sektörlerinde Temel Politikalar

### ÜÇÜNCÜ GÜN (1 Kasım 2013 Cuma)

**Oturum-6A** : Bölgesel Gelişme Politikaları ve Uygulamaları  
**Oturum-6B** : Uluslararası Ticarete Küresel Eğilimler ve Türkiye’nin İhracat Hedefleri  
**Oturum-6C** : Sürdürülebilir Kalkınma ve Yeşil Büyüme  
**Oturum-7A** : Akdeniz’de Marka Kent İzmir Zirvesi  
**Oturum 7B** : Yaşanabilir ve Rekabetçi Kentler  
**Oturum 7C** : Hizmetler Sektörünün Geliştirilmesi  
**Oturum 7D** : Tarım ve Gıda Sektöründe Dönüşüm  
**Oturum 8A** : İzmir’de Yerleşik Üniversiteler Gözüyle İzmir  
**Oturum 8B** : Ege Medyası Gözüyle İzmir ve Ege Ekonomisi  
**Oturum 8C** : Ege Bölgesinde Tekstil Sektörünün Geleceği  
**Oturum 8D** : Ege Bölgesinde Tarım ve Gıda Sektörünün Geleceği  
**Oturum 8E** : Ege Bölgesinde Lojistik Sektörünün Geleceği  
**Oturum 8F** : Ege Bölgesinde Sağlık Turizmi Sektörünün Geleceği  
**Oturum 8G** : Ege Bölgesinde Otomotiv Yan Sanayii Sektörünün Geleceği  
**Oturum 8H** : EXPO 2020 Oturumu  
**Oturum 8I** : İktisat Öğrencileri Gözüyle Türkiye İktisat Politikaları  
**Oturum 8J** : İzmir’de Yaşam Kalitesi ve Ekonomi  
**Oturum 8K** : 2014-2023 İzmir Bölge Planı: Bölgesel Analizler  
**Oturum 8L** : Bölgesel Kalkınmada Kalkınma Ajanslarının Rolü  
**Oturum 8M** : Ege’de ve Türkiye’de Finansal Risk Yönetimi  
**Kapanış Oturumu**

yatırımlar yapan Türkiye’de bu adeta taçlanacaktır” diye konuştu.

Başbakan Yardımcısı Ali Babacan, 2008 yılında başlayan küresel krizin ardından hala güçlü bir toparlanmadan bahsetmenin mümkün olmadığını belirtti. Türkiye’nin ise ekonomi politikalarının merkezine güven kavramını yerleştirerek ilerlediğini belirten Babacan, “Ülkemizin siyasi ve ekonomik istikrarını hep temel öncelik olarak ele aldık. Son bir yılda milli gelirimiz dolar bazında 3, ihracatta 4 kat arttı. Hep bunlar izlediğimiz tutarlı politikanın sonucu olarak ortaya çıktı. Açık bir ekonominin yanı sıra açık bir demokrasi ve dışa açık bir toplum hedefliyoruz. Demokrasi ve ekonomiyi paralel ve eşzamanlı olarak yükseltmek öncelikli konularımızdan olacak” dedi. Babacan, Türkiye’nin 2023’te dünyanın en büyük 10 ülkesi arasında olma hedefi olduğunu da sözlerine ekledi.

Kalkınma Bakanı Cevdet Yılmaz, kongrenin dünyanın önemli kırılma noktasında gerçekleştiğini belirterek, “Üretim ekseninin ağırlık merkezinin Asya’ya kaydığı, gelişmekte olan ülkelerin daha fazla söz sahibi olmaya başladığı bir dönemden geçiyoruz. 2023’te 2 trilyon dolar gelir ve 500 milyar dolar ihracat hedefimiz var” diye konuştu.

5. İzmir İktisat Kongresi’nde güçlü sanayi altyapısının yanında limanı ve stratejik konumu ile ülkemizin en büyük ticaret ve yaşam merkezlerinden olan ev sahibi İzmir’e özel, EXPO 2020 adaylığı nedeniyle “Akdeniz’de Marka Kent İzmir Zirvesi”, “İzmir’in EXPO 2020 Adaylığı” ve “Ege Medyası Gözüyle İzmir ve Ege Ekonomisi” konu başlıklarıyla 14 oturum gerçekleştirildi.

Kongre ayrıca 30 adet tanıtım standı ile zenginleştirildi. Ekonomi alanında faaliyet gösteren yerli kuruluşların yanı sıra Dünya Bankası, OECD ve UNDP gibi uluslar arası kuruluşlar tanıtım standlarıyla katılımcılarla buluştu. Ayrıca EXPO 2020 standında da 3 gün boyunca İzmir’in adaylığı hakkında yerli ve yabancı davetlilere ayrıntılı bilgi verildi.

İlki Kurtuluş Savaşı sonrası, Mustafa Kemal Atatürk’ün katılımıyla 17 Şubat-4 Mart 1923 tarihinde düzenlenen İzmir İktisat Kongresi’nde yeni kurulan devletin ekonomik temelleri atılmıştı.



# 5. İzmir İktisat Kongresi'nde Akdeniz'de Marka Kent İzmir Zirvesi



İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli 5.İktisat Kongresi kapsamında 1 Kasım 2013 Cuma günü saat 13.30'da Swiss Otel Büyük Efes İzmir 1 Salonu'nda düzenlenen "Akdeniz'de Marka Kent İzmir Zirvesi" konulu panele konuşmacı olarak katıldı.

Panele İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli'nin yanı sıra, İzmir Büyükşehir Belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, EBSO Başkanı Ender Yorgancılar, İTO Başkanı Ekrem Demirtaş, Esnaf ve Sanatkarlar Odaları Birliği Başkanı Zekeriya Mutlu, Marka Uzmanı Haluk Mesci de konuşmacı olarak katıldı.

Başkanlığını İşadamı Uğur Yüce'nin gerçekleştirdiği ve İzmir Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Doç. Dr. Ergüder Can'ın sunum yaptığı panelde; metropollerin etkin yönetiminde küresel eğilimler, tarihi liman kenti ve ticaret merkezi İzmir'in Akdeniz havzasında ve küresel ölçekte ekonomik gelişme potansiyeli ve bu

kapsamdaki imkan ve fırsatları, İzmir'in öncelikli gelişme stratejileri ve odaklanması gereken sektörler, İzmir'in uluslararası tanınırlığının ve etkileşim kapasitesinin artırılması için yapılması gerekenler tartışıldı.

Panelde söz alan İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli konuşmasına, "İhracatımız 50 milyon doları buldu. İthalatımız ise 87 milyon dolara dayandı" cümlesi ile başlasam, bu size ne ifade eder açıkçası çok merak ediyorum? Eminim ki pek çoğunuz "Orta ölçekli bir şirkete ait rakamları" diye düşünürsünüz" diye başladı.

Bu rakamların 90 yıl önce kurulan Türkiye Cumhuriyeti'nin ilk yılına ait ihracat ve ithalat rakamları olduğuna dikkat çeken Işınso Kestelli, "Mustafa Kemal ve kurmayları, işte böylesine bir ekonomik manzara ile yola çıkmıştı o günlerde. 17 Şubat-4 Mart 1923 tarihleri arasında İzmir'de toplanan Birinci İktisat

Kongresi'nde, ekonomik açıdan bağımsız bir ülke yaratmak için tarihi kararların altına imza atıldı. 90 yıl gibi neredeyse bir insan ömrü denilebilecek sürede 152 milyar dolar ihracat, 232 milyar dolar ithalat yapar hale geldik. Bu nedenle bugün burada, Beşinci İktisat Kongresi çatısı altında olmayı, yarınlar adına çok önemsiyorum. Şimdi önümüzde çok daha büyük hedefler var. Türkiye, 2023 yılında dünyanın 10 büyük ekonomisinden biri olmak istiyor" Ekonomi yönetimi, bu hedefe ulaşmak için ortaya şöyle bir rasyonel koydu: "Orta ve ileri teknolojide Avrasya'nın üretim üssü haline gelmek" dedi.

Kestelli, bu amaca hizmet için sanayiden ihracata pek çok alanda strateji belgeleri hazırlandığını ve teşvik paketleri açıklandığını belirterek, "Eğer işler istendiği gibi gider ve küresel ekonomi de kötü bir sürpriz yapmazsa Türkiye'nin 2023 yılında 2 trilyon doları aşkın milli geliri ile dünyanın 10 büyük ekonomisi arasına gireceği hesap ediliyor. Peki bu tabloda İzmir'in yeri ne olacak ya da İzmir nasıl bir rol üstlenecek? Görünen o ki; İstanbul finans merkezi, Ankara yönetim merkezi, Bursa ve Kocaeli sanayi merkezi, Antalya ise turizm merkezi olarak, pek planlı olmasa da gelecek vizyonunu çizip yol almaya başlamış durumda. İzmir, geçmişten bugüne bir tarım, sanayi, ticaret ve turizm kenti. Bu özellikler bizi yüzyıllarca Akdeniz çanağının en önemli liman kentlerinden biri yaptı. Ama bugün gelecek vizyonumuzu belirlemek için güçlü bir kaldırıca ihtiyacımız olduğu ortada" dedi.

Konuşmasının devamında panelin ana



temasını oluşturan konulara ilişkin oluşturduğu sorulara çözümler üreten Işnsu Kestelli, sorularını şöyle sıraladı:

“Birinci soruyla başlayalım:

İzmir, EXPO 2020’yi arkasına alarak güçlü bir sağlık kenti mi olacak?

Bu kesinlikle İzmir açısından çok önemli bir adım. Ama EXPO hedefinden bağımsız olarak da yürüyebilmeli. İzmir, ünlü zincir hastanelerin kente çekilmesi, yeni eğitim ve tedavi merkezlerinin kurulması, modern termal sağlık tesislerinin inşa edilmesiyle, sadece 3 saatlik uçuşla erişilebilen bir buçuk milyar nüfus için bir sağlık başkentine dönüşmeli.

İkinci sorumuz şöyle:

Çandarlı Limanı’nın desteğiyle bir lojistik üs haline mi geleceğiz?

Liman kenti olmak, 8.500 yıllık İzmir’in var olma nedenlerinin başında geliyor. Günümüzde; uluslararası bin 500 şirketi, 4 binden fazla ihracatçısı, 13 organize sanayi bölgesi ve iki serbest ticaret bölgesiyle İzmir, tüm Ege’nin, hatta tüm Anadolu’nun Batı’ya açılan kapısı olma özeliğini yeni yatırımlarla taçlandırmalı.

Üçüncü soru biraz zor:

İzmir Kalkınma Ajansı’nın vizyonuyla bir AR-GE ve yenilik merkezi mi olacağız?

Cevabı en zor sorulardan biri bu. Çünkü çok kısa bir süre önce yapılan bir araştırmanın bu alandaki verileri bir hayli sevimsiz açıkçası.

- İzmir’deki işletmelerin sadece yüzde 15’inde AR-GE Bölümü var.

- İzmir’deki işletmelerin sadece yüzde 25’i inovasyon, yani yenilikçi aktivite

yapıyor.

- Sadece yüzde 5’i köklü, yenilikçi değişikliklere gidebiliyor. Çoğu statükocu; mevcut yapıyı korumakla yetiniyor.

- İzmir’de yedi farklı sektörde faaliyet gösteren 722 işletmede yapılan incelemeye göre, sadece 30 işletmede, toplam 45 doktoralı araştırmacı çalışıyor.

Bu manzarayı değiştirecek planları ivedilikle hayata geçirmek zorundayız. Aksi takdirde geleceğe dair bu hedefi buruşturup çöp kutusuna atmak zorunda kalabiliriz.

Dördüncü soru, iyi olduğumuz bir alandan:

İzmir olarak önümüzdeki yıllarda tarıma mı ağırlık vereceğiz?

İşin içinden biri, İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı olarak bu soruya verebileceğim en kısa ve net yanıt: Yetmez ama evet...İzmir, dünyada eşine az rastlanan ürün desenine ve verimli topraklara sahip. Nüfusun yaklaşık yüzde 20’si tarımla uğraşiyor. Değişen dünyaya ve teknolojilere kolay adapte olabilen bilinçli bir üretici profiline sahip. Bu sayede de en verimli tarımsal üretimi gerçekleştiren illerin başında geliyor. Tarım ve gıda ürünleri ihracatından İzmir’in aldığı pay yüzde 11’in üzerinde... Balık ürünleri ihracatının yüzde 22’si; işlenmiş sebze ve meyve ürünleri ihracatının yüzde 20’si; süt ürünleri ihracatının yüzde 18’i İzmir’den yapılıyor. Ancak markalaşma sorunumuz var... Belli alanlarda ihtisaslaşma sorunumuz var... Lojistik sorunumuz var... Bu sorunlar çözüme kavuşturulursa İzmir;

organik tarımın, agro-turizmin ve fidancılığın küresel merkezi olabilir. Hızlı sanayileşme sürecinde önemi göz ardı edilen tarım, dünya kaynaklarının hızla tüketilmesi, ekilebilir arazilerin azalması ile birlikte yeniden önem kazanmaya başladı. Bu nedenle, İzmir hem yarınlara Türkiye’de hem de dünya çapında önemli bir faktör olmak istiyorsa, tarıma çok daha fazla önem vermek zorunda.

Ve beşinci soru:

Yoksa bir hizmet şehrine mi dönüşeceğiz?

Eğitim imkanlarını uluslararası düzeye taşıyamazsak; diğer illere ya da yurt dışına okumak için giden öğrencileri İzmir’e döndürmeyi başaramazsak bu alanda da sıkıntı yaşarız; açıkça söyleyeyim. Tüm bu soruların cevabı, İzmir’in geleceğinin de belirleyicisi olacak doğal olarak.”

Sorular ve çözüm önerilerinin ardından Işnsu Kestelli, Türkiye’de İzmir gibi dünya çapında metropol olma kapasitesi bulunan kentlerin temel meselesinin İstanbul’un obez büyümesi ve bu tür kentler için stratejik kararların Ankaradan alınması olduğuna değinerek, “Avrupada kendisini takip eden kentlerle arasını İstanbul kadar açan başka kent neredeyse yok. Bugün de tüm büyük yatırımlar İstanbul eksenli yürüyor. Aradaki fark kapanacağına hızla açılıyor. 20 milyonluk bir İstanbul’ a doğru gidiliyor adeta. Bu durum İzmir gibi illerin elini zayıflattığı gibi; tüm stratejik hedeflerin tek bir merkeze yığılması, bir dış tehdit ya da doğal afet durumunda, Türkiye’nin geleceğini de risk altına sokuyor. Bugün İzmir’in Akdeniz çanağında Barselonadan çok daha ileri bir hayat standardına yükselme potansiyeli var. Ama bir türlü bize yakışan ivmeyi yakalayamadık; yakalayamıyoruz. Yarıya yakını günübirlik kruvaziyer turisti olmak üzere yılda sadece 1.5 milyon turist çekebiliyoruz İzmir’e. Türkiye’ye gelen turist sayısının 24’te 1’i bu rakam. Tarihsel zenginliği çok fazla olmayan, deniz konusunda İzmir’in yanına yaklaşamayan Barselona’yı ziyaret edenlerin ise neredeyse 6’da 1’i. Barselona ile aramızdaki uçurumu yaratan ne biliyor musunuz? Sadece Antonio Gaudi’nin, başta La Sagrada Familia olmak üzere eşsiz eserleri değil tabii ki. Barselona’nın Olimpiyat düzenlemiş olması. Çağımızın

en etkin tanıtım ve reklam aracı olan; Messi, Neymar, Xavi, İniesta gibi yıldızlarla dolu bir futbol takımının bulunması, yüksek gişe yapmış filmlere ev sahipliği yapması, kısaca tüm dünyada sık sık adından söz ettirmesi” diye konuştu.

İşinsu Kestelli Victor Hugo'nun bir şiirinden İzmir için alıntı yaparak sözlerini şöyle sürdürdü:

“İzmir, bu düzeyde bir ilgiyi herhalde en son Victor Hugo'nun 1829 yılında yayınlanan kitabı "Les Orientales"deki, "La Captive" adlı şiirinde görmüştür. Hugo, şöyle diyordu İzmir için;

İzmir, bir prenestir çok güzel küçük şapkısıyla.

Mutlu ilkbaharlar durmaksızın onun çağrısına yanıt verir.

Nasıl vazo içindeki çiçekler gülümserse,

O da denizler arasından ışıldar.

İzmir'in yeniden tüm dünyanın gözünü kamaştıracak kadar ışıldadığı günlere kavuşmak elbette zor ama hayal değil; emin olun”

İşinsu Kestelli konuşmasının son bölümünde, konuşması esnasında saymış olduğu tüm soruları ve sorunları üst üste koyup büyük manzaraya bakıldığında kendisine göre İzmir için belirlenmiş yenilikçi kent konseptinin doğru bir stratejik kalkınma hedefi olduğunu belirterek, “İzmir, sanayiden tarıma, turizmden hizmetler sektörüne kadar geniş bir yelpazede yenilikçi kent olma potansiyelini fazlasıyla barındırmaktadır. EXPO 2020, bu kentin sağlık teması etrafında yeni bir vizyon edinmesini sağlayabilir. Eğer tarım planını çıkartıp gereken adımları atabilirsek, İzmir, organik tarımda Akdeniz çanağının en önemli merkezi hüviyetine bürünebilir. Çandarlı Limanı ve hava trafiğiyle kentimiz bir lojistik üs haline gelebilir. Turizmde tanıtıma yatırım yapılması ve turizmin çeşitlendirilmesi İzmir'in zenginleşme yolculuğunu hızlandırabilir. Avrupada ses getiren futbol takımlarımız olabilir bizim de. Hollywood filmlerine ev sahipliği yapabiliriz eşsiz güzelliklerimizle. Sadece İzmiriler'in değil tüm yakın coğrafyadan insanların gelip doyuya eğleneceği dünyaca ünlü yıldızların konserlerine imza atabiliriz biz de. Temel mesele, İzmir'in iyi gelecek konsantrasyonunu politikacısından

yerel aktörlere kadar her kesimin yürekten benimsemesi ve gereğini kusursuz bir şekilde yerine getirmesi. 8.500 yıllık tarihinde bütün Akdeniz'in en önemli ticaret merkezi olmuş bu kent, çok daha fazlasını hak ediyor. Yapacak gücü de var. Yeter ki inanalım” dedi.

İzmir Büyükşehir belediye Başkanı Aziz Kocaoğlu, “İzmir kendi öz kaynakları, dinamikleri ve insan gücüyle kol kola girerek kendi öz sermayesini de bulup her türlü eksikliği ve alt yapı sorununu kaldıracak güce sahip bir kenttir. İzmir sanayi, ticaret, tarım, turizm, üretim ve hizmet kentidir. Bunlar varlığını ve gelişimini sürdürecektir kadar kökleşmiş sektörlerdir” dedi. İzmir'in liman büyüme projesine de değinen Kocaoğlu, “Çandarlı'ya ve Çakmaklı'ya yapılacak limanlar Güney Marmara ve Kuzey Ege'nin, Aliğa ve Manisa aksının ihtiyacını görecektir. Ancak, Ege Bölgesi'nin Doğu ve Güney'inin ihtiyacını mutlaka ve mutlaka İzmir Limanı karşılıyor. Dolayısıyla, Kentin bu limana ihtiyacı artıyor. Bu liman büyütülmek durumundadır” diye konuştu.

İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş “Kongre, İzmir'in, Türkiye'nin ekonomik yaşamında hala etkisinin devam ettiğini ve ekonomiyle ilgili mesajların da yine İzmir'den verildiğini ifade eden önemli bir organizasyon oldu. Başta Cumhurbaşkanı ve Başbakan, Dünya Bankası Başkanı gibi konukların da katılımıyla hem ulusal hem uluslararası bir organizasyon yapısına

kavuştu” dedi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar kongrenin yüksek ilgi gördüğünü ve tahmin edilenden fazla katılımın gerçekleştiğini belirterek kongre içeriğinin Kalkınma Bakanlığı'nca doğru şekilde organize edildiğine değinerek İzmir'in serbest şehir olması ve kentten daha yüksek oranda vergi geliri sağlanması konusunda bir çalışma gerçekleştirdiklerini belirtti.

İzmir Kalkınma Ajansı Genel Sekreteri Doç. Dr. Ergüder Can hazırladıkları İzmir Bölge Planı ile İzmir'i Cumhuriyet'in 100. yılına taşımayı hedeflediklerini belirterek “Bu hedeflere varmak için bütün aktörlerle birlikte bu işin üzerine gideceğiz. Umarız 2023'te arzu ettiğimiz İzmir'e kavuşuruz” dedi.

Paneli yöneten Uğur Yüce ise “Türkiye'den bakarsak marka kent İzmir tabiri yanlış değil. Türkiye'nin kesinlikle batıya açılan penceresi, pek çok hususta önde giden dolayısıyla, ülkenin hangi bölgesine giderseniz tanınırlığı olan bir kent. Ancak, batıdan İzmir'e bakacak olursak burada kendi kendimizi bir marka kent olarak isimlendirme şansına sahip değiliz” diye konuştu.

Konuşmaların ardından panelin son bölümünde soru-cevap bölümüne geçilerek panel konuşmacıları sunumlarıyla ilgili olarak panel katılımcıları tarafından kendilerine yöneltilen soruları yanıtladı.



# İTB daha güçlü bir sektör için inovasyon atağında



*EBİLTEM ile İzmir Ticaret Borsası ortak koordinasyonu ile yürütülen araştırma kapsamında İzmir Ticaret Borsası üyesi 63 firmaya Ar-Ge, inovasyon, üniversite-sanayi işbirliği, proje oluşturma yetenekleri fikri ve sınav mülkiyet hakları, devlet desteklerinden yararlanma gibi toplam 12 başlıktaki mevcut durumlarını tespit etmek amacıyla “AR-GE ve İnovasyon Yetenek Anketi” uygulandı.*

Ege Üniversitesi Bilim ve Teknoloji Uygulama ve Araştırma Merkezi (EBİLTEM) ile İzmir Ticaret Borsası AR-GE Müdürlüğü işbirliğinde hazırlanan “İzmir Ticaret Borsası AR-GE ve İnovasyon Kapasitesi Durum Analizi” araştırmasının sonuçları düzenlenen basın

toplantısında kamuoyu ile paylaşıldı.

Proje yöneticileri, Dr. Serdal Temel ve Dr. Pınar Nacak projenin ana hatlarını ve İTB inovasyon haritasını açıklayan bir sunum yaptılar. Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işın Kestelli, “Amerikan Patent Dairesi Başkanı’nın, ‘İcat edilecek her şey zaten icat edildi’ dediği 1899 yılından bu yana dünyada patent altına alınan yenilikçi fikir sayısı 90 milyonu aştı. Amerika, küresel liderliğini sürdürmek için ulusal inovasyon girişimi başlatırken; Avrupa Birliği, ‘Geleceğimiz inovasyonda’ derken; 2023 yılında dünyanın 10 büyük ekonomisinden biri olmayı hedefleyen Türkiye’nin AR-GE ve inovasyonu iskalama lüksü yok. Bu hedeflere ulaşmak için geleceği öngörmek

ve hatta bir adım ileri giderek, bilimsel anlamda geleceği yaratmak zorundayız. Türkiye bugün küresel inovasyon sıralamasında dünyada 74’üncü basamakta bulunuyor. Benzer şekilde Dünya Ekonomik Forumu’nun rekabet gücü sıralamasında da 142 ülke arasında 59’uncu sıradayız. Yenilikçilik ve rekabette hedefimize uygun yerlerde olmadığımız açık. Bugün Türkiye’nin bir kilogram ihracat başına elde ettiği gelir 1.58 dolar. Aynı miktarda malı Güney Kore 3 dolara, Almanya 4.1 dolara ihraç ediyor. Rakamlar, yoruma yer bırakmayacak kadar açık ve net” dedi.

Türkiye’nin pozitif çabaları giderek artsa da teknoloji açığı yüksek bir ülke olduğuna dikkat çeken Işın Kestelli, “Bugün Gayrisafi Yurtiçi Hasılamızın binde 8.4’ü seviyesinde olan AR-GE harcamamızı Lizbon kriteri olan yüzde 3 seviyesine çıkarmamız şart. Türkiye, 11 milyar liralık bütçesiyle dünya AR-GE harcamaları liginde 25’inci sırada. Bugün ne yazık ki üretim ve ihracatımızın ancak yüzde 5’i ileri teknoloji içeren ürünlerden oluşuyor ve geçen yıl dünyada en çok AR-GE harcaması yapan bin şirket arasında sadece iki Türk şirketi bulunuyor. Siyasi otorite, 2023 hedefleriyle ekonomide katma değer odaklı dönüşüm iradesini ortaya koydu. Bu konuda çok doğru ve kararlı adımlar atabilirsek, Türkiye’nin, orta ve ileri teknolojide Avrasya’nın üretim merkezi olmasının önü açılacak. Bu süreçte İzmir’in sürükleyici merkezlerden biri olabileceğine hiç şüphe yok. Ancak hızlı ve akılcı



davranmak zorundayız. Çünkü dünya, arayı giderek açıyor” diye konuştu.

Toplantı esnasında Türkiye'nin dününde, bugününde ve geleceğinde çok önemli bir rolü olan tarımda yenilikçiliği konuşulduğuna değinen Kestelli, “Ülkemiz, 62 milyar dolarlık üretim değeri ile dünyanın en büyük 9. Tarımsal ekonomisi. Ancak, Dünya Ticaret Örgütü verilerine göre dünya tarım ve gıda ürünleri ihracatındaki sıramız 27'ncilik. Üretimdeki gücümüzü artırırken, ticaret ve pazarlamaya da büyük önem vermek zorundayız. Türkiye'nin tarımsal ihracatının yüzde 12'sini gerçekleştiren İzmir'in bu alanda öncülük ve kamuyu motive etme sorumluluğu var. Tarım ve hayvancılıkta katma değer artışı sağlamak için AR-GE ve inovasyon açığımızı hızla kapatmamız lazım. Üyelerimizin AR-GE ve inovasyon pozisyonunu ortaya koymak ve sorunları tespit etmek için yapılan anketin sonuçlarını hep birlikte dinledik. Finansa erişim, yetişmiş insan kaynağı açığı, proje üretimindeki güçlükler gibi sonuçlar sanırım hiçbirimizi şaşırtmadı. Türkiye'de tarım, gıda ve hayvancılığın AR-GE ve inovasyon merkezli büyümesi için bir sürükleyici liderliğe ihtiyaç var. Son dönemlerde, Üniversite ile özel sektör arasındaki işbirliğine olan ihtiyaç çok daha fazla arttı. Bu nedenle, son dönemde, teknopark, teknoloji transfer merkezleri, kuluçkacılıklar ve işbirliği merkezleri gibi kurumsal yapılar giderek daha da önem kazandı. Ancak, ülkemizde, ne yazık ki genellikle, firmalar daha çok geleneksel üretim süreçleri ile düşük katma değerli ürünler üretmeye devam ediyorlar.

Üniversite ile özel sektör arasındaki işbirliğinin yeterince gelişmiş olduğunu söyleyemeyiz. Tarımsal üretim değeri açısından ilk üç il arasında yer alan, tarım ve gıda ürünleri ihracatının da yüzde 11'den fazlasını gerçekleştiren İzmir'e baktığımızda, özellikle tarım ve gıda

alanında üniversitelerimizle işbirliğinin artırılmasının son derece kritik bir öneme sahip olduğu ortaya çıkmakta. İzmir Ticaret Borsası olarak, başta üyelerimiz olmak üzere, İzmir'de bulunan tarım ve gıda sektörü ile ilgili tüm firmaların Ar-Ge ve inovasyon yönetimi, finansal desteklere erişim, uluslararası işbirlikleri kurma, dış ticaret hacimlerinin geliştirilmesi, proje geliştirme ve sınai mülkiyet hakları gibi konularda rekabet güçlerini arttırmalarına yönelik verimli çalışmalar yürütmesini sağlamak amacı ile Ege Üniversitesi Bilim-Teknoloji Uygulama ve Araştırma Merkezi (E.Ü.EBİLTEM-TTO) arasında 5 Nisan 2012 tarihinde bir işbirliği protokolü imzaladık” diye konuştu.

İşinsu Kestelli, Bu protokol kapsamında, İTB üyesi olan imalatçı firmaların Ar-Ge ve İnovasyon durumunun ortaya konulması amacıyla bir çalışma başlatıldığından bahsederek, “Bu çalışma, İzmir'de ilk defa bir meslek



kuruluşu üyesi firmalarla anket çalışması yapılarak, firmaların Ar-Ge ve inovasyon potansiyellerinin ortaya konulması ve İzmir Ticaret Borsası Üye İnovasyon Haritası'nın hazırlanması ve firma bazında firmalara özgü değerlendirme ve öneriler üretilmesi açısından örnek bir çalışma oldu. Bugün, kamuoyu ile bu çalışmanın sonuçlarını sizlere duyurmak için bir aradayız. Öncelikle, bu çalışmanın gerçekleşmesini sağlayan E.Ü. Rektörümüz Prof.Dr. Sayın Candeğer YILMAZ'a, EBİLTEM Müdürümüz Prof.Dr. Sayın Fazilet Vardar SUKAN'a, İzmir Ticaret Borsası Ar-Ge Müdürlüğümüz ile beraber bu çalışmayı yürüten, E.Ü.EBİLTEM-TTO uzmanlarından oluşan çalışma grubuna değerli katkıları için huzurlarınızda teşekkürlerimi sunuyorum. Bu çalışmanın, İzmir Ticaret Borsası'nın daha güçlü bir sektör için yapacağı çalışmalarda kutup yıldızı görevi üstleneceğini belirterek sözlerime son veriyor ve emeği geçen herkese teşekkür ediyorum” dedi.

Toplantıda konuşan Ege Üniversitesi

Rektörü Prof.Dr. Candeğer Yılmaz ise, Ege Üniversitesi'nin üniversite- sanayi işbirliğine daha 1960'lı yıllarda Piyale ile tarhana üreterek başladığını hatırlattı. EBİLTEM'in Ege Bölgesi için bilim-iletişim-teknoloji merkezi adı altında, sanayi işbirliğinin, ege modeli olduğundan bahseden Rektör Prof. Dr. Candeğer Yılmaz, “Biz sadece daha önce yapılmışları tekrar eden kurumlar değiliz, bu bize yetmiyor. Yaptığımız projelerin bir farklılığının olması gerekiyor. Bu işteki farklılığımız ise genel bir harita çıkarmanın yanında firmalara karneler vermek. Bunu yapma amacımızı ise, bu karnelerde onların kendi işletmelerinin, uluslararası rekabette durumlarını tespit edip, üniversitenin katkısının ne olacağı konusunda, kendilerinin farkındalıklarını arttırmak olarak özetleyebiliriz. Bu araştırmada aldığımız sonuçlar iki önemli noktayı alt alta koymamızı sağladı. Bunlardan biri, proje üretme konusundaki çekincelerdi. Bunun nedeni projeler biraz daha üniversite odaklı olmalıdır. İkincisi

ise kaynaklardan faydalanma konusunda çekinceler Ama biz bu konuları aşılabilecek konular olarak görüyoruz” dedi.

Araştırma kapsamında İzmir Ticaret Borsası üyesi 63 firmaya, Ar-Ge, inovasyon, üniversite - sanayi işbirliği, proje oluşturma yetenekleri fikri ve sınai mülkiyet hakları, devlet desteklerinden yararlanma gibi toplam 12 başlıktaki mevcut durumlarını tespit etmek amacıyla “AR- GE ve İnovasyon Yetenek Anketi” uygulandı. Araştırma sonucunda İTB üye firmalarının AR- GE ve inovasyon genelinde belirlenen 12 temel başlık altında proje oluşturma ve süreç inovasyonu konusunda ortalama değerlerin üzerinde iken 10 başlıkta bu değerlerin altında yer aldıkları tespit edildi. Araştırma verilerinin eksiklikler ve problemlerin firma bazında temsil edilerek giderilmesi mikro ölçekte firmaların makro ölçekte ise İzmir ve Türkiye'nin gelişmesine önemli katkı sağlayacağı sonucunu içeriyor.



# İzmir Ticaret Borsası Üyelerinin AR-GE ve İnovasyon Durumu Üzerine Bir Araştırma



5 Nisan 2013 tarihli İzmir Ticaret Borsası ile Ebiltem İşbirliği imza protokolünden  
İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı İşımsu Kestelli ve  
Ege Üniversitesi Rektörü Prof. Dr. Candegir Yılmaz

Türkiye, 2011 yılı Birleşmiş Milletler verilerine göre 61 Milyar dolar tarımsal üretim değeri ile dünyanın en büyük 9. tarımsal ekonomisidir. Ancak, Dünya Ticaret Örgütü'nün aynı yıl verilerine göre yaklaşık 15 milyar dolar tarım ve gıda ürünleri ihracatı ile dünyada 27. sırada yer almaktadır. Üretimdeki başarımızı, ticaret ve pazarlama alanlarında da yakalamak, ülkemizin uluslararası tarım ve gıda ürünleri ticaretinde daha etkin rol

oynamasını, döviz gelirlerimizin artırılması sağlamak için katma değeri yüksek yeni ürünlerin geliştirilmesini hedeflemeliyiz. Bu amaçla, üretim, pazarlama, hizmet vb. bütün süreçlerde inovasyon çalışmalarına ve işbirliği platformlarının oluşturulmasına önem vermek durumundayız.

İzmir, ülkemizin tarım ve gıda ürünleri üretimi ve ihracatı bakımından önde gelen şehirlerinden birisidir. Nitekim İzmir, tarımsal üretim değeri açısından ilk üç il arasında yer almakta, tarım ve gıda ürünleri ihracatının da yüzde 11'den fazlasını gerçekleştirmektedir. Ülkemizin yukarıda belirtilen hedeflerine ulaşabilmesi için, İzmir'de bulunan tarım ve gıda sektörü ile ilgili kurumların ve inovasyon çalışmalarının merkezi niteliğinde olan üniversitelerin işbirliğinin artırılması büyük önem taşımaktadır.

1891 yılında kurulan, gerçekleştirdiği yerel ve ulusal projeler ile ülkemizin tarım ve ticaret hayatına birçok önemli kazanım sağlayan ülkemizin ilk ticaret borsası olan

İzmir Ticaret Borsası, hepsi tarım ve gıda sektörünün bir aktörü olan üyelerinin ar-ge ve inovasyon kapasitelerinin gelişmesinin gerektiğine inanmaktadır. Böylece İzmir'de faaliyet gösteren tarım ve gıda sektörlerinde faaliyet gösteren firmalarımız ulusal ve uluslararası rekabette avantajlı konuma geçebileceklerdir. Bu gelişme bir taraftan ilimiz ekonomisine, diğer taraftan da ülkemiz ekonomisine katma değer yaratacaktır.

Şüphesiz ki, Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının içinde üniversiteler öncü ve itici rol oynamaktadır. Bu gerekçelerle, İzmir Ticaret Borsası (İTB) ve Ege Üniversitesi Bilim-Teknoloji Uygulama ve Araştırma Merkezi (E.Ü.EBİLTEM-TTO) arasında 5 Nisan 2012 tarihinde bir işbirliği protokolü imzalanmıştır. Protokol çerçevesinde, tarım ve gıda sektörünün aktörü olan İzmir Ticaret Borsası'na üye firmaların Ar-Ge ve inovasyon yönetimi, finansal desteklere erişim, uluslararası işbirlikleri kurma, dış ticaret hacimlerinin geliştirilmesi, proje geliştirme ve sınai mülkiyet hakları gibi konularda rekabet güçlerini artırmalarına yönelik çalışmalar yapılması hedeflenmiştir. Bu amaçla İzmir Ticaret Borsası Ar-Ge Müdürlüğü ve E.Ü.EBİLTEM-TTO uzmanlarından oluşan çalışma grubu protokol çerçevesinde gerçekleştirilecek faaliyetler için çalışmaya başlamıştır.

İTB ve E.Ü.EBİLTEM-TTO ile yapılan çalışmalarda ilk olarak 27 Haziran 2012 tarihinde İTB üyesi firmalar için Kapasite

ve İş Geliştirme Eğitimi düzenlenmiştir. Eğitim kapsamında Ar-Ge, İnovasyon ve Proje Geliştirme ile Uluslararası Ticari İşbirliği ve AB Proje Fırsatları gibi konularda bilgilendirme gerçekleştirilmiştir.

Bu eğitim çalışmasının ardından, İTB üyesi olan imalatçı firmaların Ar-Ge ve İnovasyon durumunun ortaya konulması amacıyla bir anket çalışmasının yapılmasına karar verilmiştir. Çalışmanın ilk adımı olarak İzmir Ticaret Borsası üyesi 63 firma tespit edilmiş ve bu firmalara Ar-Ge, inovasyon, üniversite-sanayi işbirliği, proje oluşturma yetenekleri, fikri ve sınai mülkiyet hakları, devlet desteklerinden yararlanma gibi toplam 12 başlıktaki mevcut durumlarını tespit etmek amacı ile "Ar-Ge ve İnovasyon Yetenek Anketi" uygulanmıştır. Araştırma kapsamında tüm firmalar E.Ü. EBİLTEM-TTO ve ITB uzmanları tarafından ziyaret edilmiş ve yüz yüze görüşmeler yapılarak anket bilgileri toplanmıştır.

Bu çalışma, İzmir'de ilk defa bir meslek kuruluşu üyesi firmalarla anket çalışması yapılarak, firmaların Ar-Ge ve inovasyon potansiyellerinin ortaya konulması ve İzmir Ticaret Borsası Üye İnovasyon Haritası'nın hazırlanması ve firma bazında firmalara özgü değerlendirme ve öneriler üretilmesi açısından örnek bir çalışma olmuştur.

#### Araştırmaya ilişkin bazı sonuçlar

Üye Profili Hakkında Genel Bilgiler; Araştırma kapsamında incelenen firmaların %57'si Anonim Şirket, %42'si Limited Şirket ve yaklaşık %1'lik kısmı ise şahıs şirketi niteliğinde olup firmaların %73'ü aile işletmesi, %27'si ise kurumsal firmalardır. Firmaların %60'ı kendi kampüslerinde faaliyet gösterirken, %19'u OSB, %18'i şehir içi yerleşim yerlerinde ve kalan %3'ü sanayi sitelerinde faaliyetlerini sürdürmektedir. İncelenen firmaların %47'si ihracat ağırlıklı çalışırken %53'ü ise iç piyasaya yönelik çalışmaktadır.

Ar-Ge Ve İnovasyona Yönelik Temel



Göstergeler; İnceleme kapsamına firmaların %36'sının Ar-Ge ve inovasyon faaliyetlerini yürüten bir biriminin olduğu tespit edilmiştir. İncelenen firmalarda Ar-Ge ortalama çalışan sayısı yaklaşık 2 ve Ar-Ge'ye toplam cirodan ayrılan pay %2 düzeyindedir. Firmaların %57'si son 2 yıl içerisinde iyileştirilmiş mal ve hizmet sunumu yapmıştır. Bu çalışmaların da etkisiyle 2010 yılı itibari ile ortalama 153 işçi çalıştıran işletmeler, 2011 yılında ortalama 161 çalışana ulaşmışlardır.

İnovasyon İşbirlikleri; Ar-Ge ve inovasyon sürecinde dış paydaşlar ile işbirliği yapan firmaların hangi alanlarda ağırlıklı olarak işbirliği yaptığını tespit etmek amacı ile yapılan incelemede, firmaların en fazla (%14) ürün iyileştirme konusunda dış paydaşlar ile işbirliği içerisinde olduğu tespit edilmiştir. Elde edilen bu bilgi firmaların daha çok adimsal inovasyon yaptıklarını, yani mevcut ürünün iyileştirilmesine yönelik inovasyon çalışmaları yaptıklarını ortaya koymaktadır. Firmaların dış paydaşlar ile işbirliği halinde yaptıkları diğer bir önemli faaliyet ise (%11) üretim faaliyeti olmuştur. Yani firmalar üretim sürecinde diğer firmalar ile işbirliği içerisine girmektedir.

Üretim faaliyetini tasarım (%9) ve teknoloji edinimi (%9) izlemektedir. Ar-Ge çalışmaları ise %7 düzeyindedir.

Ar-Ge Fonlarından Yararlanabilme Durumu; Ar-Ge ve inovasyon faaliyetleri; doğası gereği çok yüksek risk içermektedir. Yapılan çalışmalar geliştirilen 300 projeden sadece 1 tanesinin ancak firmaya önemli kazançlar sağladığını göstermektedir. Ortaya çıkan bu riskli durum firmaları Ar-Ge ve inovasyon için kaynak ayırmaktan alıkoymaktadır. Ancak, firmaların bu tür çalışmaları aralıksız sürdürebilmeleri için çok farklı ulusal ve uluslararası destek mekanizmaları bulunmaktadır. Proje fikri olan ve bu fikirleri hayata geçirmek isteyen firmalar bu fonlardan yararlanabilmektedir. Ülkemizde bugün itibari ile başta TÜBİTAK, Bilim, Teknoloji ve Sanayi Bakanlığı, KOSGEB ve Kalkınma Ajansları gibi farklı kurum ve kuruluşlar Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarına doğrudan hibe olarak destekler vermektedir.

Desteklerin sayısı ve türlerindeki farklılığa rağmen araştırma sürecinde firmaların devlet desteklerinin yeterli ve kolay ulaşılabilir olmadığını düşündükleri tespit edilmiştir. Çalışma kapsamında incelenen firmaların %49'unun Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları için dış fonlardan yararlanmadığı, %30'unun Ulusal desteklerden yararlandığı, %19'unun İZKA desteğinden yararlandığı ve %2'sinin AB





fonlarından yararlandığı tespit edilmiştir. Yapılan incelemede üniversite ile yakın temas halinde olan firmaların gerek proje ve gerekse inovasyon süreçleri konusunda daha aktif ve bilgili olduğu tespit edilmiştir.

Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları yüksek oranda finansal güç gerektirdiğinden ekonomik kriz anında veya finansal güçlükler ile karşı karşıya kalındığı durumlarda ilk vazgeçilen faaliyetlerin başında gelmektedir.

Son yıllarda artan rekabet firmaları farklı arayışlara itmiş ve firmalar kendine göre bu rekabette başarılı olmak için yeni araçlar geliştirmiştir. Ar-Ge ve inovasyon çalışmaları da özellikle son yıllarda bu araçlardan birisi olmuştur. Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının sürekli olduğu firmalar rekabette daha başarılı olmakta ve karlılık oranları daha yüksek olmaktadır.

#### SONUÇ, DEĞERLENDİRME VE ÖNERİLER

Proje oluşturma, geliştirme ve yürütme konusundaki bu olumsuz durum firmaların hep aynı veya çok az iyileştirilmiş ürünlerin üretilip satılmasına yol açacaktır. Bu durumda firmaların rekabet gücünü ve sonucunda da karlılığını olumsuz etkileyecektir. Ayrıca, doğru amaç ve yöntemle kurgulanmayacak projelerin uygulanması firmalar açısından hem finansal hem de zaman kaybına yol açacaktır. Bu durum yine firmaların mali gücünü zayıflatacaktır. Proje oluşturma sürecindeki bu durumun nedenlerinden birisi de firmaların yetişmiş insan gücüne ulaşmada yaşadıkları sıkıntılardır. Bu sorunun çözümü için firmaların proje oluşturma, geliştirme ve yönetme becerilerini geliştirmek amacı ile sektör spesifik ve uygulamaya yönelik eğitimler verilmeli ve çalıştaylar yapılmalıdır. Firmaların Ar-Ge ve inovasyon birimlerinde çalışan personellerinin bu hizmetten geçmesi sağlanmalıdır. Bu eğitimler ile hem istihdam edilen kişilerin bilgi ve becerileri artırılabilecek, hem de firmalar uzman bir personel istihdam etmiş olacaktır.

Ar-Ge ve inovasyon faaliyetlerinin ağırlıklı olarak firmaların öz kaynaklarından finanse edildiği görülmüştür. Ülkemizde halihazırda var olan çok sayıda hibe niteliğindeki destekler mevcut iken; firmaların bu çalışmaları öz

kaynakları ile sağlanmasının nedenlerinden birisi proje oluşturma konusundaki eksikler olduğu gibi, bir diğeri de destekler hakkındaki farkındalığın yeterli olmayışıdır. Firmaların daha fazla proje oluşturmalarına imkan sağlamak için Ar-Ge ve inovasyona yönelik devlet desteklerinin etkin bir şekilde, başarı örnekleri yardımı ile anlatılması gerekmektedir. Desteklerden yararlanmayı teşvik etmek için ödül sistemi gibi farklı yöntemler uygulanmalıdır.

Firmalar rekabet güçlerinin artması için yüksek katma değerli ürünlerin üretilmesine olanak sağlayacak radikal inovasyon çalışmaları yapmaya teşvik edilmeli ve yönlendirilmelidir. Bunun için firmaların Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarını yalnız değil, diğer kurum ve kuruluşlar ile işbirliği halinde yapılması gerekmektedir.

Elde edilen bulgular firmaların Ar-Ge ve inovasyon çalışmalarının firmalar tarafından kendi birimleri tarafından yapıldığını; diğer firmalar (rahipler, tedarikçiler, müşteriler vb.) ile hiçbir işbirliği içerisine girmediğini göstermektedir. Bu durum firmaların yeni fikir üretme ve bu fikri ticari bir ürüne dönüştürme konusundaki becerilerin gelişmemesine neden olmaktadır. Firmaların Ar-Ge ve inovasyon projelerinde başarılı olabilmesi için açık inovasyon modeli uygulanmalıdır ve inovasyon yönetimi konusunda bilgilerinin artırılması gerekmektedir. Düzenlenecek eğitim ve faaliyetleri ile de bu alanda bir farkındalık artırma çalışmaları yapılmalıdır.

A r a ş t ı r m a kapsamında elde edilen bulgular firmaların sadece diğer firmalar ile değil aynı zamanda üniversiteler ile de

işbirliğinin çok düşük seviyelerde kaldığını göstermektedir. Türkiye'nin en eski ve başarılı Ziraat Fakültesi ve Gıda Mühendisliği Bölümünün İzmir'de olduğu düşünüldüğünde, bu işbirliğinin önündeki engellerin tespit edilerek giderilmesi gerekmektedir. Ayrıca, üniversiteler ile yapılan işbirliklerinin yeni ürün geliştirmeden ziyade, test ve analiz hizmetleri üzerine gerçekleşmiş olması firmaların üniversitelerden yeni ürün üretmeye yönelik etkin bir şekilde yararlanamadığını göstermektedir. Firmaların üniversite ile yeni ürün üretme konusunda proje girişimleri için bir ödül ve teşvik sistemi getirilmelidir.

Belirtilen tüm bu hususların giderilmesi, firmaların zayıf olan rekabet gücünün artmasını sağlayacak ve karlılıklarını da artıracaktır. Ancak önemli olan sadece bu önlemlerin alınması ve teşvik mekanizmalarının getirilmesi değil, aynı zamanda firmaların bu çalışmalara katılarak bu süreçleri benimseyerek uygulamalarıdır.



Yaşar Holding A.Ş.'nin kurucusu ve Onursal Başkanı Selçuk Yaşar:

## Tarım ve hayvancılığın geleceği son derece açık



Selçuk Yaşar, bir çok ilke imza atmış Türkiye'nin önde gelen sanayicisi. Yaşar Holding A.Ş.'nin kurucusu ve Onursal Başkanı. Sanayiciliğe ömrünü adanmış Selçuk Yaşar, Kemeraltı'nda babasının dükkanında başladığı iş hayatında Türkiye'nin önemli markalarına imzasını

attı. DYO, Pınar, Çamlı, Altınyunus, Tuborg ve Yaşar Üniversitesi gibi markaların kurucusu Selçuk Yaşar, Türkiye'de tarıma dayalı sanayi alanında da öncü kimliği taşıyor.

89 yaşında olan Selçuk Yaşar, gündemi yakından takip ettiğini vurguluyor ve

başarının sırrını güçlü bir ekip çalışması, sürekli eğitim, yenilikleri yakından takip etmek, bilmek ve uygulamak olarak açıklıyor. Yaşar, hayattan kopuk olmamak gerektiğinin de altını çiziyor.

Tarım ve hayvancılık sektörlerinde Türkiye'nin sahip olduğu potansiyelin son

derece yüksek olduğunu belirten duayen sanayici Selçuk Yaşar ile yaptığımız röportajı keyifle okumanızı diliyoruz.

**Türk sanayisinde birçok ilke imza attınız. Tarıma dayalı sanayide ilklerinize denince, UHT dayanıklı süt üretimi, kompoze gübre fabrikası, sağlıklı su fabrikası, entegre et tesisi, tohum üretim tesisi, hindi çiftliği, balık ve deniz ürünleri çiftliği gibi çok önemli çalışmalarınız bulunuyor. Bütün bu çalışmalar, et ve süt hayvancılığının gelişiminde çok önemli bir paya sahip olduğunuzu gösteriyor. Bu öncü çalışmalarınız ışığında, sanayicilik öykünüzü bizimle paylaşır mısınız? Sanayideki bu başarınızın sırrı ne?**

Yaşar Topluluğu'nun sanayideki başarısının temelinde ilklerin öncüsü olması, ekip çalışmasına ve dayanışma ruhuna önem vermesi bulunmaktadır. Sanayicilik yaşantımda 1950'li yıllardan bu yana boya,gıda,turizm gibi son derece dinamik sektörlerde ilkleri başardım. Dyo, Çeşme Altinyunus, Pınar , Çamlı ve Yaşar Üniversitesi günümüzde Yaşar Topluluğu'nun olduğu kadar ülkemizin de gurur kaynağıdır. Vurgulamak istediğim diğer önemli bir hususta rahmetli babam Durmuş Yaşar'dan edindiğim tecrübelerdir. Çok genç yaşlarımdan itibaren Kemeraltı Şeritçiler Çarşısı'nda bulunan boya dükkanımızda babamdan ticaretin püf noktalarını ve inceliklerini öğrendim. Satış ve pazarlamanın marka yaratmak kadar önemli olduğunu o yaşlarda idrak ettim. Orası benim için tam anlamıyla bir okuldu.

**Gerek tarıma dayalı gerekse çalışmış olduğunuz diğer sanayi dallarında İzmir ve Ege'de olmanın size sağladığı avantajlar nelerdi? Holdingi İstanbul'a taşımamanızla ilgili olarak dezavantajlı durumlar da yaşandı mı?**

İzmir ve Ege coğrafi koşulları gereği fevkalade stratejik bir öneme haizdir. Bu konuda sıkıntımız olmadı. Zira iletişim ve ulaşım imkanları fevkalade hızlı bir şekilde gelişti. Günümüzde İzmir'de olduğu gibi ülkemizin başka kentlerinde de iştiraklerimiz bulunuyor. Yaşar Topluluğu son derece değerli markalarıyla birlikte artık Türkiye'ye mal oldu. Bundan gurur duyuyorum.

**Tecrübeli ve duayen bir sanayici olarak, tarıma dayalı sanayinin bugün geldiği noktayı ve yarına ait öngörülerinizi bizimle paylaşır mısınız?**



Tarım ve hayvancılık geleceği son derece açık olan iki sektör. Türkiye verimli toprakları ve sahip olduğu diğer varlıklarıyla bu alanda söz sahibi olmaya devam edecektir. Buna yürekten inanıyorum. Günümüzde bu sektörleri gururla yakından takip ediyorum. Ülkemizin bu alanlarda ki potansiyeli fevkalade yüksek.

**Sanayiciliğinizin yansısı sosyal ve eğitim alanlarında kentimize çok önemli katkılar sağladınız. Kentin çeşitli yerinde bir çok okulun, Bademler Köyü tiyatro binasının inşasında sizin imzanızı görüyoruz. Eğitim alanında projelendirdiğiniz ve hayata geçirdiğiniz bir başka önemli eseriniz de Yaşar Üniversitesi. Bu katkıları hangi duygularla yaptınız?**

Ben, babamdan fertlerin ülkelerine de mutlaka faydalı olması gerektiğini öğrendim. Biz öyle bir terbiye ile yetiştik. O nedenle okullar yaptırarak, burslar veriyoruz. Üniversite kurduk ve çalışmalarımıza aynı heyecanla devam ediyoruz. Ne mutlu ki oralardan yetişen pırıl pırıl gençlerimiz günümüzde gerek kamu da gerekse özel sektörde sorumlu mevkilere yükseldi. Bundan büyük mutluluk duyuyorum. Diğer yandan yaklaşık 70 yıldır KSK ile yakından ilgileniyorum. Zira sporun insan yaşamında son derece önemli bir yere sahip olduğuna inanıyorum.

**Siz başarılı bir sanayici olmakla kalmayıp, deneyimlerini genç kuşaklarla da paylaşıyorsunuz. Yayınladığınız**

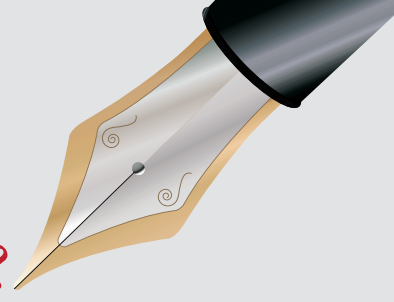
**kitaplar ve makalelerle sizden sonra gelenlere de yol gösteriyorsunuz. Bu kadar bilgi ve tecrübeyi, bir sorunun cevabıyla yansıtmak şüphesiz ki imkansız. Yine de sormak isterim. Hangi kademe ve iş kolu olursa olsun, ister öğrenci, ister çiftçi, ister işadamı, ister sanayici, isterse yönetici, hedefe ulaşmak için hangi yolu izlemeli? Başarı için tüm bu kitlelere vereceğiniz ortak bir öğüdünüz var mı?**

Sorunuzun yanıtını kısaca şöyle: Bilim-Birlik-Başarı...Güçlü bir ekip çalışması, sürekli eğitim, yenilikleri yakından takip etmek, bilmek ve uygulamak... Bunlar olduktan sonra başarı mutlaka gelir. Hiçbir başarı tesadüfen ortaya çıkmaz. Azim ve kararlılık son derece önemlidir. Bakın ben 89 yaşındayım ama her gün birkaç gazeteyi mutlaka okurum. Dünyada ve ülkemizde yaşanan gelişmeleri yakından izlemeye gayret ederim. Basın Danışmanım Hakan Atis Bey'le birlikte kitaplar yayınlıyorum. Özetle halen çalışmalarımı devam ettiriyorum. Hayattan kopuk olmamak lazım. Bir de sağlık çok önemli. Mümkün olduğunca dikkat etmek lazım.

**Son olarak yaşam felsefenizi bizimle paylaşır mısınız?**

Hayat felsefeme gelince... Öncelikle Allah'a şükrederim. Yaşanılan zorluklar ne kadar çetin olursa olsun insan inancını kaybetmemelidir. İkincisi mutlu bir aile hayatı çok önemlidir. Çok şükür kendi hayatımda buna sahibim. Üçüncüsü ise her zaman iyi niyetli olmaktır. Hülasa doğruluk, dürüstlük ve memleket sevgisi de benim için son derece önemlidir.

## Selçuk Yaşar kimdir?



17 Ocak 1925 tarihinde Rodos'ta doğan Selçuk Yaşar, orta ve lise tahsilini İstanbul'daki Fransız Saint Joseph Lisesi'nde yapmış, 1948 yılında İzmir Ticari İlimler Yüksek Okulu'ndan mezun olmuştur. Yaşar Holding A.Ş.'nin kurucusu ve Onursal Başkanı'dır. Yaşar Holding, 25'i aşkın şirket ve üç vakıftan oluşmakta, yaklaşık 6 bin 700 kişiye iş imkanı sağlamaktadır. Babasının dükkanında iş hayatına atılan Yaşar, 1954 yılında Türkiye'nin ilk boya fabrikası DYO'yu kurmuştur. Bundan sonraki yıllarda Türkiye'de öncülük ettiği birçok sanayi dalında yatırım yapmıştır.

• İlk özel sektör bira fabrikası (TÜRK TUBORG)

• İlk matbaa mürekkepleri üretimi fabrikası (DYOSAD)

• İlk UHT dayanıklı süt üretimi (PINAR SÜT)

• İlk özel sektör kompoze gübre fabrikası (EGE GÜBRE)

• İlk sağlıklı su fabrikası (PINAR SU)

• İlk özel sektör entegre et tesisi (PINAR ET)

• İlk balık ve deniz ürünleri çiftliği (PINAR DENİZ)

• İlk 1.100 yataklı tatil beldesi (ÇEŞME ALTIN YUNUS)

• İlk özel sektör resim yarışması (DYO-YAŞAR EĞİTİM VE KÜLTÜR-VAKFI)

• İlk özel sektör resim müzesi (SELÇUK YAŞAR)

23 değişik alanda birinciliği vardır.

Selçuk Yaşar, uzun yıllar Danimarka'nın İzmir Fahri Baş Konsolosluğu görevini yürütmüştür.

Türkiye'de tarıma dayalı sanayinin kurucusu ve öncüsü olan Selçuk Yaşar, et ve süt hayvancılığının geliştirilmesi amacıyla bir çok önemli proje hazırlamış ve tatbik mevkiine koymuştur.

Sportif, kültürel ve sosyal çalışmalara büyük ölçüde katkıları vardır. Yaşar Eğitim ve Kültür Vakfı'nın kurucusudur. Selçuk Yaşar başkanlığındaki Yaşar Eğitim ve Kültür Vakfı üniversitelerde, yüksek ve orta öğretim kurumlarında okuyan yetenekli, çalışkan, ancak maddi olanakları kısıtlı

öğrencilere, tamamen karşılıksız burs vermektedir.

Selçuk Yaşar pekçok öğretim kurumuna maddi, manevi destek vermiş, Türkiye'nin ilk özel köy tiyatro binasını, Bademler'de 1969 yılında kurmuştur. İzmir Karşıyaka'da Selçuk Yaşar Alaybey İlköğretim Okulu'nu, Bayraklı'da Durmuş Yaşar İlköğretim Okulu'nu ve Bornova'da Selçuk Yaşar Boyacılık Endüstri Meslek Lisesi'ni ve Alaçatı'da Yaşar Eğitim ve Kültür Vakfı Alaçatı Çok Programlı Lisesi'ni inşa ettirmiştir.

Selçuk Yaşar bir dönem Ege Ekspres Gazetesi'ni ve Devir Dergisi'ni ve Gazete Ege'yi çıkarmış olup, Ege TV'nin de kurucularındandır.

Selçuk Yaşar sanayiciliğinin yanısıra, bir fikir adamıdır. Basın ve yayın hayatında çeşitli basılı eserleri ve makaleleri vardır. 10 kitap ve 28 ayrı Mesaj kitapçığı yayınlanmıştır.

SETBİR Türkiye Süt, Et, Gıda Sanayicileri ve Üreticileri Birliği'nin, ESIAD Ege Sanayici ve İşadamları Derneği'nin ve KSK Karşıyaka Spor Kulübü'nün Onur Kurulu Başkanı'dır.

TÜSİAD Türkiye Sanayiciler ve İşadamları Derneği ile ESIAD Ege Sanayicileri ve İşadamları Derneği'nin kurucularındandır.

Selçuk Yaşar Spor ve Eğitim Vakfı'nı ve Yaşar Üniversitesi'ni kurmuştur.

BOSAD Boya Sanayicileri Derneği Danışma Kurulu Üyesidir.

Evli ve üç çocuk babası olan Selçuk Yaşar, Fransızca ve İngilizce bilmektedir.

*Kaynak: [http://www.yasar.edu.tr/Selcuk\\_Yasar](http://www.yasar.edu.tr/Selcuk_Yasar)*

# Pamuk karşılığı ilk krediler verildi

İzmir Ticaret Borsası öncülüğünde 19 ortak tarafından kurulan Ege Tarım Ürünleri Lisanslı Depoculuk A.Ş. (ELİDAŞ)'ta yeni hasat dönemine ait pamukların girişi ve anlaşmalı bankalarda, pamuk ELÜS teminatı karşılığında krediler kullanılmaya başlandı.

Dünyanın en büyük pamuk üretici ve ithalatçılarından olan Türkiye'de pamuk üretim ve ticaretinin çağdaş hale getirilmesinde önemli bir kilometre taşı olan ELİDAŞ'a, 2013 hasat dönemi ile birlikte, 2012 yılının yanı sıra yeni hasat

dönemine ait pamuklar da giriş yapmaya başladı.

ELİDAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Barış Kocagöz, "Çırcırcı ve tarım satış kooperatiflerimiz düşük faizli banka kredilerine ulaşmak, yüksek sigorta maliyetlerinden kurtulmak, modern saklama olanaklarından yararlanmak, kalite kayıpları risklerinden, miktar-fire zararından kaçınmak ve İZBEP'te daha uygun şartlarda satışa sunmak olanaklarından yararlanmak için mahliç pamuklarımızı depomuza getirmeye



başladılar. Başta ELİDAŞ ortağı bankalar olmak üzere, bankalarımızda pamuk ELÜS teminatı karşılığında banka kredileri kullanılmaya başlanmış olup, ilk ELÜS kredileri geçtiğimiz günlerde kullanılmıştır. ELÜS kredileri diğer kredilere göre daha düşük maliyetlerle basit ve hızlı süreçlerle kullanılmaktadır" diye konuştu.



# İzmir,

## süt üretiminde lider

Hazırlayan \_\_\_\_\_  
Serap DİKMEN AHMETOĞLU  
İzmir Ticaret Borsası  
Basın ve Halkla İlişkiler Şefi



### 8 sorun

1. Üretilen sütlerin yüzde 50'si kayıtdışı
2. İşletmeler, kaliteli süt bulmak ve almak için bir bedel ödüyor.
3. KDV oranı yüksek
4. Süt ve süt ürünleri sektöründe kalifiye ara eleman yok
5. Arz ve talep dengesizliği, fiyatlardaki belirsizlik
6. Toplama ve KDV maliyetleri yüksek
7. Alt yapı yetersizlikleri
8. Hayvan Hastalıkları Hastanesi ile süt ve süt ürünleri konusunda bilimsel bir kuruluş/okulun olmaması

### 9 çözüm

1. Kayıtdışı sütleri önlemek için halk sağlığını da tehlikeye atan sokak sütünün önüne geçilmeli.
2. Sadece süt üretimine değil kaliteye yönelik teşvik sistemi geliştirilmeli.
3. Yüzde 8 olan KDV oranı yüzde 1'e düşürülmeli.
4. Süt ve süt ürünleri konusunda bilimsel bir kuruluş kurulmalı ve konuyla ilgili okul açılmalı.
5. Bölge bazlı bir üretim planlaması yapılmalı.
6. İşletmeler büyütülmeli ve profesyonel hale getirilmeli.
7. Organize hayvancılık bölgeleri kurulmalı
8. Hayvan ve hayvan hastalıkları hastanesi kurulmalı
9. Yetişkinlerin süt içmesi teşvik edilmeli

Moderatör  
Dr. İ. Pınar NACAK  
İzmir Ticaret Borsası  
Genel Sekreter Yardımcısı



Cemal İdadı  
Süt Ürünleri Toptan Ticareti  
Meslek Komitesi Başkanı

Meslek Komiteleri Köşesinin bu sayımızdaki konuğu Süt Ürünleri Toptan Ticareti Meslek Komitesi oldu. İTB Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Pınar Nacak moderatörlüğünde bir araya gelen Komite Başkanı Cemal İdadı, Başkan Yardımcısı Adem Egi, üyeler İmdat Çavuş, Halil Tepeli, Ali Özkanlı, Ali Koyuncuoğlu ve Mehmet Bayer oluşturdukları beyin fırtınasıyla sektörlerine ait avantajları, sorunları ve çözüm önerilerini ortaya koydular.

Gıda sanayisinin toplam üretiminde, yüzde 15 ile çok önemli bir paya sahip olan süt ve süt ürünleri, gıda işletmelerinin de yüzde 11'inin iştiğal konusunu oluşturuyor. Türk ekonomisinde böylesine öne çıkan bir sektörde, özellikle İzmir ve Ege Bölgesi bazı avantajlara sahip. Örneğin, Türkiye'de üretilen sütün yüzde 10'u İzmir'de üretiliyor. Kent iklim ve pazarlama açısından da uygunluk gösteriyor. Hali hazırda Gıda, Hayvancılık ve Tarım Bakanlığının da İzmir sütün başkenti olmalı yönünde açıklamaları var.

Sektör genel anlamda, bitkisel üretimin aksine sezonsal risklerden uzak olması ve sıcak para akışının hızlı yaşanması nedeniyle de işletme Sahiplerini üzmüyor.

Süt tozu ithalatının yasaklanmasıyla

birlikte gözle görülür bir canlılık kazanan sektörde, sorunlar da yaşanmıyor değil. Komite üyeleri sektörde oluşan dönemsel arz fazlalığını önlemek için Hükümet'in Okul Sütü, Süt Tozu Teşvik Primi, gibi projelerinden memnun olsa da üretimde yıl bazında yaşanan fiyat istikrarsızlıklardan, fiyat belirsizliğinden, marketlerin aldığı katılım payları, toplama maliyetleri ve KDV'nin yüksekliğinden dolayı bazı sıkıntılar yaşadıklarını dile getiriyorlar. Sektörde kalifiye ve ara eleman sıkıntısının da altını çiziyorlar

Meslek komiteleri üyeleri, süt ve süt ürünleri konusunda bir yüksek okul ve hayvan hastalıkları hastanesi açılmasını ivedilikle talep ediyorlar.

Türkiye'de, kişi başına süt tüketimi yetersiz. Çocuk ve hastalar dışında süt içilmediğini, yetişkinlerin sadece hasta olduklarında süt içmeyi hatırladıklarını belirten üyeler bir de çağrıda bulunuyor: Süt içelim ve süt içmeyi özendirelim.

Toplantı sırasında çok verimli geçen

beyin fırtınasına ait notları ilgiyle okuyacağınızı umuyoruz.

**Dr. Pınar Nacak:** Toplantımıza genel bir durum tespiti yaparak başlayalım derseniz. Süt ürünleri sektörünün Türkiye ekonomisindeki mevcut durumu, ve Bölge ekonomisindeki yerini nasıl değerlendiriyorsunuz?

**İmdat Çavuş:** Ülkemizin hayvansal ürün üretim değeri 2012 yılı rakamlarına göre 49,3 Milyar TL'dir.. En son TÜİK tarafından açıklanan 2012 yılı çiğ süt üretim istatistiklerine . göre Türkiye'de 17,4 milyon ton çiğ süt üretilmektedir. . Toplam çiğ süt üretiminin %92' si bir başka ifade ile yaklaşık 16 milyon tonluk kısmı inek sütüdür.

Toplam inek sütü üretiminin ise sadece %49,64'lük kısmı kayıtlı üretim, %50,36'lık kısım ise kayıtdışı üretimdir.. Bu kayıtdışı çiğ süt üretimini de iki bölüm altında incelemeliyiz. Bir tanesi üretildiği yerde





tüketilen süt, yani üreticilerimiz sütünü üretiyor, kendi ailesinin ihtiyacını ürettiği süttten sağlıyor. Dolayısıyla bulunduğu yerde tüketilen süt aslında çok büyük sorun değil. Çünkü sonuçta bir süt ve süt ürünleri tüketimi var. Buradaki önemli sorun sokak sütü. Maalesef yıllar itibari ile çiğ süt üretimimiz artarken sanayiye aktarılan kayıtlı süt üretimi azalmaktadır. 2010 yılında %54,31 olan kayıtlı inek sütü üretimi 2011 yılında %51,25'e 2012 yılında ise %49,64'e gerilemiştir.

Süt konusunda en ufak bir şeyde, mesleği süt ile hiçbir ilgisi olmayanlar çıkıp konuşabilmektedir. UHT sütünün zararlarından bahsediliyor ve halkımız artık doğal süt diye sokak sütü kullanır oldu. Doğal süt adı altında içeriğinin ne olduğu, hangi koşullarda üretildiği bilinmeyen ve denetimsiz satışı yapılan sokak sütleri halkımızın sağlığını tehdit etmektedir. Artık neredeyse her mahalle bakkalında açık süt satılmaya başlanmıştır.. O yüzden baktığımızda yasak olmasına rağmen maalesef sokak sütünün önüne geçemiyoruz, tam aksine giderek artıyor.

**Cemal İdadı:** Sokak sütü bir yerde



özendiriliyor. Mesela yayladan getirdim bu sütü diyor veyahut da peynir yapıyor her yıl çiğ süttten, pastörize olmadan yapılan peynirden, kontrolsüz yapılan peynirden brusella hastalığına yakalanma riski var. Ölümcül hastalıklara sebep olabiliyor. Bu sektörde resmi rakamlardan farklı olarak benim tespitlerime göre ise yüzde 35 kaçak süt var. Çünkü mandracılar ve küçük işletmeler aldıkları sütlere müstahsil makbuzları keserek destekleme alıyorlar, köylü de bunu bırakmıyor. Ama evde peynir yapıyor, ben bunu yaylada yaptım, köyden getirdim diyor. 1 kilo peynirin yapılabilmesi 5-6 kilo süt çıkması lazım. Kaçak süt hem sağlık açısından zararlı, hem gelir-gider dengelerini bozuyor. Çünkü, daha ucuz satılıyor ve çiğ süttten imal ediliyor. Bir emek sarf edilmiyor. Sağılan hayvanlar da kontrolsüz. Belki hayvan 3 yıl, 5 yıl, 10 yıl veteriner görmüyor. Belki de hiç veteriner görmeden kasaba kadar gidiyor. Süt üreten hayvanların en azından 6 ayda bir periyodik bakımdan, kontrolden geçmesi lazım. Mesela hayvanlarda verem olabiliyor. Gizli verem. Kimse bunu tespit edemiyor. Böyle bir hastalıklı hayvandan alınan sütün kaynatılması ve kaynatıldıktan sonra bekletilmesi gerekiyor. Bu hastalığın farkına sütü veren de varamıyor. Hayvan yeterli beslenmezse insanlara kadar geçebilir. Türkiye'de en az bir ya da iki tane hayvan hastalıkları hastanesi kurulması gerekmektedir. Pilot bölge olarak Balıkesir veya İzmir'de kurulabilir. Eskiden Kartal Pendik'te hayvan hastalıkları hastanesi vardı, daha sonra kapatıldı. Çok eskiden hayvanlarda büyük rahatsızlıklar olduğu zaman ilaçlarımızı oradan temin ediyorduk. Sektör, devamlı para kazandıran bir sektör. Ödemeler 15 günlük, aylık, haftalık, ciddi bir gelir sağlayan, düzenli çalışılırsa her açıdan mali açıdan da, üretici açısından da devamlı gelir kaynağı. Mahsülü bir yıl beklemiyoruz, en fazla bir ay içinde nakit olarak cebimize para giriyor. Bitkisel ürünler gibi bu yıl sezon kötü gitti, pamuk kötü oldu, borsa düştü gibi bir dert yok süttte.

**Dr. Pınar Nacak:** Ülkemizde, hayvan başına süt verimini nasıl değerlendiriyorsunuz? Ülke genelinde verim açısından dengeli bir dağılım söz konusu mu ?

**İmdat Çavuş:** Üretim hayvan başına ortalama 3 ila 9 litre, Türkiye'nin genel ortalaması bu, yani yerli ineklerimiz,

kültür ineklerimiz, melez ineklerimizi bir araya koyduğumuzda bu rakamı bulursunuz.

**Cemal İdadı:** Zaten Karadeniz'de işletme yok. Karadeniz'de yeni yeni işletmeler kuruluyor. İşletmelerin çoğu Balıkesir, İzmir ve Konya'da.

**Ali Özkanlı:** Şu anda İzmir ve Ege, Türkiye'de süt üretiminde bir numara.

**İmdat Çavuş:** İzmir iline bakarsak, Türkiye'de üretilen sütün yüzde 10'u ilimizde üretiliyor.



**Dr. Pınar Nacak:** T.C. Gıda, Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı'nın İzmir'in sütün başkenti olması ile ilgili beyanları var. İzmir'de bu potansiyel var mı, gelişime de açık görünüyor bu veriler ışığında.

**Cemal İdadı:** İzmir süt üretiminde Türkiye birincisi oldu bu sene. Daha önce Balıkesir bir, Konya iki, İzmir üçtü. Şimdi üretimde bire geçti. İzmir'in bunu elinden kaçırmaması için yeni yatırımlara, yeni çiftliklere ihtiyacı da var.

**Dr. Pınar Nacak:** İzmir süt üretimine neden bu kadar uygun, neden sütün başkenti olma potansiyeli var? İzmir'in avantajları neler?

**Cemal İdadı:** Süt bölgesel olarak farklılık gösterir. Doğu'da bir hayvanı beslemek çok zordur. Burada hava şartları çok uygun. İzmir'de pazarlama da güzel. Turistik yer. Antalya'yı da burası besliyor, Antalya'da süt ürünü diye bir şey yok, İzmir'in mamulleri gidiyor oraya. Yerel mandıralar, işletmeler fazla. Balıkesir bölgesi birinciydi. Hayvancılık orada çok azaldı. Bizim Ödemiş, Bayındır bölgesi





Ali Koyuncuoğlu  
Süt Ürünleri Toptan Ticareti  
Meslek Komite Üyesi

konuda çok gelişti. Küçük Menderes Havzası birinci bölge Türkiye çapında, pilot bölge olarak. Üretilen bu sütlerin bir kısmı ekonomiye kazandırılıyor, bir kısmı da süt olarak şehir dışına gidiyor. Bursa'ya, Adapazarı'na gidiyor, bir ara Çanakkale'ye gidiyordu.

**Dr. Pınar Nacak:** Çevre illere hammadde tedarik ediyorsunuz aynı zamanda.

**Cemal İdadı:** Evet, doğru. Ürettiği sütün hepsini değerlendiremiyor yani.

**Dr. Pınar Nacak:** Süt ve süt ürünlerinin üretim değeri gıda sanayisinin toplam üretim değeri içinde payı yüzde 15. Aslında çok yüksek bir oran bu. Ve gıda işletmelerinin yüzde 11'i süt ve süt ürünleri alanında. Aslında gıda sanayisi içinde önde gelen sektörlerden biri. Meyve suyu, et mamulleri, unlu mamuller, bunların hepsini düşündüğünüzde süt daha kenarda kalan bir sektör olarak görünmesine rağmen değerler anlamında öne çıkıyor.

**Ali Özkanlı:** Süt her yerde kullanılıyor. Fırında bile kullanılıyor.

**Cemal İdadı:** Marka olmuş pastaneler var, hepsi sütle çalışıyor. Daha önce süt tozu kullanıyorlardı. Yine de biraz süt tozu kullananlar var, yok değil.

**Dr. Pınar Nacak:** Süt tozu ithalatının yasaklanması, sektöre nasıl yansdı?

**Cemal İdadı:** Süt tozunun yasaklanmasıyla sektör biraz canlandı. 3 seneden beri oturan sektör, 3 aydan beri harekete geçti.

**Ali Özkanlı:** Süt tozu ithalatının yasaklanması, sütü şahlandırdı.

**Dr. Pınar Nacak:** Türkiye'de kişi başı süt tüketimi 33 litre olarak görünüyor. İzlanda gibi küçük bir ülkede bu rakam 100 litre. Aslında kişi başına tüketim yetersiz. Hammadde olarak bakarsak arz ve talep dengesi nasıl? Süt ve süt ürünleri üretiminde, ülkemizin kendine yeterlilik durumunu nasıl değerlendiriyorsunuz? Türkiye için arz ve talep dengesi nasıl?

**İmdat Çavuş:** Çiğ süt üreticileri ve süt sanayi açısından baktığımızda arz talep dengesi en önemli konudur. Yurtdışında çiğ süt üretimi yıllarca sürdürülen istikrarlı planlama yöntemleriyle dengelenmiştir. Mutlaka üretimde bir arz fazlalığı oluşuyor, yurtdışında da oluşuyor. Ama onlarda  $\pm$  % 5-10 arasında değişirken bizde  $\pm$  %20'lere bazı bölgelerde %40'lara kadar çıkabilmektedir. Özellikle doğumların başladığı Şubat ve Marttan itibaren süt üretiminde önemli artışlar yaşanmaktadır. Dolayısıyla süt üretiminde Ocak ayından başlayıp Mayıs'a kadar üretimin arttığı, Hazirandan sonra da Aralık'a kadar düştüğü bir ortam yaşıyoruz. Bu arzı dengelemek için yaklaşık 3-4 yıldır bazı önlemler almaktadır. Bunlardan en önemlisi, şu anda Kasım ayının 12'sinde yapılacak olan Okul Sütü İhalesi. Bu

konuyu oldukça önemsiyorum. Diğer ikinci önlem, üretimin arttığı dönemlerde fazla sütleri eritebilmek amacıyla uygulanmakta olan süttozu teşvik uygulamasıdır. Yine arzı dengelemek amacıyla, Et Balık Kurumu'nun adı değişti, Et ve Süt Kurumu oldu. Bir bakıma yurtdışındaki kuruluşlara benzer bir müdahale kurumu oluşturuldu. Nitekim ilk müdahalesini geçen Kurban Bayramı'nda yaptı. Kurbanlıkları elinde olanları, getirin kurum olarak ben alacağım dedi. Bu da bir müdahaledir. Dolayısıyla bir regülasyon çalışması devam ediyor. Arzı dengelemek için devletin yapmış oldukları bunlar. Planlama bunun en önemli unsuru. Dolayısıyla iyi bir planlama yapıp süt üretimini Türkiye'nin ihtiyacına göre iyi dengelememiz gerekiyor.

**Dr. Pınar Nacak:** Süt üretiminde yıl bazında bir istikrarsızlık da söz konusu sanıyorum. Biyolojik bir istikrarsızlık.

**İmdat Çavuş:** Kesinlikle. Avrupada doğumları planlayarak, üretimde kota sistemi uygulayarak bunun üstesinden gelmeye çalışılıyor.

**Cemal İdadı:** Alacağın yem de belli. Yani en fazla yüzde 2-3 en fazla 5 oynar, bizim gibi yüzde 20 oynamaz.

**Ali Özkanlı:** Canlı hayvan olduğu için oynamaması mümkün değil.

**Dr. Pınar Nacak:** Türkiye'nin kendine yeterlilik durumu sezonsal değişiklik gösteriyor, üretimin düştüğü dönemlerde de arz açığı var muhtemelen. Arz açığı olduğunda kurulu süt sanayi işletmeleri hammadde tedarikindeki sıkıntıyı nasıl gideriyorlar? Üretim kapasitesini mi



Mehmet Bayer  
Süt Ürünleri Toptan Ticareti  
Meslek Komite Üyesi

düşürüyor mesela?

**İmdat Çavuş:** Stoklarında olan ürünleri kullanıyorlar veya üretim kapasitesini düşürüyorlar.

**Dr. Pınar Nacak:** Total olarak baktığımızda kişi başına süt ve ürünleri tüketimi düşük. Süt üretimindeki istikrarsızlık ve sonuçta da süt işleme sanayisinin hammadde tedarikindeki istikrarsızlık nedeniyle hem üretim hem tüketiminde dengesizlikler ve sıkıntılar mevcut. Peki bu sorunun çözümü doğum planlaması mı, üretim kotası mı?

**İmdat Çavuş:** Çözümü, doğum planlaması, diğeri devletin verdiği süt tozu teşvik primi, okul sütü projesi.

**Dr. Pınar Nacak:** Süt tozu üretim tesisleri ile ilgili bir yetersizlik var mı?

**İmdat Çavuş:** Hayır, yok. Türkiye'de 17 işletmede süt tozu kulesi olduğunu biliyorum.

**Dr. Pınar Nacak:** Onlar tam kapasite çalışmıyorlar mı? Süt tozu fabrikaları süt üretiminin yüksek olduğu sezonda üretimi yapıp stoklarına koyar, mandıra gibi işletmeler süt tozu ile üretimlerini sağlayabilir mi?

**Cemal İdacı:** O kadar süt bulamıyorlar ki.

**İmdat Çavuş:** Yılın ilk altı ayında tam

kapasite çalışıyorlar

**Ali Özkanlı:** Dolayısıyla bir denge kendiliğinden oluşuyor.

**Dr. Pınar Nacak:** 17 milyon ton olarak görünen süt üretimi Türkiye için yeterli mi? Üretimin artması gerekmiyor mu sütte? Süt tüketimi de yetersiz. Sonuçta ikinci altı ayda üretimle ilgili bir sıkıntı var.

**İmdat Çavuş:** Türkiye'yi konuştuğumuz için durum böyle. Normalde büyük işletmeleri göz önüne aldığımız zaman Türkiye'nin yüzde 10'una tekabül ediyor. Çok büyük işletme yok. Bahsettiğim işletmeler günde 50 ton, 60 ton, 100 ton 140 ton çiğ süt üreten işletmeler. Bunlarda bir doğum planlaması var. Bunlarda bir sezonsallık yok,± % 2 ile 3 arasında değişiyor. Ama sorun Türkiye ortalamasında yaşanıyor.

**İmdat Çavuş:** Prosesine biraz koyabilir, komple üretim yapamaz, bir içme sütü yapamaz, UHT süt yapamaz.

**Dr. Pınar Nacak:** Çözüm doğum planlaması dedik. Sizce bu kolay uygulanabilir bir yöntem mi?

**Cemal İdacı:** Türkiye'de doğum planlaması da pek başarıyla yürümez. Neden yürümez, Doğu'da hava çok soğuk, istediğin zaman hayvanı doğurtamazsın. Zaten kurak oluyor, hayvan yiyecek bulamaz.

**İmdat Çavuş:** Cemal Bey doğru söylüyor. Doğduktan sonra zaten 15 ay bakıyorsunuz hayvana. 15. ay sonra tohumluyorsun, 24. ay sağmaya başlıyorsun. Böyle bir döngü var elde, bunu da kaçırmaman gerekiyor. Normalde süt fiyatında yaşanabilecek i bir istikrarsızlık üreticiye direkt yansıyor. Yansıdığı için üreticinin yapacağı tek şey şu: Zamanında hayvanını gebe bırakmak. Eğer kızgınlık dönemini geçirirsa, zaten para kazanamaz. Dolayısıyla normalde en iyi gebe kalabileceği vakitler sıcak aylar, temmuz-ağustos ayları gibi. Orda gebe bırakınca, üzerine 9 ay koyunca zaten ocak-şubata geliyor. Türkiye'de de işletmeler bunun için büyütülmeye, profesyonel hale getirilmeye çalışılıyor.

**Cemal İdacı:** O zaten önce buzağı alayım, süt alayım diye bakıyor. Bir gün dahi geçirmez. Zaten bekleyemez, bekleyecek gücü yok.

**İmdat Çavuş:** Çünkü sağdığı gün sayısı 300. O da istatistiki rakam. Gidin üreticiye sorun, 270 gün, 280 gün. 250 gün sağabildiyse ne ala.

**Dr. Pınar Nacak:** Küçük ve büyük işletmelerin oranı nasıl?

**İmdat Çavuş:** Yüzde 10'u büyük işletme, yüzde 90'ı küçük işletme.

**Adem Eygi:** Şimdi veterinerler var. Bugün Halilbeyli'deydim. Et ve hayvancılık üzerine konferans düzenleniyordu. Bu çalışma benzeri, veterinerler üreticiyi koordine edip, bölgesel bölgesel bilgilendirseler. Örneğin İzmir Ağustos'ta, Doğu Bölgesi Mayıs ayında gibi. Bölgeler arasındaki farklılıklar göz önüne alınarak bölgeler bazında bir üretim planlaması yapılabilir. Böylelikle bir denge sağlanabilir.

**Dr. Pınar Nacak:** O halde mevcut hayvan varlığı yeterli sonucu çıkıyor. Türkiye'de bu konuda bir açık yok mu? Bir yandan inekler kesiliyor. Bir yandan da nüfus yeterli süt tüketmiyor diyoruz?

**Cemal İdacı:** Şu an süt üretimi yeterli, üretim ve tüketim dengeli. Zaten çok süt üretilirse, süt fiyatı düşüyor, herkes mağdur oluyor. Üretici de, imalatçı da, tüketici de mağdur oluyor. Sadece marketler para kazanıyor. Ama şu an süt tüketimini özendirip artırırsak, üretimin de



otomatikman artması gerekir. İstikrar olursa süt sektörü kendi kendine büyür.

**İmdat Çavuş:** UHT süt alanında 2013 yılında bir daralma var. Şimdi okul sütü projesi ile çocuklarımıza erken yaşlarda süt içme alışkanlığını kazandırmaya çalışıyoruz.

**Dr. Pınar Nacak:** Üretilen sütün kalitesi, sütün depolanması ve naklinde sıkıntılar var mı?

**İmdat Çavuş:** Bölgemizde sınırlı miktarda da olsa AB normlarında çiğ süt üretimi yapılmaktadır. İzmir'de 6 çitlik AB normlarında üretim sertifikasına sahip. Bununla birlikte bölgede altyapı yetersizliği önemli bir sorun olarak gündemimizde. Ahır ve ağlların yerleşim birimleri ile iç içe olması halk sağlığı için tehdit oluşturuyor. Koku, sinek ve hayvanlardan insanlara geçen brucella, şarbon, tuberculosis gibi hastalıklar yönünden risk taşıyor. Bu nedenle, gerekli alt yapı tesis edilmiş bölgelerde, veterinerlik hizmetinin verilebileceği, yeni teknolojileri uygulayabilen, optimum hayvan sayılarının ve yetiştirme koşullarının temin edileceği, sağlıklı ve yeterli miktarda hammadde üretiminin sağlanacağı ve dolayısıyla karlılık esasına dayanan organize hayvancılık alanları kurulmalıdır. İzmir'de üretilen sütün yüzde 75'i soğuk zincir bozulmadan fabrikalara ulaştırılıyor. Süt toplama organizasyonlarına süt tankı koyulmasına yönelik çalışmalar da devam ediyor. Yapılabilecekler arasında, çiğ sütün mikrobiyolojik ve kimyasal kalitesinin artırılması için primlendirmenin geliştirilmesi sistemi, süt üreticisinin kalite anlamında desteklenmesi, soğutulmadan sıcak olarak toplanan sütlerin alım ve satımının yasaklanması, süt üreticisinden numune alımı ve analiz kabiliyetlerinin artırılması için bağımsız bir laboratuvar kurulması başta geliyor. Ayrıca üretici örgütlerinin de daha işlevsel ve daha etkili olması sağlanmalıdır.

**Dr. Pınar Nacak:** Teknoloji üretim ve imalatta yeterli oranda kullanılıyor mu?

**İmdat Çavuş:** Devlet, politika olarak adımlar atmaya çalışıyor. Şu anda sadece üretilen süt için ciddi teşvikler veriliyor. Avrupa Birliği'nde çiğ süt kalitesi de teşvik ediliyor. Türkiye'de de sadece üretime değil, kaliteyi de teşvik verilmesi lazım. Çiğ süt kalitesi kimyasal ve mikrobiyolojik olmak



üzere iki ana kaliteden oluşuyor. Kimyasal dediğimiz yağı, proteini, suyu, mikrobiyolojik dediğimiz ise bakterisi ve somatik hücresi. Dolayısıyla devletimiz şu an itibarıyla çiğ süt üretimi üzerinden bir teşvik primi uyguluyor. Bütün gelişmiş ülkelerde olduğu gibi kalite üzerinden de bir primlendirme sistemi oluşturulması, çiğ sütün kalitesinin artırılmasına fayda sağlayacaktır.

**Dr. Pınar Nacak:** Süt ve süt ürünlerinin dış ticaret potansiyeli ve Türkiye'nin bu sektördeki rekabet gücünü değerlendirilebilir misiniz?

**İmdat Çavuş:** Peynir yurtdışına sevkediliyor. AB, Türkiye'ye süt ve süt ürünleri ihracatı yapabilirsin diye onay verdi. Onay verdiği işletme sayısı 5 ya da 6 firma. Onun karşılığında devletten Avrupa Birliği standartlarında üretim yapabilir belgesi alman gerekiyor. Sadece İzmir için konuşacak olursak, 6 tane işletme Avrupa Birliği standartlarında üretim yapar sertifikasına sahip. Bunların sütlerinden yaptığınız ürünleri Avrupa Birliği ülkelerine gönderebiliyorsunuz.

**Dr. Pınar Nacak:** Sektörün ana problemlerini, öncelik sırasına göre değerlendirirsek hangi sorunlar ön plana çıkıyor?

**Cemal İdadı:** Toplama maliyetleri çok yüksek.

**Ali Koyuncuoğlu:** Bence KDV maliyeti çok büyük problem.

**Adem Egi:** Bütün aldığımız ürünlerin KDV'si yüzde 18, sütün peynirin yüzde 8, artı KDV iadesi almak çok büyük problem.

**İmdat Çavuş:** İşletmelerin çok küçük ve dağınık olması nedeniyle çiğ süt toplama maliyetleri oldukça yüksek.

**Cemal İdadı:** Onu da tahsil edemiyoruz.

**Adem Egi:** Devletimizin yaptığı müstahsile, müstahsil faturasını alırken emekliliğine, Bağ-Kur kesintisi yapıyor, aynı şekilde bir pazarcı bir markette aldığı faturaya da bir katkı sağlayabiliyor. Bağ-Kur primlerini bana toplattırıyor, mera fonu kesiyor, Türkiye'de mera kalmadı.

**İmdat Çavuş:** Geçen hafta Tarım İl Müdürlüğünde bir toplantı vardı. Toplantının konusu da Çiğ Süt Tedariği ve Pazarlanması idi. Zaten İzmir ili sınırları içerisinde daha önce sıcak sütün toplanması yasaklandı. Şimdi de yeni bir projeye imza atıyor Tarım İl Müdürlüğümüz, Valilikle birlikte, işin içine Hıfzısıhha da girecek, burada konu maliyetleri düşürmek anlamında her köye birden fazla alıcının girmemesi, bir köye 5 tane alıcı giriyor, biri 300 kilo süt topluyor, öbürü 400 topluyor, diğeri 500 topluyor, aynı zamanda sen sütün kalitesini iyileştirmek için bir çalışma yaptığında, senden giden üretici diğer firmanın toplayıcısına gidip sütünü verebiliyor. Dolayısıyla bu başlıkları bir arada toparlayıp pazarlamayı üretici örgütleri

aracılığıyla yapıp, her köyden bir alıcının süt alması ve sonuçta kalitenin kendiliğinden yükseltilmesi projesini yürütmeye başladılar. Ali Bey ve Cemal Bey de katılmıştı o toplantıya. İzmir ilimiz için böyle bir çalışma var. Her köye bir tane işletme süt almak için girsin, o köye başka bir işletme süt almak için girmesin.

**Ali Özkanlı:** Bu çalışma hem kaliteyi yükseltecek, hem fiyat ayarlamasına katkı sağlayacak, toplama maliyetini düşürecek. Bu çok önemli bir karar. Destekliyoruz.

**Cemal İdacı:** Bu köylerde soğutma tankı olmalı. Küçük işletmeler halinde. Olmadığı yerlerde, her köyün zaten bir muhtarı var. Onlarla kontrat yapılacak. Muhtar yetkili olur, iki imzayla üreticiyle birlikte. Firma da 2-3 aylık kontrat yapacak. Büyük yerlerde var soğutma tankları. En küçük birliklerden alırken de bu sağlanmalı.

**İmdat Çavuş:** Amaç tüccarların elinden kurtarmak. Her köyde bir alıcı, tüccarlar aradan çıksın, kalite de kendiliğinden yükselsin. Ayrıca Tarım Bakanlığı'nın Ulusal Süt Konseyi ile birlikte yürüttüğü bir proje var. Bugünlerde de Resmi Gazete'de yayınlanacak. Bu kanun, 1 Ocak 2014 tarihi itibarıyla sözleşmesiz alımı yasaklıyor. Her yerde sözleşme yapacaksınız diyor. Sözleşmenin de zamanı 6 aydan daha düşük olmayacak. Sözleşme yapmazsan, aldığın süt karşılığı üreticine süt teşvik primi ödemeyeceğim diyor. Dolayısıyla sözleşmeyi zorunlu hale getiriyor. Bu arz talebi dengelemek amacıyla yapılan bir iyileştirme.

**Cemal İdacı:** Bu çok güzel. Çünkü biz kendi aramızda bir ay içinde 2 sefer zam yaptık. 6 ay ben sütü kaç paraya alacağımı bileceğim. Ona göre stoğumu yapacağım veya satacağım veya satmayacağım.

**İmdat Çavuş:** Sütü de bırakmayacaksın, böyle bir zorunluluk var.

**Cemal İdacı:** Bu hem üretici hem işletme için istikrar getirir.

**Ali Özkanlı:** Hepimiz bu projeyi destekliyoruz, imzamızı atıyoruz.

**Ali Koyuncuoğlu:** Avans da kalkmış olacak, böylelikle daha güzel bir rekabet ortamı olur.

**Adem Egi:** İmalatçı olarak sadece iyi kalite süt almak problemimiz yok. Yetişkin, kalifiye eleman yokluğu. Artı marketlerin bazı isimler altında imalatçılardan aldıkları katılım payları, bunu da enflasyonun tetiklediği kanaatindeyim. Çünkü bu ürünler giydirilerek mağazalara veriliyor. Katılım payı verilmediği zaman haksız rekabet oluşup imalatçıdan ürün almıyorlar. Malı red ediyorlar. Bunu marketlerle büyük işletmeler olsun, küçük işletmeler olsun çok yaşadı. Türkiye'de bir çok okulumuz üniversitemiz var. Süt teknisyeni yetiştiriyorlar. Maalesef o yetişen öğrenciler staj adı altında imalathanelere geldikleri zaman staj yapmadan gidiyorlar. Gıda Mühendisi, gıda teknisyeni oldum diyerek piyasaya çıkıyorlar. Artı imalatta çalıştırılacak eleman yetiştirilemiyor, kara düzen bir şekilde gidiyor. Stajların daha kaliteli olup, daha ders notlarına, sınavlara yansıtılmalı, staj sonu denetlenmeli.

**İmdat Çavuş:** Aynı sorun çiftliklerde de bakıcı sorunuyla gündemde. Güneydoğu'da, Suriye, Gürcistan, Azerbaycan'dan gelen bakıcılarla karşılaşıyorsunuz.

**Ali Özkanlı:** Sektörümüzde ara eleman yok. Patronla imalat arasında. Ben de

tezgahtar bulamıyorum örneği. Kalifiye eleman yok. Perakendecisinde, toptancısında, imalatçısında, hiçbirimizde yok. Bunun için çok çalışılarak bir formül bulunması lazım.

**Adem Egi:** Meslek okullarında sektörümüz üzerine bir ders kolu açılabilir,

**Ali Özkanlı:** Süt ve imalatı üzerine okul açılmalı.

**Ali Koyuncuoğlu:** Süt, imalat, satış, pazarlama üzerine meslek liselerinde bir dal olarak kullanılabilir.

**Cemal İdacı:** Meslek liselerine süt teknolojileri birimi ilave edilebilir.

**Ali Koyuncuoğlu:** Bizim satışta KDV çok büyük bir sıkıntı aslında. KDV'nin yüzde 8'den yüzde 1'e düşürülmesi hem kayıt dışını daha da azaltır, hem üretimi-tüketimi artırır. Bu direkt tezgahlara yansiyacaktır, perakende satışlara yansiyacaktır. Kayıt dışı ile mücadelenin en büyük silahı olur.

**Cemal İdacı:** Süt içmeyi sevmiyoruz, içmiyoruz, sütü yaşlılar ve çocuklar içiyor, biz de hasta olduğumuz zaman süt içmeyi tercih ediyoruz. Süt içmeyi özendirmeliyiz.



# Işinsu Kestelli Mersinli girişimcilerle buluştu



İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işinsu Kestelli Mersin Ticaret ve Sanayi Odası'nda düzenlenen Mersin TOBB Girişimciler Kurulları Genel Kurul Toplantısı'na konuk oldu. Toplantının açılış konuşmasını gerçekleştiren Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aşut koordinatörlüğünü yürüttükleri Genç Girişimciler Kurulu ve Kadın Girişimciler Kurullarının girişimciliğin özendirilmesi adına projeler yürüttüğünden bahsederek, kısa zamanda oldukça verimli çalışmalar yaptıklarına dikkat çekti.

İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işinsu Kestelli, İzmir ve Mersin'in geleceğin büyük Türkiye'sinde çok önemli

bir rol oynayacağına yürekten inandığını belirterek, özellikle kadınların girişim ve iş gücü piyasasında daha yüksek oranda var olmasının zorunlu olduğuna dikkat çekti. Toplantıya katılan girişimci adaylarına iş yaşamındaki yükseliş süreci ve deneyimlerinden bahseden Işinsu Kestelli, "Araştırmalar, kadın istihdamındaki 5 puanlık artışın yoksulluğu yüzde 15 azalttığını ortaya koyuyor. Gelişmiş ülkelerde kadınların işgücüne katılım oranları yüzde 60 - 80 iken, ülkemizde bu oran yüzde 31 civarında. Dolayısıyla ülke olarak kadınların iş hayatına daha fazla katılımını özendirerek politikalar üretip uluslararası rekabet gücü sağlamalı ve iş gücü piyasasının daha sağlıklı işleminin de

önünü açmalıyız" diye konuştu.

Mersin TOBB Kadın Girişimciler Kurulu İcra Komitesi Başkanı Ayla Harp, 2013 yılı içerisinde komiteleriyle birlikte gerçekleştirmeyi planladıkları "Asistanım Olur musun?" projesi ile ilgili gerçekleştirdiği konuşmasında yönetici asistanları yetiştirmeye yönelik çalışmalarının devam ettiğini belirterek, "Üniversiteden yeni mezun kızlarımızı okulun ardından kısa vadede meslek sahibi yapabilmek adına çalışmalar içerisindeyiz. Bu konuyla ilgili olarak, işverenlerin de yönetici asistanı çalıştırma konusunda bilgilendirilecekleri kısa eğitimler düzenleyeceğiz" dedi.

TOBB Mersin Genç İşadamları Kurulu İcra Komitesi Başkanı ve MTSO Yönetim Kurulu Üyesi Ufuk Maya ise Mersin ilinde girişimciliğin teşvik edilmesi adına yeni kurulan firma sahiplerine iş dünyasında tecrübeli kişilerle koordinasyonlu olarak hazırlık eğitimleri düzenleyeceklerini belirtti.

Toplantının sonunda Mersin Ticaret ve Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Şerafettin Aşut Işinsu Kestelli'ye toplantıya katılımından ötürü teşekkürlerini sunarak, "İş dünyasına adım atmaya hazırlanan girişimci adaylarımıza tecrübenizle ve iş yaşamından verdiğiniz örneklerle ışık oldunuz. Katılımınızdan memnuniyet duyduk" dedi.



# KOSGEB-İTB işbirliğiyle 29 girişimci adayı daha sahne almaya hazır

Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme İdaresi Başkanlığı'nca (KOSGEB) ekonomik kalkınma ve istihdam sorunlarının giderilmesi, girişimciliğin desteklenmesi ve yaygınlaştırılması, başarılı ve sürdürülebilir işletmelerin kurulması, girişimcilik kültürünün bireyler arasında yaygınlaştırılması amacıyla ..tarihleri arasında İzmir Ticaret Borsası'nda düzenlenen Uygulamalı Girişimcilik Eğitimleri sonucunda sertifika almaya hak kazanan adaylar için sertifika töreni düzenlendi. Törene İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcıları Ercan Korkmaz ve Yalçın Yılmaz ile KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkezi Müdürü Oğuz Kılınç, eğitmen Cüneyt Örkmen ve sertifika almaya hak kazanan girişimci adayları katıldı.



İTB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı İ.Yalçın Yılmaz, KOSGEB girişimcilik sertifikasını takdim ederken

Törenin açılış konuşmasını gerçekleştiren İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ercan Korkmaz, KOSGEB Kuzey Hizmet Müdürlüğü ile birlikte düzenlenen girişimcilik eğitiminin sertifika töreninde girişimci adaylarıyla birlikte olmaktan çok mutlu olduğunu ifade ederek, "Öncelikle sizleri cesaretiniz nedeniyle tebrik ediyorum. Girişimci olmak, kendi

işinin patronu olmak kolay değildir. Zor, meşakkatli ama başarıya ulaşabilirsiniz de bir o kadar keyifli bir iştir. Girişimci, üretim faktörlerini en iyi koşullar altında bir araya getirerek nihai bir mal veya hizmet üreten, piyasaya süren ve bunun satışından kar elde eden kişidir. Girişimci risk alır, fırsatı kovalar, hayata geçirir. Günümüz dünyasında iş yapma şekilleri her geçen gün daha hızlı değişiyor. Rekabet her geçen gün daha fazla kızışıyor. Sizlere tavsiyem öncelikle hedefinizi belirleyin ve pazar araştırması yapmadan piyasaya girmeyin" dedi.

Girişimci adaylarına iş dünyasındaki yenilikleri ve teknolojiyi takip etmelerini



İTB Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Ercan Korkmaz, KOSGEB girişimcilik sertifikasını takdim ederken

öneren Ercan Korkmaz, "Bugün sizlerle paylaşmak istediğim bir konu daha var. Kadın istihdamını ve kadın girişimci sayısını arttıramadığımız sürece gelişmiş bir ülke olmamız mümkün değil. Erkek egemen bir iş hayatına kadın girişimcilerimiz çok farklı bir bakış açısı getiriyor. Kadın girişimci sayısının artması sadece ekonomik gelişimi değil, sosyal ve kültürel gelişimimizi de destekliyor. Ne mutlu ki eğitim programına katılan ve sertifika almaya hak kazanan 29 girişimci adayımızın 22'si bayan. Umarım bu durum ülkemizin her bölgesine örnek olur ve kadın girişimci sayımız artar. Girişimcilik eğitiminin düzenlenmesi ve diğer tüm çalışmalarımızda vermiş olduğu destekten dolayı KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkezi Müdürü sayın Oğuz Kılınç'a ve değerli bilgilerinizi sizlerle paylaşan Cüneyt Örkmez hocaya teşekkürlerimizi



*KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkezi Müdürü Oğuz Kılınc  
KOSGEB girişimcilik sertifikasını takdim ederken*

sunuyorum. İzmir Ticaret Borsası olarak sizlerin girişimcilik hayatınıza başlarken küçüğe olsa katkı koyabilmek bizler için çok keyif verici. Ancak, emin olun ki başarılı olduğunuzu görmek çok daha keyifli olacaktır. Sizlere başarılı ve bol kazançlı işler temenni ediyorum” dedi.



KOSGEB İzmir Kuzey Hizmet Merkezi Müdürü Oğuz Kılınc ise, girişimci adaylarının kendilerine verilen yaklaşık 72 saatlik eğitimin sonunda emeklerinin karşılığını aldıkları bu güzel günde sertifikalarını almalarının ardından hayallerini gerçekleştirmeye bir adım daha yaklaştıklarını ifade ederek, “İşletmelerin kurulduğu ilk yıllar en kırılgan olan yıllardır. KOSGEB’in desteği bu evrede sizler için her anlamda önem taşıyor. Girişimcilik ülkemizde kalkınmanın sağlanması ve işsizliğin azalmasında

oldukça önemli bir faktör. Özellikle kadın girişimciliğine oldukça önem veriyoruz. Eğitime katılan girişimci adaylarımızın da çoğu kadınlardan oluşmakta. İzmir Ticaret Borsası’na eğitim süresi boyunca destekleri için çok teşekkür ediyoruz. KOSGEB olarak sizleri finansal anlamda desteklemeye devam edeceğiz” diye konuştu.

Açılış konuşmaları sonrasında sertifika almaya hak kazanan adaylara sertifikaları takdim edildi. Katılımcılar, eğitim sonrasında hazırlayacakları iş planları ile KOSGEB’e destek başvurusunda bulunabilecekler.



*KOSGEB Girişimcilik Eğitimi Çiğdem Örkenez  
KOSGEB girişimcilik sertifikasını takdim ederken*



# İTB'de 2013/14 sezonu pamuk rekolte tahmini açıklandı



09 Ekim Çarşamba günü saat 11.15'te Tarihi Meclis Salonu'nda açıklandı.

Uzaktan algılama yöntemi ile yapılan tespitte 2013/14 sezonunda Ege Bölgesi pamuk ekim alanlarında yüzde 17.7'lik bir azalma olduğu belirtildi. Bu tespite göre Ege Bölgesi'nde 76 bin 241 hektar alanda azalışa rağmen yüzde 19 verim artışına bağlı olarak 128 milyon 27 ton mahlıç (lif) pamuk üretimi tahmin ediliyor.

Sonuçların kamuoyu ile paylaşıldığı basın toplantısında konuşan İzmir Ticaret Borsası Meclis Başkanı Barış Kocagöz, sezon öncesi hem Ege Bölgesi hem de Türkiye için pamuk rekoltesinde yüzde 20-25 oranında düşüş ön gördüklerinden bahsederek, "Sonuç olarak rekolte ekibince yapılan çalışmalar sonucunda ekim alanlarında yüzde 17.7 bir azalış söz

2000/01 sezonundan bu yana devam eden Uzaktan Algılama Yöntemi ile Ege Bölgesi pamuk rekoltesi tahmin çalışmaları bu yıl da Borsamız koordinasyonunda İzmir Ticaret Odası, Ege İhracatçı Birlikleri ve Söke Ticaret Borsası'nın da desteklediği proje çerçevesinde Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi Toprak Bölümü tarafından gerçekleştirildi.

Rekolte ekibince yapılan 2013/2014 sezonuna ilişkin Ege Bölgesi pamuk rekolte tahmin çalışmalarının tamamlanmasının ardından yapılan çalışmalar sonucunda elde edilen sonuçlar





konusu. Ancak, üretici açısından tek sevindirici tarafı iyi verim alınacak bir sezona giriyoruz. Ekim alanlarındaki azalışa rağmen verimde yüzde 19 artış olacağını tahmin ediyoruz. Buna göre, Ege Bölgesi'nde pamuk rekoltesinin 128 bin ton olmasını bekliyoruz” dedi.

Türkiye'nin pamukta Avustralya'dan sonra verimlilikte 2. sırada yer aldığını belirten Barış Kocagöz, “Sıfır gümrükle giren ithal pamuk, fiyat düşüşü gibi etkenlerle pamuk ekim alanlarındaki azalmalara sebep oluyor. Buna rağmen, hava koşullarının iyi gitmesi ve bilinçli üretim metodları nedeniyle bu sezon pamuktan iyi verim alacağız.” dedi.

Türkiye'deki pamuk ihtiyacı ve ön görülen üretim kapasitesini değerlendiren Kocagöz, “Türkiye'de 1 milyon 350 bin ton pamuğa ihtiyaç var, ancak yetiştirilmesi ön görülen pamuk ihtiyacımız 550 bin ton. Geri kalan 750 – 800 tonluk oran ithalatla karşılanacak. Yine de kısa vadede tedarik sıkıntımız olmayacak” diye konuştu.

Ege pamuğu fiyatlarının 4,15 TL seviyesinde olduğuna değinen Kocagöz, hasat sezonu boyunca fiyatların 4 TL ile

#### 2013-2014 YILI EGE BÖLGESİ PAMUK EKİLİ ALAN VE KÜTLÜ ÜRETİM TAHMİN SONUÇLARI

İLLER	Ekim Alanı (Ha)	Toplam Kütlü Üretim (Kg)	Ortalama Verim (Kg/Ha)**	Mahliç (Kg) (%39 Randıman)
AYDIN	47.750	205.567.420	4.314	80.171.294
İZMİR	19.523	83.724.410	4.289	32.652.520
BALIKESİR *	334	1.358.100	4.066	529.659
DENİZLİ	4.381	19.107.840	4.362	7.452.058
MANİSA	3.683	16.213.630	4.402	6.323.316
MUĞLA	535	2.222.420	4.154	866.744
ÇANAKKALE ***	24	72.000	3.000	28.080
BURSA ****	11	8.998	818	3.509
<b>EGE BÖLGESİ</b>	<b>76.241</b>	<b>328.274.818</b>	<b>4.306</b>	<b>128.027.179</b>

\* Balıkesir iline ait Gömeç, Ayvalık ilçesi dışındaki diğer ilçelere ait alan ve verim bilgileri Tarım İl Müdürlüğü'nden alınmıştır. Merkez ilçenin alan verileri proje içeriğinde belirlenmiş, verim bilgileri Tarım İl Müdürlüğü'nden alınmıştır

\*\* Pamuk ekili alanlar ilçeler düzeyinde gelişim özelliğine göre iyi, orta ve zayıf olarak gruplandırılmaktadır. Buna bağlı olarak iller düzeyinde ortalama verim, ilçeler düzeyinde belirlenen grupların ortalama verimleri alındığından, il geneli ortalama verim değerinden küçük bir farka sahiptir.

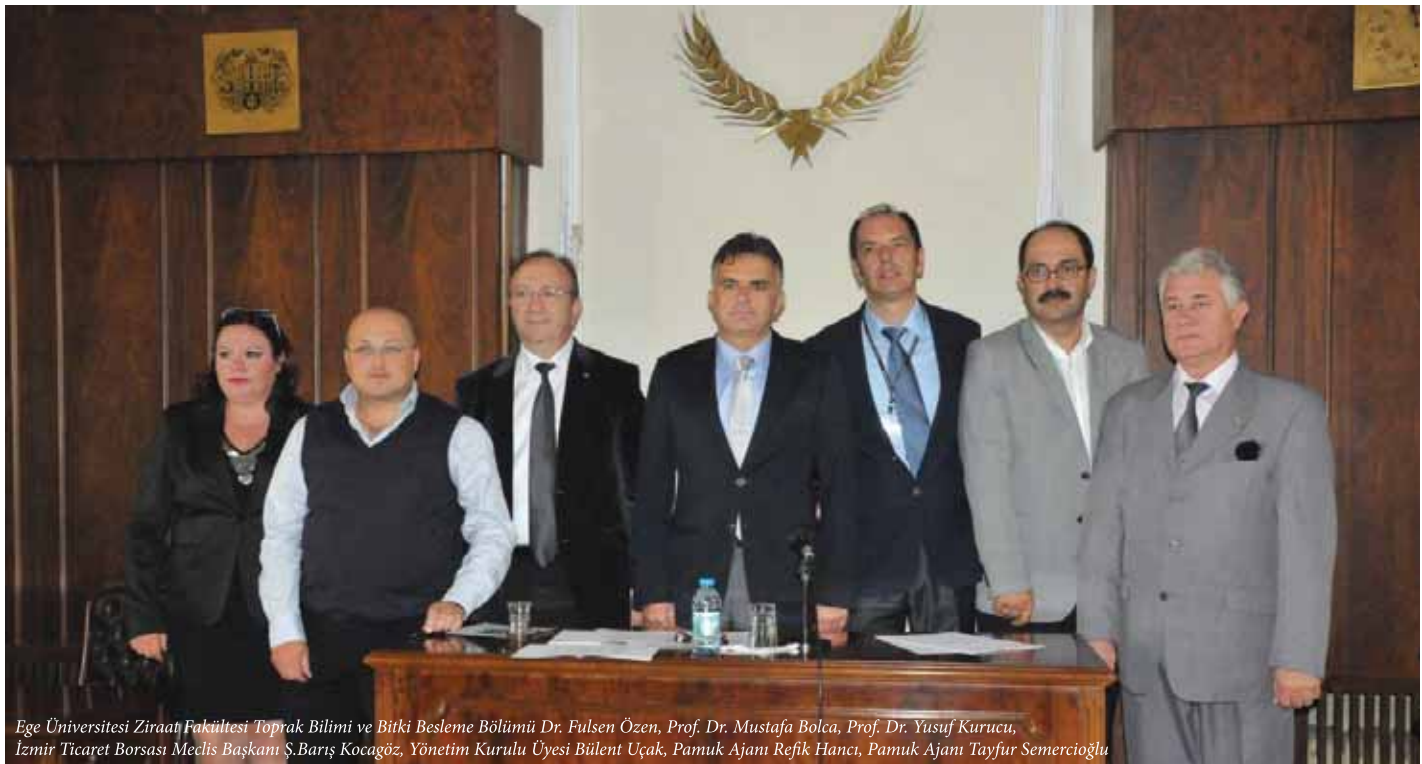
\*\*\* Çanakkale ili uyuğu görüntüsü dışında kaldığından bu ilin alan ve verim bilgileri Çanakkale Tarım İl Müdürlüğü'nden alınmıştır.

\*\*\*\* Bursa ilinin alan ve verim bilgileri Bursa Tarım İl Müdürlüğü'nden alınmıştır.

4.50 TL arasında seyredeceğini, düşüş beklenmediğini söyledi. Kocagöz, “Üretici verimdeki artış sayesinde ayakta duruyor, yoksa bu maliyetlerle üretim yapılması oldukça güç. Hem verim artışı hem de hükümetin 50 Kr'luk prim desteği üretimin sürdürülebilir olmasını sağlıyor” diye konuştu.

Toplantının sonunda İzmir Ticaret

Borsası Meclis Başkanı Barış Kocagöz basın mensuplarının sorularını yanıtladıktan sonra katılımcılar Prof Dr. Mustafa Bolca, Prof Dr. Yusuf Kurucu, İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Uçak, İzmir Ticaret Borsası Pamuk Ajanları Refik Hancı ile Tayfun Semercioğlu ile birlikte toplu fotoğraf çekti.



Ege Üniversitesi Ziraat Fakültesi Toprak Bilimi ve Bitki Besleme Bölümü Dr. Fuhsen Özen, Prof. Dr. Mustafa Bolca, Prof. Dr. Yusuf Kurucu, İzmir Ticaret Borsası Meclis Başkanı Ş. Barış Kocagöz, Yönetim Kurulu Üyesi Bülent Uçak, Pamuk Ajanları Refik Hancı, Pamuk Ajanları Tayfun Semercioğlu

# YKOT

## İzmir Ticaret Odası'nda yapıldı



İzmir'deki oda ve borsaların yönetim kurulları ortak toplantısı 2 Aralık 2013 Pazartesi günü İzmir Ticaret Odası'nda yapıldı. Toplantıya İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınsoy Kestelli, İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş, Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk'ün yanı sıra çevre oda ve borsaların başkan ve temsilcileri katıldı.

Toplantıda güncel ekonomik konuların yanı sıra İzmir'in Expo 2020'yi kaybetmesinden sonra belirlenecek yeni yol haritası ve konulacak yeni hedefler konusunda da görüş alışverişi yapıldı.

İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınsoy Kestelli toplantının başında gerçekleştirmiş olduğu konuşmasında, "Expo 2020 için girdiğimiz yarış kaybettik. Herkesin çok üzgün olduğunu tekrarlayıp malumu ilan etmek istemem. Ama hayat

devam ediyor. Eskiler, "gözden irak olan gönülden de irak olur" demiş. Belli ki biz, birilerinin gönlüne giden yolu bulma konusunda sıkıntı yaşıyoruz. Paris'teki oylamanın etiği konusunda çok şey söylenemez. Hatta Expo işi Eurovizyon'dan beter hale geldi denebilir. Ancak bu bize bir şey kazandırmaz. İzmir'i önce bu ülkenin, sonra dünyanın gönlüne sokmamız lazım. Bakın, Ekonomist Intelligence Unit, geçen yıl çok önemli bir araştırma yayınladı. Araştırmanın adı: Kentlerin gelecekteki rekabet düzeyleri / Sıcak noktalar 2025. Bu araştırmada, çeşitli kriterlere göre 2025 yılında dünyanın en rekabetçi 120 kenti belirlenmiş. Ve bu kentlerin 2012 yılındaki durumları ile 2025 yılındaki durumları kıyaslanmış. Nüfus yoğunluğu ve ekonomik büyüklüğü nedeniyle sıralamada İzmir yok. 2025 yılında İstanbul'un dünyanın en rekabetçi 70., Ankara'nın ise 103. metropolü olacağı öngörülüyor. Yapılan hesaplamalara göre Expo 2020'yi

kaybettiğimiz Dubai, altı sıra birden yükselerek 2025'te dünyanın en rekabetçi 23'üncü kenti olacak. Expo'nun itici gücünü akıllı kullanarak daha hızlı mesafe almaları pek tabii mümkün. Bu gereksiz bilginin, kentin iç hesaplaşmasını yapması için önemli olduğunu düşünüyorum. 50 yıl önce bir balıkçı kenti olan Dubai bir anda nasıl cazibe merkezi oldu? Tek başına petrol, bu kadar büyük bir değişimin izahı olabilir mi? New York, Barselona, Hong Kong... oturup başarılı örnekleri tek tek sayıp dönebiliriz. Bütün örneklerin merkezinde, kentlerin dinamiklerini harekete geçirebilen, iyi yönetim örnekleri sergileyen, kaynak yaratma kapasitesi yüksek akıllı yöneticilerin bulunduğu söylemek yanlış olmaz" dedi.

Yerel seçimler yaklaşırken bu kenti yönetmeye talip isimlerden, İzmir'i nasıl bir cazibe merkezi haline getirmeyi planladıklarına dair net proje ve taahhütler duymaya ihtiyacımız olduğundan



bahseden Işinsu Kestelli, “Sanırım bu hepimizin hakkı. Bu kentin iyi yetişmiş insan kaynağı da, sermaye birikimi de, girişimci kabiliyeti de, lojistik avantajı da var. Bütün bu kalifiye mirası sinerjiyle yoğurup bir marka kent yaratma yolunda kim, ne yapmayı planlıyor, çok açık ve net anlatmalı. Üzerimizdeki yenilmişlik duygusundan hızla kurtulmamız için bu yerel seçimin yıldızı İzmir olmalı” diye konuştu.

Türkiye ekonomisinin 2013 yılındaki görünümüne de değinen Işinsu Kestelli, “Türkiye, 2013 yılına yüzde 4 büyüme ve yüzde 5.3 enflasyon hedefiyle başladı. Avrupa Birliği’nde büyümenin durduğu, ABD’de belirgin iyileşmenin başlamadığı, Çin başta olmak üzere gelişmekte olan ülke ekonomilerinde büyüme hızının yavaşladığı bir dönemde, bizim potansiyelimizi yansıtmaya da ihtiyaten iyi bir büyüme hedefiydi yüzde 4. Ancak aylar ilerledikçe işlerin pek de istendiği gibi gitmediği ortaya çıktı. İlk çeyrekteki düşük büyümenin ardından ikinci çeyrekteki yüzde 4.4’lük büyüme, yılın ilk yarısında ekonomideki büyümeyi yüzde 3.7’ye çekti. Ancak büyümenin önemli ölçüde kamu desteği ve stoklardan gelmiş olması, sürdürülebilirlik açısından endişe yaratıyor. Özel sektör yatırımlarındaki daralma ve dış talebin negatif etkisi, büyümede iyileşme beklentilerini zayıflattı. Biz,

Türkiye’nin yüzde 6’dan daha düşük büyüdüğü yılları ülkemiz adına kayıp yıllar olarak görüyoruz. 2013 keşke özel sektör eliyle ihracat ağırlıklı yüksek büyüme hızı yakaladığımız, verimliliği artırdığımız, inovatif yatırımları çoğalttığımız, cari açık sorununu azalttığımız, işsizliği yüzde 9’un altında tutabildiğimiz bir yıl olsaydı. Ancak çevremizdeki tüm olumsuzluklara rağmen dev adımlarıyla da olsa büyümeye devam ediyoruz önemli. Tarımsal üretimde görece bir artış yaşadık. İhracatımızdaki stabil duruşa karşılık tarımsal ürün ihracatımızın çift haneli artışı sevindirdi.

Orta vadeli programın temel hedeflerinden biri olan cari açığı azaltıcı adımlar konusunda yeterince hızlı davranmadığımızı düşünüyorum” dedi.

İzmir Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ekrem Demirtaş ise “Expo doğru bir projeydi. İzmir’in uluslararası arenaya çıkıp dünyada marka kent gibi bir düzeye ulaşabilmesi için önüne hedef koyulması gerekiyordu. Konulan hedef de Expo’du. 2015’i ve 2020’yi kaybettik. Dünya kenti olan iddialı kentlerin her zaman önlerinde bir hedef olması gerekir. Dünya kenti olan İzmir önüne ne hedef koymalı? 2023 yılı Cumhuriyet’in kuruluşunun 100. yılı. Yeni hedefimiz 2023 ile örtüşmeli. Meclisimizde World Expo 2023 İzmir projesini ortaya attık. Bu konuda başta devletimiz olmak üzere herkesin desteğine ihtiyacımız var” dedi.

Ege Bölgesi Sanayi Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ise Expo sonrası İzmir’in önünde

3 önemli proje olduğunu söyledi. “Yorgancılar, İzmir’in önünde üç proje var. Biri kentsel dönüşüm, ikincisi yeni kent merkezi projeleri, üçüncüsü Balçova İnciraltı’nın yeni baştan planlanması. Önümüzdeki süreçte üç projenin bir an önce devreye girmesi tüm başkanlarımızın ortak sorumluluğu olması” dedi.

Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Özkan, yap-işlet-devret modeliyle yapılacak olan Kuzey Ege Çandarlı Limanı ve Petkim’in inşa ettiği liman ile bölgenin konteyner elleçleme kapasitesinin ilk etapta 7 Milyon TEU’ya ulaşacağını söyledi. Öztürk, “Ege’nin 11 bin 500 adet gemide, yaklaşık 1 milyon 110 bin konteyner, 52 milyon ton yük elleçlenmiştir. 1 milyon 130 bin yolcu taşınmıştır” dedi.

Toplantının açılış konuşmalarının ardından gündem maddelerine geçilerek oda ve borsaların ekonomi alanındaki öneri ve sorunları tartışıldı. Kuru Üzüm İhracatında Yaşanan Yabancı Menşeli Ürün Sorunu Devredilmesi ile ilgili gündem maddesinde İzmir Ticaret Borsası adına konuşma gerçekleştiren Yönetim Kurulu Üyesi İlhan Zincircioğlu, “Bildiğiniz gibi çekirdeksiz kuru üzüm bölgemizin en önemli tarım ürünlerinden birisidir. Dünya çekirdeksiz kuru üzüm üretiminin yaklaşık yüzde 25’ini, ihracatının ise yüzde 40’ını karşılayan ülkemiz, dünya çekirdeksiz kuru üzüm piyasasının lider ülkesi konumundadır. Türk kuru üzümü sadece





miktar açısından değil, aynı zamanda kalite açısından da dünya piyasalarında önemli bir yer edinmiştir. Özellikle, ihracatımızın yüzde 85'ini gerçekleştirdiğimiz avrupa pazarı ülkemiz kuru üzümüne alışmış ve tercih eder durumdadır” dedi.

2012/13 sezonunda ihracatımızın 536 milyon dolar seviyelerinde olduğunu belirten İlhan Zincircioğlu, “İç piyasada dahil edildiğinde kuru üzümün 700 milyon dolar civarında bir piyasa değerine ulaştığını söyleyebiliriz. 2012/13 sezonunda ortalama kuru üzüm fiyatı 3.18 tl/kg olarak gerçekleşmiştir. Sezon içerisinde fiyat hareketleri ise kısaca şöyle gelişti: Geçtiğimiz sezona 3 liranın üzerinde başlayan kuru üzüm fiyatları sezon ortasında 3 liranın altına gerilemiş, sezonun son 4 ayında yaşanan artış ile 4 lira seviyelerine yükseldi. 2013/14 sezonu öncesinde ilgili kurumlarımızın katkılarıyla gerçekleştirilen rekolte çalışmasında kuru üzüm üretiminin yüzde 20'nin üzerinde gerileyerek 240 bin ton seviyelerinde gerçekleşeceği tahmin edildi. Rekoltenin gerilemesinde çeşitli dönemlerde yaşanan don ve dolu zararlarının önemli bir etkisi oldu. Rekolte miktarının düşük gerçekleşeceğinin anlaşılması üzerine yeni ürünün piyasaya sunulmasıyla birlikte kuru üzüm fiyatları yükselişe geçerek 5,5 tl/kg seviyelerine kadar yükseldi. Bu gelişmelerin ardından Türk üzümü ile İran üzümü arasındaki fiyat farkı 500 \$/ton'a ulaştı” diye konuştu.

Zincircioğlu, dünya kuru üzüm piyasaları için İran'ın üretim ve ihracatta üçüncü sırada yer alan önemli bir ülke durumunda olduğuna değinerek, “Kuru üzüm fiyatlarındaki yükseliş karşısında alivre satış yapmış olan bazı ihracatçıların taahhütlerini yerine getirmek için serbest bölgelerde transit ticaret yoluyla genellikle İrandan getirdikleri üzümlerin kutularını

değiştirerek veya değiştirmeden İran üzümünü Türk üzümü gibi Avrupa'daki Türk üzümü müşterilerine sattıkları ve buna ilişkin ihracat işlemlerinin Mersin limanında yapıldığı yönünde duyumlar alınmaktadır. Dünya piyasalarında iş yapan bütün aktörler istediği ülkeden mal alıp istediği ülkeye mal satabilir. Bu gayet doğaldır ve olacaktır da. Muhtemelen 2023 yılındaki 500 milyar dolarlık ihracat hedefinin gerçekleşebilmesi içinde gereklidir. Ancak, Türk kuru üzümünün dünya piyasalarındaki haklı ününü zedeleyici, gelecekte üreticimizi, tüccarımızı ve ihracatçımızı zor durumda bırakacak ticari faaliyetleri kabul etmek mümkün değildir. İsteyen ihracatçı istediği ülkeden kuru üzüm alıp istediği ülkeye ihraç edebilir. Ancak, ülkemizde üretilmeyen üzümler Türk menşeli olarak gösterilmemelidir. Bizlere atalarımızdan miras kalan, sektörün tüm paydaşlarının emekleriyle elde edilmiş bir pazar geçici ekonomik çıkarlar için tehlikeye atılmamalıdır. Bu durum aynı zamanda küresel piyasalarda rakip olduğumuz ülkelere de önümüzdeki yıllarda avantaj sağlayacaktır. Bu nedenle, İzmir Ticaret Borsası olarak özellikle İran üzümünün Türk üzümü gibi ihraç edilmesinin engellenmesi amacıyla gerekli girişimlerde bulunmayı teklif ediyoruz” dedi.

Çırçır İşletmelerinin Sigortalanması Konusunda Yaşanan Sorunlar ile ilgili gündem maddesinde konuşan İşınsu Kestelli ise “Bilindiği gibi ülkemizde pamuk üretimi sıkıntılı bir dönemden geçmektedir. Girdi maliyetlerindeki artış ve alternatif tarım ürünlerinde izlenen politikalar pamuk üretiminin özellikle bölgemizde gerilemesine neden olmuştur. Bu politikaların sonucu olarak her yıl 2 milyar dolar döviz diğ er pamuk üreticisi ülkelere ödemek zorunda kalıyoruz. Pamuk

sektörünün içinde bulunduğu bu sıkıntılara ilaveten uzun zamandır çırçır fabrikalarımızın gündeminde olan bir başka sorundan bahsetmek istiyorum. Tarladan toplanan kütlü pamuklarımızın işlenmek üzere yola çıktığı ilk adres olan çırçır fabrikaları sigorta şirketlerince sigortalanmamaktadır.

Çırçır fabrikalarında sezon boyunca milyonlarca liralık pamuk depolanmaktadır. Ortalama 5 bin balya pamuk işleyen bir çırçır fabrikasında sadece işlenen pamuğun değeri 20 milyon lirayı bulmaktadır. Dolayısıyla çırçır fabrikaları için telafi edilemez riskler oluşabilmektedir. Ayrıca, günümüz pamuk ticaretinde üreticinin kütlü pamuğunu çırçır fabrikasına emanete bırakması söz konusudur. Hasat döneminde çırçır fabrikalarında bulunan pamuğunun yaklaşık yüzde 75'i üreticinin emanet pamuğudur. Çırçır fabrikası herhangi olumsuz bir durumda kendisinin olmayan bir pamuktan dolayı da risk altında bulunmaktadır. Borsamızın ilgili kurumlar nezdinde yapmış olduğu girişimler sonucunda sigorta şirketleri kendi risk kabul politikaları çerçevesinde sigorta sözleşmelerini düzenleme ya da düzenlememe kararı verebildiği öğrenilmiştir. Reasürans ve sigorta şirketleri birliğinin sigorta şirketlerinin risk kabul politikalarına müdahale etme yetkisi bulunmamaktadır. Sigorta şirketleri ise konu hakkında çırçır işletmelerinin teknik ve genel şartları sağlamadığını dile getirmekte ancak kendilerine göre uygun gördükleri işletmeleri sigortalamaktadır” dedi.

Çırçır fabrikalarının sigortalanma işlemleri sırasında risk gruplarının değerlendirilmesinde sorunlar yaşanabildiğinden bahseden İşınsu Kestelli, “Nitekim, uygulamada çırçır tesislerini petrokimya tesisleri ve kimyevi gübre üreten sektörlerle birlikte aynı riskli grupta değerlendirilmektedir. Ayrıca, sigorta şirketleri sigortalamaya için çırçır fabrikalarının kabul etmesi mümkün olmayan mali ve teknik şartlar talep edilmektedir. Söz konusu çırçır tesislerinin sigortalamaya konusunda yaşadıkları sorunlara çözüm üretilmesi amacıyla girişimde bulunulmasının uygun olacağını düşünüyoruz” diye konuştu.

Gündem maddeleriyle ilgili bölümün ardından çevre oda ve borsa temsilcileri toplantı sonrasında düzenlenen akşam yemeğinde bir araya geldi.

# Macaristan ve TOBB ile bağılı oda ve borsalar arasında vize kolaylığı mutabakat protokolü imzalandı



Macaristan'la ticareti geliştirmek ve kolaylaştırmak amacıyla TOBB'a bağılı oda ve borsalar ile Macaristan Büyükelçiliğı ve Macaristan İstanbul Başkonsolosluğu arasında iş adamlarına vize kolaylığı sağlayacak olan protokoller, Avrupa Birliğı Bakanı ve Başmüzakereci Egemen Bağış'ın ev sahipliğinde düzenlenen toplantı ile imzalandı. Toplantıya Bakan Bağış, Macaristan'ın Ankara Büyükelçisi Janos Hovari, TOBB Başkanı Rifat Hisarcıklıoğlu ve arasında İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınsu Kestelli 'nin de bulunduğu 18 ilin Sanayi , Ticaret ve Odası ve Borsa başkanları katıldı.

Bakan Egemen Bağış, Macaristan ile olan ikili işbirliğini hem de AB ile ilişkileri bir adım yükseğe taşıyacak Sanayi ve Ticaret Odaları ile işadamlarına vize kolaylığı sağlanmasını içeren mutabakat zaptı imza töreni vesilesiyle bir araya geldiklerini ifade ederek, "Bugünden itibaren Macaristan'da muhataplarıyla ortak işlere girişmek, yatırımlara imza

atmak isteyen iş adamlarımız artık Schengen vizesi alırken daha basit bir başvuru yöntemiyle karşılaşacaklar. Bugünkü toplantı pazartesi günü Başbakanımız Erd oğan 'ın kamuyuuzavereceğı müjdenin de bir ipucu olarak görülebilir. Biz esasen vize kolaylığı usulüne

özü itibarıyla başından beri karşıyız ve halen de karşı çıkıyoruz. Ancak pazartesi gününden itibaren başlayacak olan 3,5 yıllık sürece kadar Avrupa ülkeleri tarafından bu kolaylığın iş adamlarımıza ve vatandaşlarımıza sağlanmasını da destekliyoruz" dedi.

Türkiye'nin 18 farklı şehirden ticaret ve sanayi odalarının, işadamlarının bu mutabakat zaptını imzalıyor olmasının anlamının çok büyük olduğunun vurgulayan Bakan Bağış, şöyle devam etti:

"Kolaylaştırılmış vize alım yönteminin tanıtımı için gerekli belgeyi hazırlama ve illerimizdeki iş adamlarımıza tanıtma hususunda sanayi odalarımıza düşen büyük görevin hakkıyla yerine getirileceğinden hiç şüphem yok. Böylelikle Türk ile Macaristan arasındaki ticaret, turizm ve dostluk hacmini elbirliğiyle çok daha ileri seviyelere hep birlikte taşıyabileceğiz. Sadece Macaristan'la değil, Macaristan üzerinden

bütün bir Avrupa coğrafyasıyla iletişim kanallarının önündeki vizeleri kolaylıkla aşmış olacağız."

TOBB Başkanı Hisarcıklıoğlu ise şunları söyledi:

"Macaristan hükümeti ve Macaristan'ın Türkiye Büyükelçiliğı, vize konusunda iş adamlarımız için kolaylaştırıcı bir formül geliştirdi. AB ile vize müzakereleri tamamlanıncaya kadar iş adamlarımıza kolaylık sağlayacak bir paket geliştirdiler. Bu süreç oda ve borsalarımızın işbirliği ile yürütülecek. Oda ve borsalarımızın vereceğı referans mektubuyla Macaristan Büyükelçiliğı'ne vize başvurusu yapacak iş adamlarımıza uzun süreli ve çok girişli vize verilecek. Bu kolaylık ile sayesinde Türkiye ile Macaristan arasındaki ticaretin daha da artacağına inanıyorum."

Konuşmaların ardından 18 farklı ilden gelen ticare, sanayi odaları ve ticaret borsaları başkanları tarafından protokol imzalandı.



# İş'te Kadın Paneli

## İzmir Ticaret Odası'nda düzenlendi

TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu ve Dokuz Eylül Üniversitesi İşletme Fakültesi işbirliğiyle, Kadın girişimciliğin teşvik edilmesi ve profesyonel iş yaşamında kadınların konumunun güçlendirilmesi amacıyla 1 Ekim 2013 Salı günü 09.00 – 16.30 saatleri arasında İzmir Ticaret Odası Meclis Salonu'nda "İş'te Kadın" paneli geniş katılımıyla düzenlendi.

Onur konuğu olarak Hırvatistan Cumhurbaşkanı Dış İşleri Danışmanı Romana Vlahutin'in katıldığı panelde televizyon dünyasının tanınmış yüzlerinden Ahu Özyurt moderatör olarak yer alırken, iş yaşamının çeşitli sektörlerinin kadın temsilcilerinden Kütahya Porselen Yönetim Kurulu Üyesi Gülden Güral, Para Durumu programının sunucusu Özlem Denizmen, Endeavor

Genel Sekreteri Didem Altop, Happy Milk şirketinin kurucusu Ezgi Çayır Akıncılar, Mardin Taş şirketinin kurucusu Yasemin Kalya, Dreamon Gelinlik şirketinin kurucusu Serpil Karuserci, Ev Eksenli Çalışan Kadınlar Çalışma Grubu Başkanı Nazik Işık ve B-Fit şirketinin kurucusu Bedriye Hülya da konuşmacı olarak yer aldı. Panelde konuşmacı olarak yer alan konuklar kendi girişimcilik hikayelerini panel



TOBB İzmir KKG ve Ege Bölge Başkanı Aynur Tartan



İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işın Kestelli

katılımcıları ve üniversite öğrencileriyle paylaştı.

Panelin açılışında konuşmasını gerçekleştiren İzmir Kadın Girişimciler Kurulu ve Ege Bölge Başkanı Aynur Tartan, "Bugün bizleri onurlandıran değerli konuşmacılar ve sayın Romana Vlahutin davetimize katıldığınız için hepinize çok teşekkür ederim. Girişimci kadınlar olarak ülkemizin bize ihtiyacı olduğunun bilincindeyiz. İyi insan, iyi anne, iyi eş

olmanın yanı sıra ticari hayatta da söz sahibi olacak bilgi, birikim ve deneyime sahip kadınlara tüm dünyanın ihtiyacı var. Çünkü kadın, doğası gereği yaratıcı, üretken ve çalışkandır" dedi.

Bugün ülkemizin %49,8'i kadın %50,2'si erkeklerden oluştuğuna, ancak işgücüne katılım oranının kadınlarda %29,5 iken erkeklerde %71 olduğuna dikkat çeken Aynur Tartan, "Görüyoruz ki kadının ekonomiye katılımında ciddi sorunlar var. Kadın yaratıcıdır, üretkendir, çalışkandır... Kadın ürettikçe, yarattıkça, hayat kattıkça mutlu olur. Mutlu kadınlar, sağlıklı mutlu çocuklar yetiştirir. Toplumsal barışın yolu da kadınların mutluluğundan geçer. Bu nedenle sosyal hayatta olduğu gibi iş hayatında da kadının rolü hepimizin de bildiği gibi çok önemlidir. Bizler



Hırvatistan Cumhurbaşkanı Dış İşleri Danışmanı Romana Vlahutin

güçlerimizi birleştirerek kadına yönelik ayrımcılığa son vermeliyiz. Bunu da girişimci kadınların artmasıyla sağlayacağız. Bizler elele vereceğiz. Bu inançla hepimize katılımlarınızdan dolayı çok teşekkür ederim” diye konuştu.

Panelde konuşan Dokuz Eylül Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekanı Yasemin Arbak ise “7 Eylül’de TOBB, İzmir Ticaret Borsası, Ege Bölgesi Sanayi Odası, İzmir Ticaret Odası başkanlarının şahitliğinde imzalanan protokol Kadın Girişimciler ile D.E.Ü. İşletme Fakültesi birlikteliğini el ele gerçekleştirmekte

olduğumuz girişimcilik derslerinin daha da ötesine taşımayı amaçlıyordu. İmzalanan bu protokol çerçevesinde hedefimiz ortak araştırma projeleri, ortak konferanslar, kısa/uzun dönemli sertifika programları ve fakülte öğrencileri ile TOBB İzmir KGK üyeleri tarafından verilecek mentörlük programları d ü z e n l e m e k t i r . Protokolü hemen akabinde, neredeyse bir aydan daha az bir süre içerisinde “İşte Kadın” paneli ile karşınızdayız.

Amacımız, kadın girişimciliğin teşvik edilmesi ve profesyonel iş yaşamında kadınların konumunun güçlendirilmesidir” diye konuştu.

İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınso Kestelli panelde gerçekleştirdiği konuşmasında “Koordinatörlüğünü Borsamızın üstlendiği, sevgili Aynur Tartan başkanlığında önemli işlere imza atan TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu ile kadın politikaları konusunda takdir edilen bir hassasiyete sahip Dokuz Eylül

Üniversitesi İşletme Fakültesi’nin birlikte organize ettiği İşte Kadın panelinde, bir kadın başkan olarak konuşuyor olmaktan son derece mutluyum. Artık herkesin kabul ettiği şu gerçeği baştan ortaya koymakta yarar var: Türkiye için kadınının girişim ve işgücü piyasasında daha yüksek oranda var olması gerçeği, bir lüks değil bir zorunluluktur” dedi.

Türkiye’nin 2023 yılında kişi başı 25.000 dolar milli gelire ulaşmak ve dünyanın 10 büyük ekonomisinden biri olmak istiyorsa, kadının iş hayatının içindeki varlığını çağdaş ülkeler seviyesine çıkarmak zorunda olduğuna dikkat çeken Işınso Kestelli, “Global likidite daralıyor. Ucuz dış finansmana dayalı büyüme imkanı giderek ortadan kalkıyor. Yakın gelecekte özellikle gelişmekte olan ülkelerin büyümek için yeni kaynaklar bulma zorunluluğu giderek artacak. Gelin birlikte soralım. Petrol bulma şansımız var mı? Kim bilir? Sömürgeci bir dış politika izler miyiz? Bize uymaz. Katma değeri yüksek müthiş buluşlarla dünyayı şaşırtır mıyız? Bu sorunun cevabı biraz acı ama esprili olacak, -ki bu kalıp, son günlerde gençler arasında epey popüler: “Eğer Steve Jobs Türkiye’de yaşasaydı müteahhit olur, Apple da çimento yatırımı yapardı.” Dolayısıyla AR-GE ve inovasyona dayalı büyümede de büyük hayaller kurmamız gerçekçi görünmüyor. Bu şartlarda bizim bu yolda



yeni kaynağımız, bizi potansiyel büyüme oranımızın üzerine taşıyacak yegane güç, kadının iş hayatına daha fazla katılımıdır” diye konuştu.

Gelişmiş ülkelerin çoğunluğunda kadınların işgücüne katılım oranlarının yüzde 60-80 aralığında olduğunu belirten Kestelli, “Gelişmekte olan ülkelerde ise bu oranlar yüzde 50’nin altında. Üyesi olduğumuz OECD ortalaması yüzde 62’yken ülkemizde katılım oranı yüzde 31 civarında. Bu sıralamada sondan ikinci ülke, yüzde 47.8 ile Meksika. Araştırmalar, kadın istihdamındaki 5 puanlık artışın, yoksulluğu yüzde 15 azalttığını ortaya koyuyor. Dolayısıyla ülke olarak 1 koyup 3 alacağımız yer, kadının iş hayatına katılımını artırmaktır. Ancak 10’uncu 5 Yıllık Kalkınma Planı, 2023 yılında Türk kadınının işgücüne katılımının ancak yüzde 38’e çıkmasını hedefliyor. Bu hızla hedefe ulaşamayacağımızı herkesin bilmesi lazım. İşler zaten özel bir şey yapmadan kendiliğinden bu trendi destekliyor. Üçte biri kayıt dışı olsa da son beş yılda kadınların tarım dışı istihdamdan aldığı pay 5 puan arttı ve çalışan kadın sayısı 4.8 milyonu buldu. Son beş yılda kentlerde çalışan kadın sayısı 1.5 milyon üzerinde arttı. Kadınların iş hayatına daha fazla katılımını özendirecek politikalar üretip uluslararası rekabet gücü sağlarken, işgücü piyasasının sağlıklı işleminin de

önünü açmak zorundayız.

En basit örnekle; kadının dışarıda kazanacağı reel ücretin, çocuk bakımını out source etmenin maliyetini karşılama sağlamlayız.

•Kadın-erkek fırsat eşitliğinin geliştirilmesi,

•Kadınların karar alma mekanizmalarında daha fazla yer almalarını teşvik eden düzenlemelerin geliştirilmesi,

•Esnek çalışma ve kreşlerin

yaygınlaştırılması gibi temel konuların bir an evvel detaylandırılması ve uygulanabilir, gerçekçi düzenlemeler getirilmesi önemli.

Türkiye’nin, kadın istihdamını yüzde 50’nin üzerine çıkartmadan, kadın girişimci sayısında 1 milyonu zorlamadan gerçek bir refah ülkesi olması mümkün görünmüyor. Bu nedenle siyasi otoritenin, ekonomi politikalarındaki enerjisini bu kanala daha fazla yönlendirmesi şart görünüyor. Umarım toplum olarak bu önemli konuda gerekli refleksi gösterebiliriz” dedi.



Dokuz Eylül Üniversitesi İşletme Fakültesi Dekanı Yasemin Arbak

Panelin onur konuğu Hırvatistan Cumhurbaşkanı Dış İşleri Danışmanı Romana Vlahutin söz alarak iş yaşamından örnekler sunarak panel katılımcıları ve üniversite öğrencilerinin girişimcilik ve kadınların iş dünyasındaki yeri ve önemiyle ilgili sorularını yanıtladı.

Açılış konuşmalarının ardından iki oturum halinde devam eden panelistlerin sunum bölümleri ve sohbet kısmına geçilen panelde konuşmacılar kendi girişimcilik hikayeleri ile ilgili güncel yaşamdan kesitler sunarak katılımcılarla iş dünyasındaki tecrübelerini paylaştı.





# Kadın Girişimcilere **Kişisel performans ve zaman yönetimi eğitimi**

TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu'nca düzenlenen "Kişisel performans ve zaman yönetimi eğitimi" 12 Aralık 2013 Perşembe 14:30-17:00 saatleri arasında İzmir Ticaret Borsası Meclis Salonu'nda yapıldı. TOSYÖV'ün desteği, İzmir Ticaret Borsası'nın ev sahipliğinde gerçekleştirilen seminerde zamana ve yaşama daha doğru bir bakışla ve doğru tekniklerle yaklaşarak, daha etkin sonuç üreten çalışma alışkanlıkları yaratmak, iş yaşamında verimliliği artırmak, kişisel performansı yükseltmek ve zaman yönetimi konusunda uygulanabilir

beceriler kazandırmak amacıyla Kişisel Gelişim Uzmanı Cüneyt Örkmöz tarafından düzenlenen eğitime TOBB İzmir Kadın Girişimciler Kurulu Üyeleri ve çeşitli kadın dernekleri üyelerinden çok sayıda katılım gerçekleşti.

Düzenlenen seminer sonunda, katılımcıların yaşam içerisinde zamanın önemini kavrayabilme, zamana ve uğraşı alanlarına bakış açılarını sorgulayabilme, hedeflerini, kendilerini hedeflerine götürecek kilit alanlarını, önceliklerini belirleyebilme, geleceği planlayabilme, zaman çalıcıları kontrol edebilme ve

performans geliştirebilme farkındalığına erişmeleri hedeflendi.

Eğitimin içeriğinde katılımcılara, zamanın kullanımı, zaman kullanımında verimlilik ve etkinlik kavramları açısından bakış önceliklerini doğru belirleyebilme ve hedef belirleme teknikleri, karar tabanı oluşturabilme, hedefleri görev ve faaliyetlere dönüştürme, insan beyninin işleyişini anlama, genel bakış ve yapının önemi, doğru planlama yapma, zaman çalıcı etkenlerle başa çıkma, eğitmenin konuyla ilgili öneri ve deneyimleri konusunda bilgi verildi.



# Işınsu Kestelli girişimcilik öyküsünü gençlerle paylaştı



sürdürülen “Toplum Liderleri Geliyor” programının bir parçası olmak benim için büyük bir gurur. Toplumda ön plana çıkmış bireylerin tecrübelerinden faydalanmanız için düzenlenen bu programın göz ardı ettiği bir unsura dikkatinizi çekmek istiyorum. O unsur da sizlersiniz. Daha doğrusu sizin bize kattıklarınız. Çok sevdiğim bir söz vardır: “Almadan vermek sadece Allah’a mahsustur” diye... Elbette ki ben burada

size tecrübelerimi aktaracağım. Ama bunu yaparken, ıslıl ıslıl parlayan gözlerinizden yarınlara güvenle, inançla bakabilme umudunu alacağım. Ve gelecekte öğrencilerinize aktaracağınız küçücük bir iz bırakabilirsem bile sizlerde, inanın dünyanın en mutlu insanı olacağım. “Mücadelem, yaşadıklarım, kavgalarım, sevinçlerim” boşuna değilmiş diyeceğim. Bu nedenle sizleri buraya taşıyan heyecanın ve merakın kat be kat fazlasını yaşıyorum şu an” dedi.

İş hayatına girmeye hazırlanan gençlere iş dünyasındaki yükseliş öyküsünden bahseden Işınsu Kestelli, “İzmir Ticaret Borsası, 122 yıllık tarihiyle Türkiye’nin en eski borsası. Ben de, Türkiye’nin ilk kadın borsa başkanı olarak karşınızdayım. Nur içinde yatsın, sevgili babam, Türkiye’nin ilk kuşak valilerinden biriydi. Bana yaptığı en büyük iyilik, iyi bir eğitim almamı sağlamak oldu. İzmir Amerikan

Konak Rotary Kulübü ve Dokuz Eylül Üniversitesi Eğitim Fakültesi işbirliğiyle düzenlenen “Toplum Liderleri Geliyor” programının 9 Kasım 2013 Cumartesi günü saat 10:00’da İzmir Ticaret Borsası Yeni Meclis Salonu’nda gerçekleştirilen bölümüne İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınsu Kestelli “Lider Eğitmen” olarak iştirak etti. Toplantıya Prof. Dr. Meltem Onay, Program ve Halkla İlişkiler Komite Başkanı Erdoğan Tözge, Konak Rotary Kulübü Başkanı Süreyya Perçin, Sancar Maruflu ve Dokuz Eylül Üniversitesi Eğitim Fakültesi öğrencileri katıldı.

Toplantıda konuşan İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınsu Kestelli, “Rotary Kulüpleri tarafından, 2008 yılından bu yana üniversitelerin Eğitim Fakülteleri öğrencilerine yönelik olarak



Konak Rotary Kulübü Başkanı Süreyya Perçin  
İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınsu Kestelli’ye plaketini takdim ederken



Koleji'nden sonra İzmir'de iktisat okudum. İş hayatına, ilk olarak üniversite son sınıfta okurken Raks Dış Ticaret'te asistan olarak başladım. Üç ay sonra Yaşar Holding'de DYÖ'ya bağlı bir şirkete genel müdür asistanı olarak geçtim. Tekstil boyaları üretiyordu. Bir süre sonra satış bölümüne geçmek istedim. Birkaç ay sonra, satış koordinatörü oldum. DYÖ'da maaşım yüzde yüz arttı. Oradan bu kez Turyağ'a, yine genel müdür asistanı olarak geçtim. Ardından ısrarlarımla beni satın alma bölümüne geçirdiler. Üç yıl sonra o bölümün müdürü oldum. Turyağ'ın Türk Henkel'le birleşme döneminde ben de İstanbul'a gidenlerin arasındaydım. Türk Henkel'de dünya genelinde bitkisel yağ pazarını öğrendim. İstanbul maceram kısa sürdü, girişimciliğe adım atmak için İzmir'e döndüm. Ayrıldıktan kısa süre sonra bir arkadaşımın ortak şirketi açtık. İlk dönemleri çok sıkıntılı geçirdik, sonra işler yoluna girdi. Şirketi 10 yıl yaşattık. Daha sonra ortağıma devrederek 2008'de kendi şirketim Agritrade'i kurdum. İş konusunda 'iyilik' ve 'şans' bana hep yardımcı oldu. Bugün aile şirketlerimiz Türkiye'de kendi pazarının en büyüğü konumunda. Son olarak geçen yıl, Güney Afrikalı sivil toplum gönüllüsü Sarah Collins'in mucidi olduğu Wonderbag'ın üretimi için bir şirket kurdum. Kısa süre içinde tüm dünyada 100 milyon Wonderbag dağıtmayı planlıyoruz. İş hayatının içine girdikten sonra sivil toplum görevlerini çok önemsedim. 1992 yılında İzmir Ticaret Borsası'na çalıştığım kurumu temsilen girmiştik. Meclis'te ve Yönetim Kurulu'nda verdiğim uzun bir

emek döneminden sonra 2009 seçimlerini kazanıp başkan seçildim. 2007 yılından 2013 yılı ortasına kadar Vadeli İşlem ve Opsiyon Borsası'nın (VOB) Yönetim Kurulu Başkanlığını yürüttüm. VOB, İMKB ile birleşip Borsa İstanbul adını aldı ve ben de VOB ortaklarını temsilen Yönetim Kurulu Üyesi oldum. İzmir Ticaret Borsası'nda geleneğin gücünü, VOB'da dönüşümün hızını gördüm. Girdiğim her yeni kapı, bana yeni şeyler öğretti. Bu tecrübe de yarına güvenle bakmayı ve cesur davranmayı beraberinde getirdi. Bu nedenle sivil toplum örgütlerinde çalışmanın iş hayatındaki herkese çok büyük katkısı olduğunu düşünüyorum. Kronolojik sırayla anlattığım, hepi topu 3-5 dakikaya sığan bu özet, aslında lise eğitimi sonrası dolu dolu yaşanmış yaklaşık 30-35 yıla tekabül ediyor. Geriye dönüp baktığımda çok büyük pişmanlıklarım yok. Çünkü "Şunu niye yapmadım" dediğim hiçbir şey yok" diye konuştu.

Ailesinin kendisine verdiği en büyük mirasın bıraktıkları temiz ismin yanı sıra, aldıkları iyi bir eğitim olduğundan bahseden Kestelli, "Ondan sonra yolumu kendim çizdim. Bir yerden başlamam gerekiyordu, en alt basamaktan başladım. Hiçbir anı boş geçirmedim. Çevremde olup bitenleri gözlemlerim. Çalıştığım şirketlerin işleyişlerini öğrendim. Yapılan hataları gördüm. Yetkim elverdiğince düzelttiklerimi düzelttim. Düzeltmediklerimden ders çıkardım. Yeni bir yola sapmaktan, kaybolmaktan hiç korkmadım. Ama yanlış yola sapmamak ve kaybolmamak için daha çok çalıştım.

Elbette ki bu yolculuğumda yalnız değildim hiçbir zaman. Başlangıçta bana can veren ailem vardı yanımda. Sonra hayat süzgecinden geçerek gelen ve bir daha asla gitmeyen can dostlarım oldu. Ve tabii ki bir eşim katıldı hayat yolculuğuma ve bu yolculuğa inanılmaz bir anlam, renk ve zenginlik katan oğlumuz Ege doğdu. Bugüne kadar hayatımdan üç şeyi hiç eksik etmedim: Sevgi, emek ve güler yüz. Hayatımda ne elde ettiysem de bu üç şey sayesinde elde ettim. Eğer sevmezseniz başaramazsınız. Eğer emek sarf etmezseniz yine başaramazsınız. Ve güler yüzlü olmazsanız başarsanız da bir kıymeti olmaz. Sık sık aksi söylene de bizlere, sevmekten, çalışmaktan, gülmekten alıkoymayın kendinizi. Bugün burada beni dinliyor olmanızda, toplumda bazı şeyleri başarmış, bir yerlere gelmiş bir iş kadını olmamın payı büyük. Bundan yola çıkarak pozitif ayrımcılık yapmazsam; ülkemizdeki kadınların; iş hayatındaki kadınların sorunlarından söz etmezsem, bildiklerimi, yaşadıklarımı sizlerle paylaşmazsam kendimi asla affetmem. Önce bir itirafla başlayayım: Ülkemizde kadın olarak iş hayatında yer almak hiç de kolay değil. Çünkü toplumsal yapımızdan kaynaklanan genetik kodlarımızda "kadının yeri evidir" anlayışı hakim hala. Bir de işin duygusal boyutu var. Çocuğundan sınırlı bir zaman için de olsa ayrı kalma zorunluluğuna teslim olabiliyor bazen anneler. Hatta ekonomik bir zorunluluk yoksa zaman zaman bu kadınların da işine gelebiliyor. Ama bugün bir arada olmamızdan çıkartılabilecek bir ders varsa hepimiz adına, bu kadınların da en az erkekler kadar hayatın her alanında yer almasının gerekliliğidir" dedi.

Söze Gazi Mustafa Kemal Atatürk'ün sözleriyle devam eden Kestelli, "Atatürk henüz 1925'te şunları söylemişti: "Bir toplum, bir millet, erkek ve kadın denilen iki cins insandan meydana gelir. Mümkün müdür ki bir topluluğun yarısı topraklara zincirlerle bağlı kaldıkça diğer kısmı göklere yükselebilir? Şüphe yok yükselme adımları, dediğim gibi, iki cins tarafından beraber, arkadaşça atılmak ve ilerleme ve yenilik alanında birlikte yol alınmak gerektir. Böyle olursa inkılâp muvaffak olur." Manzara çok net: Sadece erkeklerin sosyal hayatın içinde, iş hayatında olduğu bir toplum tek bacakla koşmaya çalışan bir insandan farksızdır. Ancak, Atatürk'ün koyduğu bu net hedefin ne kadarını gerçekleştirebildiğimize baktığımızda

ortaya şu hazin tablo çıkıyor: TÜİK verilerine göre 2012 Temmuz sonu itibarıyla Türkiye’de 1 milyon 181 bin erkek, 97 bin kadın işveren var. Nüfusun yarısı kadın ama çalışan sayısına bakınca 18 milyon erkeğe karşı istihdam edilen kadın sayısı 7.5 milyon. Bugün artık herkesin kabul ettiği şu gerçeği baştan ortaya koymakta yarar var... Kadınının girişim ve işgücü piyasasında daha yüksek oranda var olması gerçeği, Türkiye için bir lüks değil zorunluluktur. Türkiye, 2023 yılında kişi başı 25.000 dolar milli gelire ulaşmak ve dünyanın 10 büyük ekonomisinden biri olmak istiyorsa, kadınının iş hayatının içindeki varlığını çağdaş ülkeler seviyesine çıkarmak zorundadır. Biz, beşeri sermayemizle büyümek zorunda olan bir ülküz. Eğer yakın bir gelecekte bir yerlerde petrol bulmayacaksak ya da tüm dünyayı şaşırtacak müthiş buluşlara imza atmayacaksak, büyüme hedeflerimiz için kendi içimizdeki kaynağa dönmemiz şart. Bizi potansiyel büyüme oranımızın üzerine taşıyacak yegane güç, kadınının iş hayatına daha fazla katılımıdır. Gelişmiş ülkelerin çoğunluğunda kadınların işgücüne katılım oranları yüzde 60-80 aralığında. Gelişmekte olan ülkelerde ise bu oranlar yüzde 50’nin altında. Üyesi olduğumuz OECD ortalaması yüzde 62’ken ülkemizde kadınının işgücüne katılım oranı yüzde 31

civarında. Bu sıralamada sondan ikinci ülke, yüzde 47.8 ile Meksika. Yapılan araştırmalar, kadın istihdamındaki 5 puanlık artışın, yoksulluğu yüzde 15 azalttığını ortaya koyuyor. Dolayısıyla ülke olarak 1 koyup 3 alacağımız yer, kadınının iş hayatına katılımını artırmaktır. 10’uncu 5 Yıllık Kalkınma Planı ile 2023 yılında Türk kadınının işgücüne katılımının yüzde 38’e çıkmasını hedefliyor. Bu hedef, bizi dünyanın en büyük 10 ekonomisi arasına ulaştırabilecek bir hedef değil maalesef. Türkiye’nin, kadın istihdamını yüzde 50’nin üzerine çıkartmadan, kadın girişimci sayısında 1 milyonu zorlamadan gerçek bir refah ülkesi olması mümkün görünmüyor” diye konuştu.

İşinsu Kestelli konuşmasının son bölümünde bu ülkede gelecek nesilleri yetiştirecek olanların gençler olduğuna dikkat çekerek “Dolayısıyla gelecekte kadınla erkeğin eşit birer birey olarak hayatın içinde yer almasını sağlayacak tohumları ekmek sizlerin görevi. Şunu asla unutmamanızı istiyorum; Kadın beyninin aynı anda pek çok şeyi bir arada düşünebilme becerisi var. Bu doğasından geliyor. Bu çok yönlü yapının iş hayatına katacaklarının da ucu bucağı yok. Yeter ki erkeklerle eşit şartlarda yürüyebilsinler. Ayrıca çalışmak, aynı ülkeyi paylaştığınız insanların hayat standardını yukarı

taşımaya katkı yapmak çok güzel bir uğraş. İş hayatında kadın olmaktan ziyade, fark gözetmeksizin iş ve aş verebilmek çok güzel. Bu düşüncenin hakim olmasını kılmak için elbirliği yapmak zorundayız. Umarım toplum olarak bu önemli konuda gerekli refleksi gösterebiliriz. En büyük ümidim, konuşmamın başında da belirttiğim gibi ışı ışıl parlayan gözleriniz” dedi.

Konuşmanın ardından İşinsu Kestelli’ye toplantıdaki değerli katkısı sebebiyle Konak Rotary Kulübü ve Dokuz Eylül Üniversitesi Eğitim Fakültesi adına teşekkür plaketi sunuldu.

9 Kasım 2013 tarihindeki bölümü İzmir Ticaret Borsası’nda gerçekleştirilen “Toplum Liderleri Geliyor” programının 31 Ekim – 17 Kasım 2013 tarihleri arasında yapılan etkinlikleri kapsamında öğretmen aday gençlere, bilimde, sanatta, sporda, yönetim ve girişimcilikte kendini kabul ettirmiş, kamuda ve özel sektörde yaptıkları ile öne çıkmış, başarılı ve değerli katılımcıları tanıma, dinleme, karşılıklı iletişimde bulunma fırsatı yaratmak, öğrencilerin mesleki ve kültürel birikimlerine katkı koymak amacıyla ders saatleri dışında tiyatro, konser, müze, sergi gibi sanat ve sosyal içerikli etkinliklere katılımları sağlama gibi hizmetler sunuldu.



# EGİAD'dan Sektör Tanıtım Günleri ve İş Zirvesi



EGİAD tarafından düzenlenen Sektör Tanıtım Günleri ve İş Zirvesi etkinliğinin altıncısı bu yıl 14-15 Kasım 2013 tarihlerinde İzmir Fuarı 1A ve 1B

hollerinde gerçekleştirildi. Etkinliğin açılış törenine İzmir Ticaret Borsası'nı temsilen Meclis Başkanı Barış Kocagöz, EGİAD Yönetim Kurulu Başkanı Seda Kaya, EBSO Yönetim Kurulu Başkanı Ender Yorgancılar ve Ege Koop. Başkanı Hüseyin Aslan ile iş dünyasından temsilciler katıldı.

Etkinlik kapsamında gerçekleşen "EGİAD İş Zirvesi" 14 Kasım Perşembe günü saat 10.00'da yapılan açılışın ardından

"2013 Sonbaharında Türkiye Ekonomisi'ne Bir Bakış ve 2014'den Beklentiler" Paneli; "İzmir'de İnşaat Sektörü ve Gelişme Perspektifleri" Paneli, "Medya, Demokrasi ve Etik" Paneli ve "Marka-Markalaşmanın Önemi-100 Yıllık Markalar" Paneli düzenlendi.

Sektör Tanıtım Günleri çerçevesinde düzenlenen etkinlikte EGİAD üyesi firmaların standları iki gün boyunca ziyaretçiler tarafından gezildi. Böylece EGİAD üyesi firmalar ticari işbirliğini arttırmayı hedefleyen etkinlikte kendi ürün ve hizmetlerini sergileme fırsatına sahip oldu.

## BASIN YEMEĞİ BASIN YEMEĞİ

# Borsamızı takip eden muhabirlerle bir araya geldik

İzmir'de bulunan gazetelerin İzmir Ticaret Borsası etkinlik ve haberlerini izleyen muhabirleri ile bir yemek organizasyonu düzenlendi. İzmir Ticaret Borsası Genel Sekreter Yardımcısı Dr.Pınar Nacak, Basın ve Halkla İlişkiler Müdürlüğü Şefi Serap Dikmen Ahmetoğlu, Ar-Ge Müdürü Mustafa Yağcıoğlu, Basın Görevlisi Çiğdem Arman, Halkla İlişkiler Görevlisi Handan Şaar Ceylan ve 21 muhabirin katıldığı organizasyon, 20 Aralık 2013 tarihinde Konak Pier Yüzde Yüz Restaurant'ta gerçekleştirildi.

2013'ü uğurlamaya hazırlandığımız günlerde düzenlenen organizasyonda, yıl boyunca gerçekleştirdiğimiz toplantı ve etkinliklerde haber koşturması içinde kısa anlar içinde bir araya gelebildiğimiz muhabir dostlarımızla, yılın yorgunluğunu hoş sohbet eşliğinde atmayı amaçladık. Etkinliğe Anadolu Ajansı'ndan Ali Rıza

Karasu, Cumhuriyet Gazetesi'nden Yusuf Özkan, Dünya Gazetesi'nden Arzu Alp, Yeni Ekonomi Gazetesi'nden Orkan İftar, Ege Telgraf Gazetesi'nden Tuğçe Doğaneli, Egemenlik Gazetesi'nden Levent Hamurcuoğlu, Haber Ekspres Gazetesi'nden Beril Ercümen, Haber Türk Gazetesi'nden Nihat



Delibaşı, Hürriyet Gazetesi'nden EMD Genel Sekreteri Mete Tamer Omur, Hürriyet Gazetesi'nden Burcu Taner, Egeli Sabah Gazetesi'nden Soner Çağlar, Ticaret Gazetesi'nden Esra Ar Seyirden, Yeni Asır Gazetesi'nden Sinan Doğan, Yenigün Gazetesi'nden Didem Karavelli, Zaman

Gazetesi'nden Şaban Gündüz, Ege'de Bugün Gazetesi'nden Ergin Gelir, Gazete 9 Eylül'den Ünal Tümin, Gözlem Gazetesi'nden Yaşar Eyice, Ege'de Son Söz'den Kutay Gürocak, haberinioku.com'dan Mehmet Özdoğru, Yeni Ekonomi Gazetesi'nden Mehmet Akif Çakmak katıldı.

# İTB'nin ANUGA ziyareti



Yeni pazarlar ve yeni hedef grupları için rehber niteliği taşıyan ANUGA fuarı, Almanya'nın Köln şehrinde iki yılda bir gerçekleştirilen dünyanın en önemli gıda ve içecek fuarlarından bir tanesi. Öyle ki katılımcılar mevcut fuar sonlanırken 2 yıl sonra yapılacak fuar organizasyonu için sıraya girmekte. ANUGA fuarı, uluslararası alanda gıda ve içecek sektöründeki aktörlerin adeta buluşma noktası.

İthalatçısından ihracatçısına, üreticisinden, ziyaretçisine, distribütörüne, her çeşit katılımcıyı görmek mümkün. Hal böyle olunca bizde böylesine fenomen olmuş bir fuarda yer almamız gerektiğini düşünerek bir organizasyon gerçekleştirdik. 5-9 Ekim 2013 tarihlerinde gerçekleştirilen ANUGA Fuarı'na İzmir Ticaret Borsası olarak yüzde elli KOSGEB destekli ziyaret gezisi düzenleyerek 23 kişilik heyet ile bu fuarda ziyaretçi olarak yerimizi aldık. Türkiye'nin de ülke kategorisinde geniş katılım sağladığı 32. ANUGA 2013 fuarı oldukça renkli geçti.

284 bin m<sup>2</sup> alanda gerçekleştirilen ANUGA 2013 fuarını 187 ülkeden yaklaşık 155 bin ziyaretçi gezmiş, 6,777 katılımcı ise stantları ile fuarda yer almıştır. İtalya, İspanya, Çin, Fransa, Türkiye, Yunanistan, Hollanda, Belçika, ABD, Tayland, Polonya, İngiltere, Avusturya gibi ülkelerin ağırlıklı olarak yer aldığı fuarda Türkiye, geniş katılım sağlayan ilk 5 ülke arasında yer aldı.

Türkiye milli katılımını İstanbul Ticaret Odası'nın organize ettiği fuarda 2011 yılında 146 firmayla katılan Türkiye bu yıl fuara 239 firma ile katılarak 2011 yılına oranla katılım düzeyini neredeyse 2 kat arttırdı. Fuar alanı toplamda 11 holden oluşmuş ve bazı holler kendi içinde farklı kategorilere ayrılmış. Holler genel olarak ürün grupları bazında ayrılmıştı. Hollerin en dikkat çekici özelliklerinden biri de stantların oldukça düzenli oluşuydu. Fuar kapsamında gıda sektörü 10 farklı kategoriye ayrılmış ve holler bu sınıflandırmaya göre düzenlenmiş.

İzmir Ticaret Borsası olarak, 4-8 Ekim 2013 tarihleri arasında gerçekleştirdiğimiz fuar ziyaretimiz kapsamında iki etkinlik daha gerçekleştirdik. Amacımız, üyelerimizin dış ticaret kapasitelerinin artırılması yönünde çalışmalar yapmaktır. Bu sebeple hem ikili görüşme etkinlikleri hem de Türk-Alman Ticaret ve Sanayi Odası Genel Sekreterliği ev sahipliğinde ve diğer oda/borsaların katılımıyla bir toplantı gerçekleştirdik. İkili görüşme



### **Fuarda sergilenen ürün kategorileri**

*Genel Gıda, Dondurulmuş Gıdalar, Et Ürünleri, Dondurulmuş & Taze Gıdalar, Süt ve Süt Ürünleri, Unlu Mamuller ve Sıcak İçecekler, İçecekler, Yemek Servisi, Perakende Teknolojisi ve Organik Ürünler.*

etkinliklerini daha önce olduğu gibi EBİLTEM işbirliğinde organize ettik. Fuar süresince B2B yani ikili görüşme etkinliklerine ağırlık verdik. Ayrıca ikili görüşme etkinliklerinin genel koordinasyonu Valencia Ticaret Odası'nın organizatörlüğünde gerçekleştirildi.

Fuarın genel görünümünden sonra biraz da İTB olarak ANUGA fuar ziyaretimizin nasıl geçtiğinden bahsedelim. 04.10.2013 tarihinde başlayan yolculuğumuz 08.10.2013 tarihinde İzmir'e dönüşümüz ile sonlandı. Yalnız burada bir konuya değinmek istiyorum. Almanya sınırına indiğimizde Köln havaalanında gördüğümüz muamele oldukça ilginçti. Avrupa'nın birçok ülkesine seyahat eden vatandaşlarımız için oldukça çekilmez bir tavır takınan Köln havaalanı polisi bizleri gereğinden fazla sorguladı. Havaalanında herkesin dönüş biletinin olup olmadığını kontrol ettiler. Örneğin benim elektronik biletim vardı ve çıktısını gösterdiğim halde polis bu sefer de kredi kartı, nakit para vb. şeyleri kontrol etti. Yalnızca ben değil, havaalanına inen tüm vatandaşlarımız aynı sorgulamadan geçti ve bu saatler sürdü. Türkiye, Avrupa Birliği için önemli bir ticari partner ve ticaretin gelişmesindeki en büyük engellerden biri de vize problemi. Bazı işadamlarımıza 3-4 günlük vize verilmiş. Bu kişiler ticaret yapan, ithalat ihracat yapacak olan kişilerdi. Vize

probleminin, özellikle de iş adamları için sorun olmaktan çıktığı gün Avrupa Birliği ve Almanya genelindeki ticari işbirliklerinin artacağını düşünüyorum.

Birinci gün, Köln havaalanına ulaştıktan sonra küçük bir şehir turunun ardından otelimize yerleştik. ANUGA'nın gerçekleştiği şehir yani Köln, Almanya'nın en güzel şehirlerinden bir tanesi. Köln, katedrali ile büyüleyen, Ren nehri ile huzur veren, dünyaca ünlü çeşitli kategorilerdeki müzeleriyle başlı başına bir kültür şehri olduğunu kanıtlayan, kendine özgü farklı karnavalları olan, Almanya'nın en eski ve en büyük hayvanat bahçesine sahip, ara sokaklarında sevimli restoranları olan sempatik bir Avrupa şehri. Aynı zamanda özgürlükler şehir olan Köln, Avrupa'nın önde gelen dinamik sanayi bölgelerinden biridir.

İkinci gün, sabah erkenden kalkıp kahvaltımızı yaptıktan sonra yola koyuluyoruz. Fuarın ilk günü olması sebebiyle trafik biraz yoğundu. 1 saatlik yolculuğun ardından fuar alanına ulaştık ve hemen fuarı gezmeye başladık. İlk önce Türk stantlarının olduğu hollere yöneldik. Ne de olsa Türkiye fuara geniş katılım gösteren ülkelerin başında geliyordu ve kendi stantlarımızı ziyaret ederek gezimize başladık. Türk stantlarının ağırlıkta olduğu 11. holde genel olarak kurutulmuş ve dondurulmuş gıdalar, kuruyemiş, bakliyat,



zeytin, zeytinyağı gibi ürünler sergilendi.

Türk stantlarının olduğu holden ayrılarak diğer holleri gezmeye başlıyoruz. İlk bakışta göze çarpan ülke İtalya oluyor. İtalya, bini aşkın firmasıyla ANUGA'nın "En çok katılım gösteren ülke" unvanına sahip. Böyle olunca da İtalya'nın birbirinden renkli ve coşkulu stantlarından gözümüzü alamıyoruz. Zeytin ve zeytinyağı stantları oldukça başarılıydı. Bu arada yine aynı sorunla karşı karşıya olduğumuzu gözlemliyorum. Diğer ülke stantlarına baktığımda ülkemiz stantlarının tek tip olduğu ve çok fazla dikkat çekici şekilde tasarlanmadığını görüyorum. Daha önceki fuarlarda olduğu



gibi stantların tek tip tasarlanması hollerdeki ülke bütünlüğünün bozulmaması açısından olumlu bir hava yaratıyor. Fakat daha yaratıcı tasarımlarla daha fazla ziyaretçinin dikkatini çekebileceğimize inanıyorum. İtalyadan sonra İspanya'nın da fuara damga vuran 2. ülke olduğunu fark ediyorum. Özellikle unlu mamuller alanındaki stantları göz dolduruyordu. Ardından Brezilya, Meksika ve Paraguay'ın rengarenk stantları göze çarpıyor. Almanya ve İsviçre ise şekerleme ve çikolata alanında kendini kanıtıyor. Birbirinden coşkulu stantları gezerken saatin farkına varamıyoruz. 18:00'da fuarın resmi kapanış saati geldiğinde fuar alanından ayrılarak otelimize dönüş yolculuğumuz başlıyor.

Üçüncü gün, Sabah yine erkenden yola çıkarak fuar alanına doğru hareket ediyoruz. Dünden kalan gezemediğimiz stantları ziyarete başlıyoruz. Bugünden itibaren 2 gün boyunca heyetimizdeki üyelerimiz için EBİLTEM işbirliğinde organize edilen B2B (ikili görüşme)

etkinliklerine başlıyoruz. Valencia Ticaret Odası'nın organizatörlüğünde düzenlenen etkinlikte, veri tabanına kayıtları yapılan firmalar daha önceden eşleşerek buluşma noktalarında bir araya geliyor ve ticari işbirlikleri hakkında görüşmeler yapıyor. Aynı zamanda üyelerimize gerektiği takdirde dil desteği ve buluşma yerini bulma konularında yardımcı oluyoruz. Ayrıca Valencia Ticaret Odası temsilcilerinden Rut Soriano ile Meeting Point adı verilen görüşme alanlarından bir tanesinde kısa bir toplantı gerçekleştirdik. İzmir Ticaret Borsası ile Valencia Ticaret Odası'nın hangi alanlarda ortaklık yapabileceği konuları ve işbirliği olanakları görüşüldü. Aynı gün içinde bizleri bir sürpriz bekliyordu. Meeting Point'te yapılan görüşmeler sırasında, İspanya Prensi Felipe ve Prensesi Letizia İspanya holünü ziyarete geldi ve oradaki katılımcılarla kısa sohbetler gerçekleştirdiler.

Dördüncü gün, erkenden kalkıp yine yollara düşüyoruz. Bu sefer Türk-Alman

Ticaret ve Sanayi Odası ile toplantı yapmak üzere otelimizden ayrılıyor. Türk-Alman Ticaret ve Sanayi Odası Genel Sekreterliği, İzmir Ticaret Borsası, Gaziantep Ticaret ve Sanayi Odası, Çankırı Ticaret ve Sanayi Odası, Çankırı Ticaret Borsası heyetinin katılımıyla 07.10.2013 tarihinde Köln merkezde geniş çaplı bir toplantı gerçekleştirildi. Gerçekleştirilen toplantıda Türk-Alman Ticaret ve Sanayi Odası'nın hizmetleri, faaliyetleri, üye profili ve Türkiye-Almanya arasındaki ekonomik ilişkiler konusunda bilgilendirme yapıldı. Ayrıca toplantıda Türkiye-Almanya arasında nasıl ticari iş birlikleri olabileceği ve ithalat-ihracat konusunda var olan sorunların nasıl aşılabileceği konularında görüş alışverişinde bulunuldu. Toplantı sonrası tekrar fuar alanına geri döndük. İkili görüşme etkinliklerine devam edildi.

Beşinci gün, sabah erkenden kalkıp yine fuar alanına doğru ilerliyoruz. Bugün ANUGA fuarındaki son günümüz. Öğle vaktine kadar fuarda son ziyaretlerimizi gerçekleştirip dönüş hazırlıklarına başlayacağız. Öncelikle gezemediğimiz ve ilgimizi çeken stantları hızlıca gezmeye başlıyoruz. Bu arada "Anuga Taste 13" dikkatimi çekiyor ve o yöne doğru ilerliyorum. Bu alan, en yeni ve inovatif ürünlerin fuarda sergilendiği bir alan. Hemen hızlıca bir göz attuktan sonra birkaç ürün dikkatimi çekiyor. Örneğin; Vintage Merlot Deniz Tuzu, Nar Şurubu, Sorbissimo (Dondurmalı içki), Minioliva (Aromalı Sızma Zeytin Yağı, Limon, Chili & Tarçın), Balkabağı yağı, Pirinç Kepeği yağı, Thai organik siyah pirinç...

Ve son görüşmelerimizi tamamlayarak fuardan ayrılıyor. Dönüş için havaalanına doğru yola çıkıyoruz.







### Şen İhracat Dış Tic. A.Ş.

#### HAKTAN ÇEVİK

Standımızın bulunduğu 11.3. Hol ziyaretçiler açısından zor bulunan ve tercih edilmeyen bir holdü.

### Genel Pamuk Çırçır Tarım Makinaları ve İnşaat San. Tic. Ltd. Şti.

#### İLKER-CENAP İYİUYARLAR

Kendi açımızdan çok faydasını gördüğümüz bir fuar oldu. Sektörün ve gelecek girişimlerin nasıl şekilleneceğini anlamış olduk.

### Buğdaycı Un Gıda Nak. İnş. Paz. Tic. Ltd. Şti.

#### MERİÇ YURTERİ

Dünyanın dört bir yanından gelen ziyaretçiler nedeniyle ANUGA'nın potansiyeli yüksek bir fuar olduğunu düşünüyorum.

### Cel-Kar Gıda Tarım İth. İhr.

#### CELAL KARAVAŞ

Bütün dünya ile bütünleşmek ve gıdada rakip ülkelerin hareketlerini takip etme açısından oldukça faydalı bir fuar olduğunu düşünüyorum. Alman firmaları ile anlaşmalar yapıldı.

### RDM İç ve Dış Ticaret Mümessillik Ltd. Şti.

#### TOLGA EMRAH GEZGİN

Genel olarak iyi bir fuardı. Markamız ile un, yağ, tavuk satışı alanlarında alıcılar ile temasa geçildi.

### İZMİR TİCARET BORSASI ANUGA 2013 FUARI HEYETİ KATILIMCI LİSTESİ

İşletme Adı	Katılımcı Adı Soyadı
Odak Konservelik Gıda San. Tic. Ltd. Şti.	Ufuk Akıncı
UGS Urla Gıda Ve Tarım Ürünleri San. Tic. Ltd Şti.	Erol Avni Bozkurt Yusuf Emre Bozkurt Gürsel Tamur
RDM İç ve Dış Ticaret Mümessillik Ltd. Şti.	Tolga Emrah Gezgin
Buğdaycı Un Gıda Nak. İnş. Paz. Tic. Ltd. Şti.	Meriç Yurteri
Mar Gemi Hiz.Kum.Ltd.Şti	Bülent Dinçkal
Rabay Gıda San. Dış Tic. Ve Yön. Dan. Ltd. Şti.	Ramazan Abay
HİPP Dış Ticaret Ltd. Şti.	Rıza Fehmi Algün
Arısan Gıda Turz.Paz. İth. İhr. San. Tic. Ltd. Şti.	Aydın Arıkök Gülen Arıkök
Cel-Kar Gıda Tarım İth. İhr.	Celal Karavaş
Poyrazcan Gıda Tarım Turizm İnşaat San. Ve Tic. Ltd. Şti.	Selami Özpoyraz Ali Özpoyraz
Şen İhracat Dış Tic. A.ş.	İlhan Zincircioğlu Haktan Çevik
Gülat Tarım Ve Gıda Ürünleri İnş.Tur.İth.İhr.San.Tic.Ltd.Şti	Haydar Gülcü
Fatih Özkan Özkan Tarım	Fatih Özkan
Genel Pamuk Çırçır Tarım Makinaları Ve İnşaat San.Tic.Ltd.Şti.	Cenap İyiuyarlar İlker İyiuyarlar
Agme Gıda Ltd. Şti.	Ahmet Göksel
İzmir Ticaret Borsası	P.Ezgi Korkmaz Kenan Keskinliç

### KATILIMCI GÖRÜŞLERİ

**Poyrazcan Gıda Tarım Turizm İnşaat San. Ve Tic. Ltd. Şti.**

**SELAMİ ÖZPOYRAZ**

Dünyanın en önemli gıda fuarlarından olan Anuga'ya ziyaretçi olarak katıldık. Yabancı

ülke ve firmaların pazarlama, tasarım, satış stratejilerini inceleme fırsatımız oldu. Ülkemizin yapmış olduğu stantların fuara damgasını vurduğunu görmek beni fazlasıyla memnun etti ve tüm markalarımız adına gurur duydum. 2015 yılında da ülkemiz ile beraber fuara katılmayı planlıyoruz.



# Kasım Meclisi'nde, Ege İhracatçı Birlikleri'nden konuklarımız vardı

Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Mustafa Türkmenoğlu, Koordinatör Başkan Vekili Sabri Ünlütürk, Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı Halil Şahin, Tekstil Hammaddeleri Birlik Başkan Vekilleri Jak Eskinazi ve Hasan Şentürk ve Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Başkan Vekili Burak Sertbaş, İzmir Ticaret Borsası Kasım Meclisi'ne konuk oldular.

Açılış konuşmasını yapan İzmir Ticaret Borsası Meclis Başkanı Barış Kocagöz, İzmir'deki sivil toplum örgütlerinin dayanışması adına önemli bir gün yaşandığını vurgulayarak "Bizler bu Meclis toplantımız ile birlikte şehrimize ait sivil toplum örgütleri arasındaki

dayanışmaya vesile olması adına bir geleneği başlatmak istedik. Ege İhracatçı Birliklerinin Koordinatör Başkanı Sayın Mustafa Türkmenoğlu'nu, Koordinatör Başkan Vekili Sayın Sabri Ünlütürk'ü, Ege

Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçıları Birliği Başkanı Sayın Halil Şahin'i, Tekstil Hammaddeleri Birlik Başkan Vekilleri Sayın Jak Eskinazi ve Hasan Şentürk'ü ve Yine Hazır Giyim ve Konfeksiyon İhracatçıları Birliği Başkan Vekili Burak Sertbaş'ı bizlerle birlikte olmaları ve üyelerimizle tanışmaları adına davet ettik. Hepsi de bizleri kırmadılar teşrif buyurdular, şeref verdiler ve kendilerine İzmir Ticaret Borsası camiası adına hoş geldiniz diyorum" şeklinde konuştu.

Konuşmasında, sayılı tarım ülkelerinden biri olan Türkiye'nin, tarımı ve gelişen sanayisi ile dünya ekonomisinde yıldan yıla daha etkili ve iddialı bir konuma geldiğini belirten Barış Kocagöz, şunları söyledi:

"Bu konuma gelmesindeki en büyük pay ihracatındaki gelişmeye aittir. Stratejisini doğru yapan ülkeler yollarını ihracat planlarının üstüne kurarlar. Bir



ülkenin ve bölgenin ekonomik büyümesindeki en büyük itici güçlerden biri ihracattır. Aslını söylemek gerekirse, işte başkanlarımız bu itici gücü yaratan senaryonun başkahramanları. Onların kendi konularını zaten sektörlerinde bir nevi ortak oldukları siz meclis üyelerimize aktarmalarını sağlamak ve bu vesile ile İzmir de kurumlar arası dayanışmanın reel anlamda adımlarını atmak en büyük amacımız. Konuşmamın başında da vurgulamaya çalıştığım gibi kentimizin layık olduğu yatırımları alabilmesi ve ekonomik anlamda gelişebilmesi adına bu dayanışmaya hepimizin ihtiyacı var. Bu anlamda, bu geleneğin uzun yıllar kentimize yerleşmesini ve sivil toplum örgütlerimizdeki dostluk ve dayanışmanın İzmir olduğu sürece sürmesini diliyorum."

Toplantıda, İzmir Ticaret Borsası Meclis Üyeleri'ne hitap eden Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkanı Mustafa Türkmenoğlu, Borsa ve İhracatçı





Birliklerinin tarihte her zaman kardeş kuruluş olarak çalıştığını ve bu anlayışın yönetimlere de yansıdığını belirterek, “Baktığımız zaman sizin yönetimlerinizdeki, meclisinizdeki arkadaşlarımız, bizim de yönetimlerimizde, başkan, üye, yönetim kurulu üyesi veya bizim üyelerimiz olarak aramızdalar. Onun için Borsamızla Ege İhracatçı Birlikleri frekans anlamında ve ilişki anlamında her zaman beraber olmuştur. Bundan sonra da bu beraberliği ve birlikteliği devam ettirecektir” dedi.

#### **Türkmenoğlu, şunları söyledi:**

“Bugün Ege İhracatçı Birliklerine baktığımızda 12 tane ihracatçı birliklerimiz var, çatımızın altında. Bunun 9 tanesi birebir borsa ile ilgili. Tarım, hayvancılık,



tarımsal endüstrisi veya imalat sektörü. Bunlardan bir tanesi de pamuk. Baktığımız zaman pamuğa; Borsa, Ulusal Pamuk Konseyi ve sonunda geçen sene yaptığımız Lisanslı Depoculuk da bizlerin, ihracatçıların önünü açmıştır. Tarım ürünlerine baktığımız zaman borsanızda fiyatlandırma ve tescil, bizler için çok önemlidir. Bu, ihracatçının ihracatta sürekli olmasını veya alıcılarının devamlı tedarikçisi durumuna gelmesini sağlamıştır. Ancak, son zamanlarda sizlerin de bildiği gibi bazı ürünlerde fiyat spekülasyonları olmaktadır. Bu fiyat spekülasyonları bizim ihracatçımızın, gerek zamanında ürün fiyatlandırmasında gerekse ithalatçılara tedarikinde zorluklar yaratmaktadır. Pazarlar kolay ele geçirilmiyor ve o pazarlarda kalmak da çok kolay değil. Bunlara Borsa ve Ege İhracatçı Birlikleri olarak ortak akılla muhakkak çözüm bulacağımıza inanıyorum.”

Ege İhracatçı Birlikleri Koordinatör Başkan Vekili Sabri Ünlütürk de şunları kaydetti:

“Geçmişte biz tabiki borsa ile birçok projede beraber çalıştık. Birçok ortak alanda iş birliği yaptık. Ama bunun kurumsal hale getirilip sürdürülüyor olmasının, önümüzdeki dönemler için de her iki kurum ve özellikle bölgemiz için çok büyük yarar sağlayacağına inanıyorum. Pamuk, bizim ihracatçı birliğimizi çok yakından ilgilendiren bir tarım ürünü. Biliyorsunuz, pamuğun, borsa tarafına baktığımız zaman tarım ürünü, ama sanayiye baktığımız zaman bir endüstri ürünü olma kimliği var. Geçmiş yıllarda tek geleneksel olan tekstil endüstrisinin temel hammadde niteliğinde olan pamuk, zaten ihracat için çok önemli bir yer teşkil ettiğinden, geçmişte Dış Ticaret Müsteşarlığı, şimdi Ekonomi Bakanlığı nezdinde hem ihracatı, hem yurtiçindeki bir takım denetimleri bu kurum tarafından sürdürülüyor ve sürdürülmeye de devam ediyor. Daha önceki yıllarda hem pamukla ilgili sorunların çözülmesi, hem de pamuk üretiminin Türkiye’de kalıcı sürdürülebilir olması ve üretiminin artırılması için birçok çalışmayı borsadaki arkadaşlarımızla birlikte yapmaya çalıştık. Aynı şekilde de bunu savunmaya devam ediyoruz. Çünkü pamuk gerçekten bizim için, tekstil endüstrisi için çok temel bir hammadde. Özellikle bugün pamuk üretiminin Türkiye’de geldiği nokta, endüstrinin ihtiyaçlarına baktığımız zaman bizim beklentilerimizin çok altında. Türkiye’de

biz 1,3-1,4 milyon ton civarında pamuk tüketirken, ancak, bunun yarıya yakın bir kısmını üretmeyi başarabiliyoruz. Bu üretim miktarıyla, hem ham maddeyi kontrol etmek, hem de fiyatların sağlıklı bir şekilde sürdürülmesini sağlamak, çok kolay değil. Onun için geçtiğimiz yıllarda İzmir’de yine Borsamızla işbirliği yaparak Çeşme’de bir çalıştay düzenledik Pamuğun üretimini, sorunlarının çözülmesini, hem verimliliğinin artırılması, hem üretim miktarının artırılmasını masaya yatırdık. Aslında, bir hafta sonu, çok iyi bir çalışma oldu. Ekonomi Bakanlığının ev sahipliğinde. Bu çalışmanın sonuçlarında birçok başlıklar gündeme getirildi. Geçtiğimiz yıl biz bunların çoğunun takipçisi olduk. Bir bölümünün “Girdi



Tedarik Stratejisi” adı altında Ekonomi Bakanlığının düzenlediği bir çalışmanın içerisine alınması sağlandı. Bunların bazılarında iyileştirmeler sağlandı. Fakat hala bazı maddelerle ilgili biz gidip, gelip Ankara’ya bunlara anlatıp, iyileşmesi için mücadele ediyoruz. Orada da dile getirdiğimiz bir başlık vardı: “1 milyon ton civarında pamuk üretimine ulaşılması ve bunun sürdürülebilir kalınması için gerekli yapısal önlemlerin alınması” başlığıydı. Bu konuda hala Ankara’ya gidip mücadelemizi sürdürmeye çalışıyoruz. Barış Başkanım ile beraber de birçok çalışmada beraber olduk. Bundan sonra da pamukla ilgili bütün o çalışmada oluşan ve daha sonra gündeme gelen konuları bir bir tartışmaya, Ankara’da mücadelesini vermeye devam edeceğiz.”

#### **Ege Demir ve Demirdışı Metaller İhracatçı Birlikleri Yönetim Kurulu Başkanı Halil Şahin, şunları söyledi:**

“Ben Sayın Birlik Başkanım ve Başkan

Yardımcımın konuşmalarının dışında biraz kendimden bahsetmek istiyorum. Çünkü benim sektörümün borsa ile hemen hemen hiçbir bağı yok. Benim esas iştiğal konum, demir-çelik, armatörlük ve enerji. Dolayısıyla, borsada şu anda herhangi bir işlemimiz yok ama bir bakanlık tarafından da önerilen yeni bir çalışmamız var. Yarı mamul olan kütüğün borsa şeklinde kota edilmesi adına bir çalışmalar var. İnşallah biz de ileriki dönemlerde sizlerin üyeleri oluruz. Ben esas İskenderunluyum. 2005 yılında İzmir Demir Çelik'i İş Bankasından devir alarak İzmirli olduk. İzmir'e çok yabancı değiliz. Ben yedek subaylığımı da 72-73 yıllarında Gazidemir'de, 4 ay da İnciraltı'nda yaptım. Mustafa Bey'in bahçelerini bekledik. Orada kamp subaylığı yaptık. Dolayısıyla, İzmir'e çok yabancı değilim. İşte o gündən beri İzmir'de içinizde birçok arkadaşımızı tanıyorum. İnşallah bundan sonra hepinizi tanıyacağız. Ben de İzmirli oldum artık ve İzmir için sayın başkanın dilek ve temennilerine aynen katılıyorum. Bizde İzmir'in gelişmesi adına, büyümesi adına, ne katkı koymamız gerekiyorsa kurum olarak, şahsımız olarak, her zaman bu birlikteliğin içinde oluruz. Ben tabi camianın çok dışında biri değilim. Bende 21 sene İskenderun Ticaret ve Sanayi Odası içerisinde bulundum. 17 senelik kısmı başkanlıkla geçti. Bu dönem aday olmadık. Dolayısıyla Odalar Birliği Camiasından da ayrılmış olduk. İçinizden birçok arkadaşımı da Odalar Birliği vasıtasıyla, işte delege olanları tanıyorum.”

Meclis konuklarının, üyelere hitabının ardından Meclis Başkanı Barış Kocagöz, günün anısına plaket takdim edileceğini açıkladı. Plaketler, Kocagöz ve İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkan

Yardımcıları Ercan Korkmaz ve Yalçın Yılmaz, Meclis Başkan Yardımcıları Ömer Gökhan Tuncer ve Moiz Hemi tarafından konuklara takdim edildi.

Meclis toplantısında daha sonra Yönetim Kurulu Başkan Yardımcısı Yalçın Yılmaz, Yönetim Kurulu'nun aylık faaliyet raporu, güncel ve ekonomik konular maddesinde söz alarak açıklamalarda bulundu. İzmir'in dış ticareti konusundaki saptamalarıyla konuşmasına başlayan Yılmaz şunları söyledi:

“Türkiye ekonomisi son 10 yılda, kriz yılı 2009 hariç, her yıl ortalama yüzde 6'ya yakın bir performansla büyüdü. Bu büyümede, 2002 yılındaki 36 milyar dolarlık düzeyinden, yüzde 422'lik artışla 2012 yılında 152 milyar doları aşan ihracatın elbette katkısı büyüktür. Bu büyümede İzmir'in payına bakınca, ne yazık ki aynı performansı göremiyoruz. 2002 yılında İzmir'in Türkiye ihracatından aldığı pay yüzde 7.7 iken, bu rakam geçen yıl yüzde 5.6'ya indi. 2013 yılının ilk üç çeyreği sonunda bu oran yüzde 6.1 düzeyinde. Kent olarak ihracatımızın ithalatımızı karşılama oranı da 10 yıl öncesine göre kötüleşmiş durumda. Bu gerilemede elbette Avrupa Birliği ülkelerinin büyüme sorunu, ABD başta olmak üzere, nispeten orta ve yüksek teknoloji ürünler sattığımız pazarlardaki negatif gelişmelerin etkisi var. Son 10 yıldaki küresel gelişmeler bizim pazarlarımızı olumsuz etkilerken, ticaretimiz nispeten Doğu'ya kaydı. Ancak İzmirli olarak her türlü zor şarta daha hızlı adapte olabilme kabiliyetimizi öne çıkarmamız, yeni fırsat alanları kovalamamız lazım. Dış ticarete bu yılın özeline baktığımız zaman, Türk gıda, tarım ve hayvancılığının büyük potansiyelini

görüyoruz. 2013 Eylül sonu itibariyle Türkiye ihracatta yerinde sayarken tarım ve gıda ihracatında artış yüzde 10.7'yi buldu.”

Tarımın dış ticarete fazla verdiğimiz sayılı alanlardan biri olduğunu anımsatan Yılmaz, İzmir'in bu alanda çok şanslı olduğunu söyledi. Türkiye'nin tarımda dünyanın beş büyük üreticisinden biri olma hedefine inanılıyorsa, tarımda İzmir'i merkez alan Ar-GE ve inovasyon ağırlıklı bir “İzmir Tarımsal Gelişme Stratejisi” hazırlanması gerektiğinin altını çizen Yılmaz şunları kaydetti:

“2013 yılı için önce yüzde 4 olarak belirlenen ancak daha sonra aşağı doğru revize edilen büyüme hızının seyri konusunda, sanayi üretiminden dış ticarete kadar pek çok veriden karışık sinyaller geliyor. Ülkede Haziran ayından bu yana ekonomi konuşmayı neredeyse unuttuğumuz için, gelen verileri derinlemesine analiz edip, tartışmayı da bir kenara bıraktık. Oysa asıl olan şu ki, Türkiye ancak ekonomide ayaklarını yere sağlam bastığı sürece sorunlarını azaltıp daha güçlü bir aktör haline gelebilir. Bu nedenle yapısal reform sürecini ısrar ve azimle devam ettirme kararlılığında olmalıyız. Avrupa Birliği ile tam üyelik müzakerelerini, hedefe kilitlenmiş bir füze gibi devam ettirmenin yollarını kovalamalıyız. Petrolümüz, doğal gazımız ne yazık ki yok. Bu nedenle bizim esas cevherimiz olan genç nüfusumuzu ve kadınıyımızı, girişimci olarak iş hayatının içine sokmanın önünü açmalıyız.

Bu vesileyle, geçen ay KOSGEB'le birlikte düzenlediğimiz girişimcilik kursunu tamamlayan genç arkadaşlarımıza başarılar diliyor, sözlerime son verirken hepinizi saygıyla selamlıyorum”





# 101. Uluslararası Zeytin Konseyi Toplantısı notları

Uluslararası Zeytin Konseyi "Uluslararası Zeytinyağı ve Sofralık Zeytin Anlaşması" hükümlerinin uygulanması, zeytin sektöründe uluslararası işbirliğinin teşvik edilmesi, zeytin üretimi ve zeytinyağı işleminde modernizasyonun sağlanması, zeytinyağı tüketiminin küresel ölçekte artırılması ve üretim, işleme ve ticaretinde standardizasyona gidilmesi amacıyla kurulan hükümetlerarası bir örgüttür.

Uluslararası Zeytin Konseyi'nin 101. Olağan Genel Kurulu 25-29 Kasım 2013 tarihleri arasında İspanya'nın Madrid şehrinde, Tunus başkanlığında ve ülkemiz başkan yardımcılığında gerçekleştirilmiştir. Ayrıca, 27-28 Kasım tarihleri arasında da 4

teknik komite (Ekonomi, Tanıtım, Teknik ve Mali Komite) toplantısı gerçekleştirilmiştir. Genel kurulda, sekreteryaya tarafından ekonomik aktiviteler hakkında bilgi verilmiştir.

Tanıtım alanında, Amerika Birleşik Devletleri ve Kanada'da 2012 yılı sonunda tamamlanan ve bu yıl Brezilya'da başlatılan, zeytin ve zeytinyağı tüketimini teşvik etmek amacıyla yapılan kampanyanın başarılı sonuçlar ortaya çıkardığı bildirildi. Ayrıca üye ülkeler tarafından düzenlenen ulusal tanıtım faaliyetleri için verilen hibeler hakkında bilgi verildi. Bir sonraki hibe teklif çağrısı Aralık ayında yayınlanacak ve Şubat 2014'ün ortalarına kadar başvurular devam edecektir.

Standardizasyon, Konsey Üyeleri tarafından ele alınan bir diğer konuydu ve geçici olarak diasilgliserollerin ve triasilgliserollerin belirlenmesi metodunun kullanılması kabul edildi. Ayrıca, sterollerin ve triterpen dialkollerin kompozisyon ve miktarını kapillar kolon gaz kromatografisi ile belirleme ve sızma

zeytinyağlarının duyuşal değerlendirilmesi metodu (kullanılan özet tablodaki değişim) yöntemi olan zeytinyağlarındaki yabancı yağları saptamak için kullanılan küresel metodun revizyonlarını da benimsediler. Bununla birlikte, zeytinyağı kimyasal ve duyuşal analiz laboratuvarlarının tanınması için revize sertifikaları ve 1 Aralık - 30 Kasım 2014 tarihleri aralığı için Uluslararası Zeytin Konseyi tarafından tanınan laboratuvarlar ve paneller listesi kabul edildi. 2014 Mario Solinas Kalite Ödülü'nün kuralları hatırlatıldı ve 2014 itibarıyla standartların revizyonu ve analizi için yöntemler önerisi için taslak prosedürler gözden geçirildi.

Ar-Ge ve çevresel alanlarda üyeler, devam eden IRRIGAOLIVO projesi hakkında zeytin yetiştiriciliği alanında sürdürülebilir su yönetimi için araştırma ve eğitim programları ve Arnavutluk, Karadağ ve Türkiye tarafından yürütülen RESGEN genetik araştırma projesi kapsamında yürütülen aktiviteler hakkında bilgilendirme yaptılar. Ayrıca Türkiye'de kurulacak olan "İzmir Dünya Zeytin Koleksiyonu", kurulda değerlendirildi.

Genel kurulda görüşülen konulardan birisi de UZK Dönem Başkanlığı Yardımcılığı oldu. UZK'ya üye ülkeler dönem başkanlığını 1 yıl süre ile yürütmektedir. Şu anda dönem başkan yardımcılığı görevini yürüten ülkemiz 1 Mayıs 2014 tarihinde dönem başkanlığı görevini Tunus'tan devralacaktır.

Ayrıca, 31 Aralık 2014 tarihinde sona erecek Uluslararası Zeytin Konseyi Anlaşması'nın yenilenmesi amacıyla çalışma grubu oluşturulmuştur.

*Kaynaklar*  
[www.internationaloliveoil.org](http://www.internationaloliveoil.org)  
[www.mfa.gov.tr](http://www.mfa.gov.tr)  
[www.gtb.gov.tr](http://www.gtb.gov.tr)





**Hastanemizde Kardiyoloji ve Kalp Damar Cerrahisi Bölümlerinde SGK anlaşması geçerli olup, diğer bölümlerimizde özel sağlık sigortanızı kullanabilir veya bireysel ödeme yapabilirsiniz.**

**Özel TOBB ETÜ Hastanesi Kardiyoloji Kliniği; 2010 yılında TOBB ETÜ bünyesine dahil olan hastanemizin ilk hizmete açılan kliniklerinden biridir. Kliniğimiz 2 Profesör, 1 Doçent, 2 Uzman Hekim ve 1 Pratisyen Hekim'den oluşan deneyimli ve yetkin tıbbi kadrosuyla hizmete devam etmektedir.**

**Bölümümüz, 16 yataklı kardiyoloji servisi, 4 yataklı koroner yoğun bakım ünitesi, ayakta hastalara bakan 6 adet kardiyoloji polikliniği, koroner anjiyografi ve elektrofizyoloji cihazı olan anjiyografi laboratuvarı, toplam 2 ekokardiyografi cihazlı ekokardiyografi laboratuvarı, efor testi, 14 adet Tansiyon Holter ve 14 adet EKG Holter cihazı ile ayakta ve yatan hastalara hizmet vermektedir.**

### **Kliniğimizde Verilen Sağlık Hizmetleri**

Bölümümüzde **kalp damar hastalıkları** girişimlerinin yanında, **mitral kapak balon valvüloplasti, karotis ve periferik arter stentlemesi, renal arter stentlemesi, elektrofizyolojik çalışma ile aritmilerin teşhis ve tedavisi, kalp deliklerinin ameliyatsız yöntemle kapatılması, kalıcı kalp pili takılması ve kalp içi elektroşok cihazı (ICD) takılması** gibi özellikli işlemlerin hepsi modern tıbbin gerektirdiği yöntem ve gereçlerle yapılabilmektedir.

Kalp ve damar hastalıkları ve bu hastalık grubunun en ileri noktası olan kalp krizi, bütün dünyada gün geçtikçe görülme sıklığı artan ve aynı zamanda dünyadaki ölüm nedenlerinin de ilk sırasını oluşturan en tehlikeli düşmanımızdır. Son yıllarda ameliyatsız yöntemlerle kalp damar hastalıklarının tedavi edilebilmesi, ciddi ek problemlerden dolayı ameliyat şansı olmayan hastalara umut ışığı olmaktadır. **Bölümümüzde akut olarak kalp krizi geçiren hastalara haftanın 7 günü 24 saat boyunca acil olarak koroner anjiyografi yapılabilmekte ve kriz damarının balon ve stentle açılması işlemi (Primer PCI) uygulanabilmektedir.** Bu yaklaşım, kalp krizi geçirmekte olan hastalara modern tıbbin önerdiği tedavi yöntemidir.

**Karotid Arter Hastalığı** beyni besleyen karotis damarının daralması ya da tıkanmasıdır. Karotid arter hastalığı felç ya da beyin fonksiyonlarının kaybı ile karakterize bir durum olan **inmenin en önemli nedenidir.** Bu hastalığın teşhis ve tedavisinde karotid anjiyografi ve balon-stentleme işlemi uygulanmaktadır. Bu işlemde lokal anestezi altında kasık atar damarından girilerek karotid artere kadar kateter ilerletilir ve dar olan bölüme balon şişirilerek damar genişletilir. Daha sonra stent yerleştirilir.

**Ritim bozuklukları** hastaların kimi zaman yaşam kalitesini, kimi zamanda hayatını tehdit eden önemli sağlık problemlerinden biridir. Bu hastalıkların tespiti ve tedavisi özel cihazlar gerektirmektedir. Kliniğimizde bulunan elektrofizyoloji laboratuvarında bu hastalıkların tedavisine yönelik gerekli girişimler yapılabilmektedir.

Kalp hastalıkları halen dünyada en çok ölüme sebep olan, en yaygın görülen hastalıklardır. Gelişmiş ülkelerde alınan önlemlerle görülme sıklığı azalmaya başlamış, ölüm oranlarında düşüşler olmuştur. Biz de ise halen giderek artmaktadır. Düzenli check-up, kontrol yapılmalıdır. Kadınlarda özellikle menapoz sonrası, erkeklerde ise 40 yaş sonrası düzenli kontroller yapılmalıdır.



malıdır. Ailesinde 55 yaş altında kalp krizi geçiren, ani ölüm olan, kalp damarlarına stent takılan, bypasslı kişiler varsa, sigara içen kişiler, hipertansiyon, şeker hastalığı tanıları olanlar, kolesterol yüksekliği olanlar ve stresli işlerde çalışanlarda bu kontroller daha düzenli olmalıdır.

Kalp hastalıkları tamamen şikayetsiz devam edip ani ölümlere, ani kalp krizlerine neden olabilir. Halk arasında gizli kalp hastalığı olarak adlandırılan bu durum

özellikle şeker hastalığı olanlarda görülebilir. **Kalp hastalığı sıklıkla bir şikayete sebep olabilir.**

Bu şikayetlerden herhangi birisine sahip olan kişinin mutlaka Kardiyoloji uzmanına ve Kardiyoloji kliniğine müracaatı gerekir.

Kliniğimiz, kalp damar hastalıkları alanındaki gelişmeleri dün olduğu gibi yarın da yakından takip edecek ve hastalarının sağlığı için güler yüzlü ve özverili hizmet anlayışını sürdürmeye devam edecektir.

## Hangi Şikayetler Kalp Hastalıklarının Habercisidir?

**1- Soluk daralması:** Kişinin nefes alıp vermede zorluk hissetmesidir. Koşarken, hızlı yürürken olabileceği gibi otururken de olabilir. Bu iki uç nokta arasında da soluk almada zorluk hissedilebilir. Hastalığın ileri dönemlerinde 2-3 yastıkla yatma ihtiyacı, hatta oturarak uyuma olabilir. Uykuda boğuluyor gibi soluksuz kalma hissi ile uyanma, kabus görerek uyanma da görülebilir. Soluk daralması en çok akciğer hastalıklarıyla karışabilir. Bazen sinirsel olarak derin nefes alma ihtiyacı ile, alınan nefesin yetmediğinden şikayet edilir.

**2- Göğüs ağrısı:** Koroner damarlara bağlı ağrılar, eforla, stresle, heyecanla başlayan alt çene, boğaz, göğüs ortasında baskı, basınç, ayva durması gibi his, yanma şeklinde geniş alanda hissedilen ağrı tipiktir. Bıçak saplama, iğnelenme gibi ağrılar kalp hastalığı tanısından uzaklaştırır. Kalp zarı (perikard) iltahaplanmasında ise ağrı daha keskin karakterdedir. Nefes almak ve sırt üstü yatmakla artıp öne eğilince geçen ağrıdır. Kalp krizi (Miyokard Infarktüsü) ağrısı yarım saatten uzun süren, göğüs ortasında şiddetli basınç, baskı, ağırlık, yanma tarzında ağrıdır. Soğuk terleme, ölüm korkusu ile birliktedir. Alt çene, kollar (özellikle iç kısım) sirta yayılır.

**3- Çarpıntı (taşikardi):** Kalp hızının artması, dakikada 100 atımın üstüne çıkması, düzensiz atışlar, ilave atışlar hasta tarafından hissedilir. Kalp hızının dakikada 50'nin altına düşmesi (bradikardi) kişiyi rahatsız eder.

**4- Senkop-Bayılma:** Hastanın geçici postur ve bilinç kaybıdır. Kalp hızının çok düşmesi, çok hızlanması, aort kapağının daralması gibi hastalıklardan olabileceği gibi, nörolojik ya da psikiyatrik sorunlardan da olabilir.

**5- Siyanoz (Morarma):** Parmak uçları, dudaklar ve dilde mor renk olması daha çok doğuştan kalp hastalıklarında, akciğer hastalıklarında, bazı kan hastalıklarında, ileri kalp yetmezliğinde olabilir.



Hastanemiz hakkında bilgi almak ve sağlığınızla ilgili her türlü sorunuz için, size özel oluşturduğumuz TOBB Danışma ve Hizmet Masası ile iletişime geçebilirsiniz.

### TOBB Danışma ve Hizmet Masası

Adı Soyadı	Telefon	E-mail
Müjde Özdik Kara	(0312) 292 99 42	mozdik@tobbetuhastanesi.com.tr
Belma Ayvaz	(0312) 292 98 52	bayvaz@tobbetuhastanesi.com.tr



### **Başbakan Yardımcısı Ali Babacan TOBB'u ziyaret etti**

M. Rifat Hisarcıkloğlu başkanlığındaki yeni seçilen TOBB Yönetim Kurulu ile Strateji Geliştirme Yüksek Kurulu ve Yüksek Koordinasyon Kurulu üyeleri, Başbakan Yardımcısı Ali Babacan'ı ağırladı. Hisarcıkloğlu, reel ve özel sektörle istişareye verilen öneme işaret ederken, Ali Babacan da son 3,5 aydaki küresel ekonomik gelişmeleri ve bunların Türkiye ekonomisi üzerindeki etkilerini değerlendirdi. Toplantıya İzmir Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Işınsoy Kestelli de katıldı.



### **Tekstilde Sürdürülebilirlik Konferansı**

İTB Meclis Başkanı Barış Kocagöz, Textile Exchange tarafından düzenlenen "Tekstilde sürdürülebilirlik - 2013" konferansı kapsamında gerçekleştirilen "Türkiye için pamukta sürdürülebilirlik" oturumuna konuşmacı olarak katıldı.



### **Ordu Ticaret Borsası'ndan İTB'ye ziyaret**

Ordu Ticaret Borsası Yönetim Kurulu Başkanı Ziver Kahraman İzmir Ticaret Borsası meclis Başkanı Barış Kocagöz, Yönetim Kurulu Başkanı Işınsoy Kestelli ve yönetim kurulu üyelerini ziyaret etti. Ziyarette İzmir Ticaret Borsası salon



işlemleri, İZBEP ve ELİDAŞ hakkında bilgi paylaşımında bulunuldu. Ziver Kahraman İTB'yi ziyaretinin ardından ELİDAŞ depolarına giderek lisanslı depoculuk faaliyetlerini yerinde inceledi.



### **Tanzanya tarım heyetinden İTB'ye ziyaret**

Tanzanya Tarım Bakanlığı, Tarım Ticaret ve Sanayi Odası ve Kalkınma Ofisi temsilcilerinden oluşan heyet İzmir Ticaret Borsası'nı ziyaret etti. İzmir Ticaret Borsası Genel Sekreter Yardımcısı Dr. Pınar Nacak tarafından karşılanan heyete Borsa



faaliyetlerini içeren bir sunum yapıldı. Pamuk Korbey'i ve Üzüm salonlarını da ziyaret eden heyet, Korbey'de pamuk seansına katılarak, İzmir Ticaret Borsası faaliyetlerini yakından inceledi.

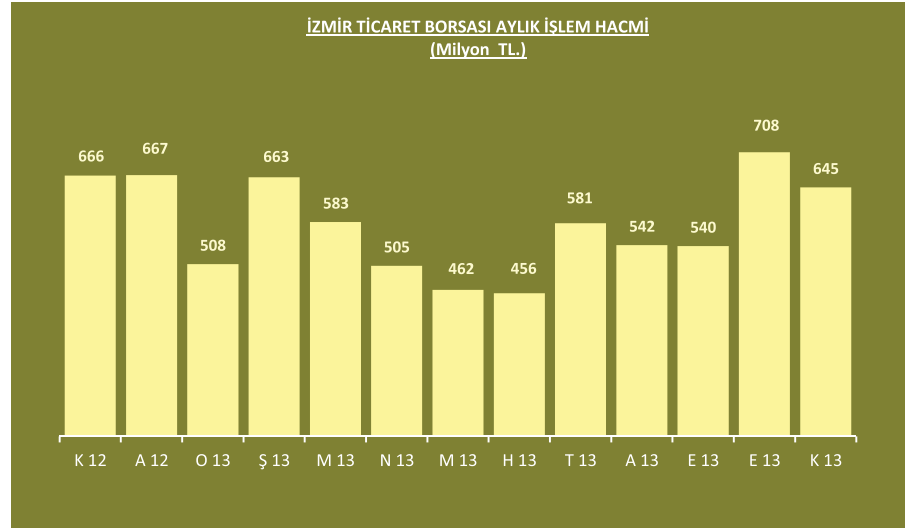


## İZMİR TİCARET BORSASI AYLIK İŞLEM HACMİ

Aylar	Milyon TL.
Kasım 12	666
Aralık 12	667
Ocak 13	508
Şubat 13	663
Mart 13	583
Nisan 13	505
Mayıs 13	462
Haziran 13	456
Temmuz 13	581
Ağustos 13	542
Eylül 13	540
Ekim 13	708
Kasım 13	645

KAYNAK: İTB Tescil Bültenleri

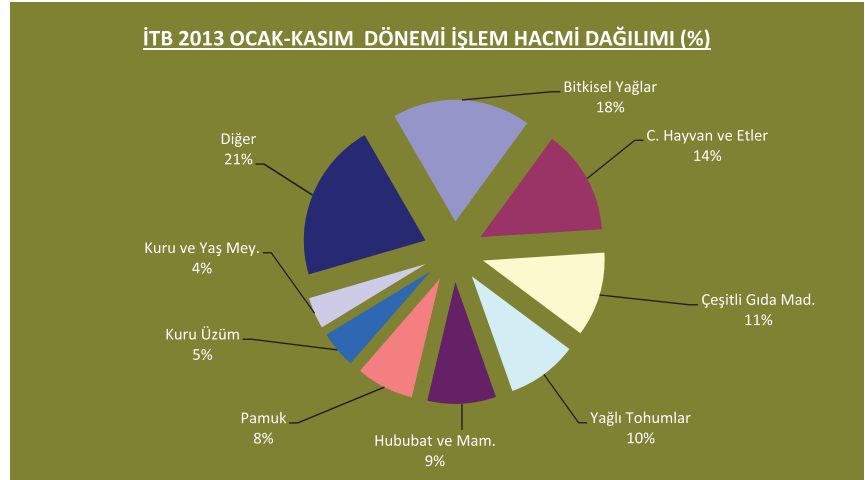
## İZMİR TİCARET BORSASI AYLIK İŞLEM HACMİ (Milyon TL.)



## 2013 OCAK-KASIM DÖNEMİ İŞLEM HACMİ DAĞILIMI (%)

Ürün Grupları	Milyon TL	% Pay
Bitkisel Yağlar	1.137	18,4
C. Hayvan ve Etler	862	13,9
Çeşitli Gıda Mad.	695	11,2
Yağlı Tohumlar	582	9,4
Hububat ve Mam.	563	9,1
Pamuk	477	7,7
Kuru Üzüm	303	4,9
Kuru ve Yaş Mey.	260	4,2
Diğer	1.310	21,2
<b>TOPLAM</b>	<b>6.188</b>	<b>100,0</b>

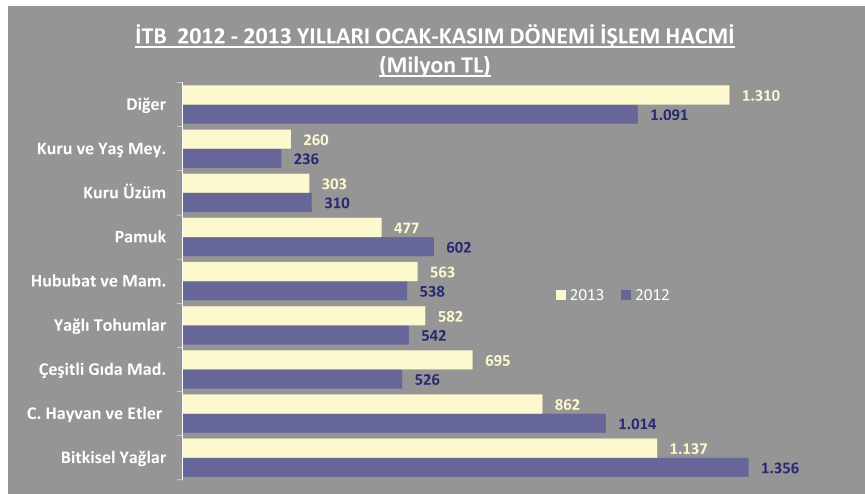
## İTB 2013 OCAK-KASIM DÖNEMİ İŞLEM HACMİ DAĞILIMI (%)



## İTB 2012 - 2013 YILLARI OCAK-KASIM DÖNEMİ İŞLEM HACİMLERİ (MİLYON TL)

Ürün Grupları	2012	2013	% Değişim
Bitkisel Yağlar	1.356	1.137	-16,2
C. Hayvan ve Etler	1.014	862	-15,0
Çeşitli Gıda Mad.	526	695	32,1
Yağlı Tohumlar	542	582	7,3
Hububat ve Mam.	538	563	4,7
Pamuk	602	477	-20,9
Kuru Üzüm	310	303	-2,0
Kuru ve Yaş Mey.	236	260	9,9
Diğer	1.091	1.310	20,1
<b>TOPLAM</b>	<b>6.215</b>	<b>6.188</b>	<b>-0,4</b>

## İTB 2012 - 2013 YILLARI OCAK-KASIM DÖNEMİ İŞLEM HACMİ (Milyon TL)





# ÇEKİRDEKSİZ KURU ÜZÜM AYLIK PİYASA BÜLTENİ

ARAŞTIRMA VE GELİŞTİRME MÜDÜRLÜĞÜ

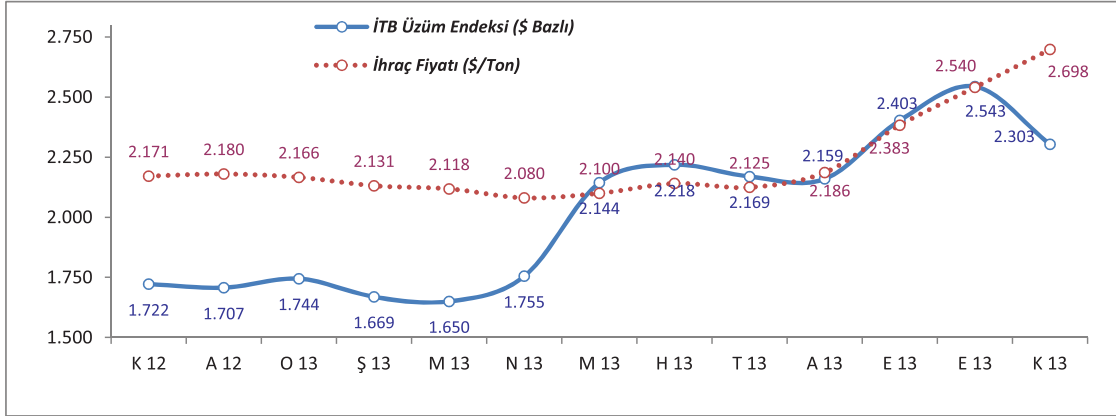
Kas.13

AÇIKLAMA	2012/13 (Son 10 Ay)										2013/14 (İlk 3 Ay)		
	K 12	A 12	O 13	Ş 13	M 13	N 13	M 13	H 13	T 13	A 13	E 13	E 13	K 13
Aylık Ort. İTB Üzüm Endeksi (\$ Bazlı)	1.722	1.707	1.744	1.669	1.650	1.755	2.144	2.218	2.169	2.159	2.403	2.543	2.303
Kümülatif Ort. İTB Üzüm End. (\$ Bazlı)	1.744	1.749	1.749	1.727	1.731	1.735	1.770	1.809	1.840	1.856	2.403	2.466	2.408
İTB Salon İşlemi (Ton)	7.825	2.255	2.135	2.540	1.965	4.760	2.500	2.665	1.580	1.345	4.855	2.825	3.565
Kümülatif İTB Salon İşlemi (Ton)	17.935	25.760	28.015	30.150	32.690	34.655	39.415	41.915	44.580	46.160	47.505	4.855	7.680
Müst. Tescilli (Ton) (Bölge Borsaları)	35.200	35.361	20.148	20.951	20.070	19.174	11.174	11.984	18.498	9.378	20.217	43.751	21.125
Küm. Müs. T. (Ton) (Bölge Borsaları)	159.830	195.191	215.339	236.290	256.360	275.534	286.708	298.692	317.190	326.568	20.217	63.968	85.093

Aylık İhracat Miktarı (Ton)	25.563	20.955	15.515	16.419	15.805	15.686	20.324	17.958	17.707	19.120	22.786	18.179	20.484
Aylık İhracat Değeri (Bin \$)	55.501	45.679	33.607	34.987	33.474	32.635	42.672	38.433	37.619	41.794	54.293	46.177	55.262
Aylık Ort. İhraç Fiyatı (\$/Ton)	2.171	2.180	2.166	2.131	2.118	2.080	2.100	2.140	2.125	2.186	2.383	2.540	2.698
Kümülatif İhracat Miktarı (Ton)	86.638	107.593	123.108	139.527	155.332	171.018	191.342	209.300	227.007	246.127	22.786	40.964	61.448
Kümülatif İhracat Değeri (Bin \$)	189.333	235.012	268.619	303.606	337.080	369.715	412.387	450.820	488.439	530.233	54.293	100.470	155.732
Kümülatif Ort. İhracat Fiyatı (\$/Ton)	2.185	2.184	2.182	2.176	2.170	2.162	2.155	2.154	2.152	2.154	2.383	2.453	2.534

Aylık Ortalama TCMB \$ Alış	1,7855	1,7791	1,7639	1,7699	1,8073	1,7965	1,8228	1,8945	1,9305	1,9547	2,0172	1,9896	2,0217
Kümülatif Ortalama TCMB \$ Alış	1,7913	1,7883	1,7832	1,7811	1,7851	1,7865	1,7906	1,8009	1,8134	1,8112	2,0172	1,9903	2,0011

## AYLIK ORTALAMA İTB ÜZÜM ENDEKSİ (\$ Bazlı) VE KURU ÜZÜM İHRAÇ FİYATLARI (\$/Ton)



### İTB KURU ÜZÜM ENDEKSİ - AÇIKLAMA

Endeks; 02 Ocak 2009=1000 puan kabul edilerek ve 7,8,9,10 numara ile bandırmaz ve organik üzüm tipleri dikkate alınarak hesaplanmaktadır. Bu tiplerin ağırlıkları, 7 No: %8.32, 8 No: %14.44, 9 No: %53.20, 10 No: %16.68, Bandırmaz: %4.92, Organik: %2.44 olarak belirlenmiştir. Endeksin hesaplanmasında baz alınacak tip bazında fiyatlar 9 üyeden oluşan kuru üzüm kapanış fiyatları tespit heyeti tarafından belirlenmektedir. Endeks hesaplanmasında tip bazında alınan fiyatların genel ortalaması (her tipin kendi içerisinde) alınmakta, eğer herhangi bir üyenin belirttiği fiyat bu ortalamanın yüzde on altında yada yüzde on üzerinde olursa endeks hesaplanmasında kullanılacak fiyat belirlenmesinde dikkate alınmamaktadır. Endeksin 1000 kabul edildiği baz tarihinde 9 numara üzümün rastlansal olarak yaklaşık 1 kg=1\$ olması nedeniyle, sonraki dönemlerde de endeks 9 numara üzümün fiyatına yaklaşık (en fazla %5) bir seviyede oluşmaktadır.

NOT: Detaylı bilgi ve sorularınız için [arge@itb.org.tr](mailto:arge@itb.org.tr) adresine mail gönderebilirsiniz yada 425 13 70 numaralı telefondan Araştırma servisi ile görüşebilirsiniz.

KAYNAK: İzmir, Manisa, Denizli, Alaşehir, Salihli, Turgutlu, Akhisar Ticaret Borsaları, Ege İhracatçı Birlikleri, TCMB verilerinden derlenmiştir.

## PAMUK PİYASASI VERİLERİ

Veri Adı	Sezon		Ay				
	2011/12 (1)	2012/13 (1)	Tem.2013	Ağu.2013	Eyl.2013	Eki.2013	Kas.2013

## İTB Pamuk İşlemleri

Std Garanti Pamuk Fiyatı (TL/Kg.)	5,45	3,81	4,02	4,21	4,18	4,10	4,04
Std Garanti Pamuk Fiyatı (\$/Kg.)	3,01	2,10	2,08	2,15	2,07	2,06	1,99
Çiğitli Pamuk İşlemi (Ton)	134.946	101.082	0	0	454	5.003	35.672
Mahliç Pamuk İşlemi (Ton)	135.849	121.069	5.610	5.169	4.935	5.441	20.765

## Türkiye Pamuk Dış Ticareti

Pamuk İthalatı (Ton)	518.610	803.760	72.039	34.955	40.590	86.389	---
Pamuk İthalatı (000 \$)	1.274.236	1.513.834	143.186	69.792	78.347	173.813	---
Pamuk İhracatı (Ton)	65.258	47.175	4.623	4.173	3.873	3.635	---
Pamuk İhracatı (000 \$)	143.835	96.647	9.222	8.067	7.902	7.764	---
TCMB \$ Satış (Ortalama)	1,8080	1,8174	1,9340	1,9582	2,0208	1,9932	2,0254

Kaynak: İTB Aylık Tescil Bültenleri, İTB Günlük Kapanış fiyatları Bültenleri, TCMB, TÜİK

(1) Sezon 1 Ağustos - 31 Temmuz arasında kapsamaktadır.

## İZMİR TİCARET BORSASI BAZI YAĞLI TOHUMLAR KAPANIŞ FİYATLARI

TARİH	KİMYON NATUREL		ANASON NATUREL		HAŞHAŞ TOHUMU				SUSAM	
					MAVİ		BEYAZ		SIRA	
	En Az	En Çok	En Az	En Çok	En Az	En Çok	En Az	En Çok	En Az	En Çok
17 Eylül 13	4,00	4,10	6,25	6,30	5,10	5,20	5,00	5,10	5,20	5,30
01 Ekim 13	4,05	4,10	5,90	6,00	5,20	5,30	5,30	5,40	5,30	5,35
10 Ekim 13	4,20	4,30	5,90	6,00	6,45	6,50	5,50	5,55	5,50	5,60
31 Ekim 13	4,60	4,70	5,80	5,90	6,75	6,90	5,45	5,50	5,80	6,00
14 Kasım 13	--	--	5,50	5,60	6,60	6,65	5,30	5,35	6,30	6,40
28 Kasım 13	--	4,60*	5,60	5,70	--	6,70*	5,60	5,65	6,80	6,90
10 Aralık 13	4,50	4,55	5,65	5,70	6,45	6,50	6,30	6,35	7,20	7,25

(\*) İsmen fiyat

İZMİR TİCARET BORSASINDA İŞLEM GÖREN BAZI ÜRÜNLERİN  
AYLIK ORTALAMA İŞLEM FİYATLARI (TL/Kg)

Ürünler	Satış Şekli (*)	Temmuz 13	Ağustos 13	Eylül 13	Ekim 13	Kasım 13
Buğday Yumuşak (Ekmeklik)	H.Ş.	0,72	0,74	0,74	0,69	0,77
Mısır Silajlık	M.S.	0,22	0,13	0,10	0,12	0,11
Zeytinyağı Ham Muhtelif Asit	H.Ş.	4,93	5,00	4,79	5,06	5,25
Ayçiçek Yağı Ham Dökme	H.Ş.	2,71	2,51	2,48	2,48	2,65
Bal (Çam Süzme)	M.S.	8,30	9,02	8,97	7,86	7,44
İnek Sütü	M.S.	0,84	0,85	0,92	0,93	0,95
Yumurta Yemeklik (Adet/TL)	H.Ş.	0,13	0,14	0,16	0,18	0,19
Kuru Kayısı (Naturel)	H.Ş.	4,48	5,57	5,27	4,94	5,16
Kuru İncir Naturel	H.Ş.	4,24	3,77	4,24	4,01	4,25
Adaçayı Naturel	M.S.	3,20	3,92	3,33	3,52	3,18
Kekik Naturel	M.S.	3,36	4,74	4,66	4,47	4,68
Defne Yaprağı Naturel (Kuru)	M.S.	3,07	3,41	4,04	3,92	3,30
Dana Bıçakta	H.	14,95	16,43	16,75	16,62	16,86
Kuzu Karkas	H.	18,18	18,68	18,81	18,55	19,05
Dana Karkas	H.	15,00	15,51	16,19	16,33	16,92
Siğir Derisi	H.	2,92	3,00	3,03	3,04	3,57
Kimyon Naturel	H.	3,84	3,91	3,94	4,21	4,68

KAYNAK: İTB Tescil Bültenleri

# Silindirilize Edilmiş Fosfin

## Methyl Bromüre Alternatif

\*Magnezyum phosphide ve Alüminyum phosphide yerine kullanılacak silindire edilmiş fosfin gazı

# ECO<sub>2</sub> FUME® Fumigant Gas

- Alev almaz, kullanıma hazır fosfin gazı karışımı
- Geniş etki alanı, çabuk etki, sıfır atık

\*Geleneksel fumigantlarla karşılaştırıldığında

## HIZLI, GÜVENLİ, ÇEVRECİ\*

